

могут быть утрачены уникальные человеческие интуиция и эмпатия, важные для работы прокуратуры. Поэтому ИИ следует использовать не как замену кадровым специалистам, а как инструмент поддержки, освобождающий их для более сложных задач.

Заключение. Использование ИИ в подготовке и отборе кадров для прокуратуры перспективно, так как повышает качество кадров и эффективность обучения. Технологии, такие как анализ больших данных и оценка компетенций, делают процессы отбора и обучения более объективными и адаптивными. Однако для успешной имплементации необходимо решить правовые, этические и организационные вопросы. ИИ остается инструментом, окончательное решение принимает кадровая комиссия. Разработка законодательства и специализированных ИИ-решений укрепит кадровый потенциал прокуратуры.

1 Храмова, Ф. И. Технологии искусственного интеллекта в сфере государственного управления Республики Беларусь / Ф. И. Храмова, М. С. Шибут // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2025. – № 1-4 (88). – С. 127–137.

2 Голенков, В. В. Methods and tools for ensuring compatibility of computer systems / В. В. Голенков [и др.] // Открытые семантические технологии проектирования интеллектуальных систем (OSTIS-2019) : материалы Междунар. науч.-техн. конф., Минск, 21–23 февр. 2019 г. / Белорус. гос. ун-т информатики и радиоэлектроники ; редкол.: В. В. Голенков (гл. ред.) [и др.]. – Минск, 2019. – С. 25–52.

3 Голенков, Д. В. Применение искусственного интеллекта в процессе поддержания государственного обвинения прокурором / Д. В. Голенков ; науч. рук. В. А. Петров. – Текст : электронный // Репозиторий ВГУ имени П. М. Машерова. – URL: <https://ger.vsu.by/handle/123456789/45631> (дата обращения: 20.01.2025). – Электрон. версия ст. из: Молодежь XXI века: образование, наука, инновации : материалы XI Международной конференции аспирантов и молодых ученых, Витебск, 6 декабря 2024 г. Витебск : ВГУ имени П. М. Машерова, 2024. – С. 228–230.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

Головастая Д.А.,

магистрант 1 курса ВГУ имени П.М. Машерова, г. Витебск, Республика Беларусь

Научный руководитель – Бутримова Ю.С., ст. преподаватель

Тенденции развития трансфертного ценообразования лежат в основе современных теорий трансфертных цен, что обуславливает актуальность исследования исторических аспектов развития трансфертного ценообразования. Цель исследования – рассмотрение исторических аспектов развития трансфертного законодательства в зарубежных странах и Республике Беларусь.

Материал и методы. При подготовке исследования в качестве материала использовались нормативные правовые акты, судебная практика, официальная статистика, публикации по теме исследования. В качестве методов исследования были использованы метод описания, обобщения, формально-юридический.

Результаты и их обсуждение. Первым этапом становления трансфертного ценообразования можно установить конец XIX начало XX века. В этот период в составе предприятий возникло выделение структурных единиц, что привело к потребности в появлении внутренней (трансфертной) цены. И это стало возможным в результате разделения труда и появления первых мануфактур. Впервые упоминания о трансфертном ценообразовании в отдельных отраслях встречаются в конце XIX века в Англии. На этой стадии трансфертные цены выполняют контрольные и учетные функции.

В Советском союзе становление трансфертных цен можно отнести к 1930 г. Первый этап характеризуется становлением основных понятий уже существующей системы управленческого учета. Простой учет внутризаводских (трансфертных) цен уже существует, хотя сам термин «трансфертная цена» в советской практике еще не используется.

Второй этап развития трансфертного ценообразования приходится на период с 1930 по 1960 гг. Этот период можно охарактеризовать, как период массового сбыта. Диверсификация деятельности промышленных предприятий Германии, США и Японии, усложнение организационных структур, появление финансово-промышленных групп предприятий дали толчок к развитию теории трансфертного ценообразования.

Третий этап проходил в 1960-1990 гг. Этот период характеризуется процессами становления в Англии, США и Японии крупных холдинговых компаний. Трансфертное

ценообразование стало инструментом в корпоративном механизме управления производством. Трансфертные цены использовались в крупнейших зарубежных компаниях.

В связи с обретением независимости целого ряда стран Азии и Африки, в начале 1960-х гг. возникла проблема международных трансфертных цен. Прямые методы экономического ограбления стран – бывших колоний компаниями из стран-метрополий прекратили свое существование и появилась потребность в более тонких методах безналогового вывоза прибылей из новых независимых государств. «Транснациональные компании стали применять намеренно заниженные цены на сырьевые продукты, поставляемые из этих стран на мировые рынки. Позже начали создавать посреднические фирмы в небольших, обычно в островных, государствах, которые привлекали иностранные компании и банки для регистрации на своей территории весьма заманчивыми финансовыми условиями (пониженные ставки и даже полное освобождение от налогов). В результате, потери в налоговых доходах стали нести и сами развитые страны» [1].

Соединенные штаты Америки (США) первая страна, принявшая нормативные правовые акты в сфере регулирования вопросов трансфертного ценообразования. Примеру США последовали и другие страны: Великобритания и Франция, Канада, Япония, Австралия, Нидерланды, компании указанных стран активно действовали на рынках развивающихся стран. Процесс принятия нормативной базы правового регулирования трансфертного ценообразования в указанных странах, проходил в начале 1960-х годов.

На международном уровне вопросы законодательства в области трансфертного ценообразования были установлены в 1976 г. В настоящее время основополагающими международными документами, правового регулирования трансфертного ценообразования являются: Декларация стран - участниц ОЭСР о международных инвестициях и многонациональных предприятиях от 21 июня 1976 г. [2], руководящие разъяснения Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) 1979 г. – Отчет ОЭСР «Трансфертное ценообразование и многонациональные предприятия» [3], в котором акцентировалось внимание на манипулировании многими транснациональными компаниями так называемыми «договорными ценами» с целью обхода налогового законодательства стран.

На сегодняшний день, формирование трансфертных цен крупных корпораций оказывает непосредственное влияние на движение финансовых, материальных и информационных потоков. Четвертый этап связан со значительным количеством исследований по вопросам трансфертного ценообразования, как в теоретическом, так и в практическом аспектах. Сегодня в законодательство Республики Беларусь имплементирован общепризнанный мировыми организациями принцип *arm's length* («на расстоянии вытянутой руки»), согласно которому «цены по сделкам между связанными лицами должны быть такими же, как если бы операция происходила на нормальном рынке между не связанными с ней лицами. Однако не во всех случаях можно отследить эти операции и соответственно соблюдение указанного принципа ценообразования» [4, с. 120].

В Республике Беларусь становление самостоятельного института ТЦО началось с внесения в 2002 г. в ст. 20 Кодекса Республики Беларусь от 29.12.2009 № 71-З «Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть)» [5] (далее – НК) ключевого понятия ТЦО «взаимозависимые лица», которое не было лишено недостатков.

В 2012 г. в НК введена новая ст. 30¹, закрепившая принципы определения цены на товары для целей налогообложения, которые, фактически, и являлись правилами ТЦО.

В 2014 г. сфера применения ст. 30¹ НК расширена с товаров до работ, услуг, имущественных прав, а в 2018 г. качественно новый и полноценный механизм регулирования ТЦО закреплен в самостоятельной главе 11 НК «Принципы определения цены на товары (работы, услуги), имущественные права для целей налогообложения».

Как справедливо отметила Е.С. Лычагина: «несмотря на длительное существование рассматриваемого института, его функционирование, а также контроль за правильностью установления трансфертных цен начались только в 2019 г. За период с 2014 по 2018 гг. включительно отсутствует судебная практика и практика налоговых органов на тему нарушения ТЦО, также нет открытой информации о применении трансфертных цен организациями» [6, с. 210].

По ее мнению, «одним из основных недостатков белорусских правил регулирования ТЦО выступает отсутствие как в названии главы 11 НК, так и по ее тексту специальной терминологии «трансфертное ценообразование» или «трансфертная цена», в отличие, например, от законодательства Республики Казахстан, основанного на самостоятельном Законе «О ТЦО», принятом в 2008 г. Хотя фактически правила, предусмотренные главой 11 НК, относятся к применяемому в международной практике механизму ТЦО, имплементация которого произошла в национальное законодательство Республики Беларусь, и, конечно, не без адаптации» [6, с. 210].

Заключение. Наиболее простым и одним из самых распространенных способов оптимизации налогообложения при распределении денежных средств в рамках группы компаний, расположенных в разных юрисдикциях, является установление ниже рыночного размера цен в сделках между компаниями. В международной практике цена в таких сделках именуется трансфертной, а процесс ее установления – трансфертным ценообразованием.

Развитие системы трансфертного ценообразования происходило под влиянием изменения внешних экономических условий и потребности организаций в определенной системе управления. Изменение экономической ситуации в стране повлекло за собой изменения и в методике и способах расчета трансфертных цен. Трансфертные цены выполняли учетную и контрольную функции, становились инструментом оперативного анализа и обоснования управленческих решений.

1 Полежаева, Л. В., Виноградова, А. В. Эволюция регулирования трансфертного ценообразования в России: вчера, сегодня, завтра [Электронный ресурс] // Л. В. Полежаева, А. В. Виноградова // Экономика. Налоги. Право. – 2015. – №2. // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-regulirovaniya-transfertnogo-tsenoobrazovaniya-v-rossii-vchera-segodnya-zavtra> (дата обращения: 29.01.2025).

2 Declaration on International Investment and Multinational Enterprises // OECD Legal Instruments. – URL: <https://legalinstruments.oecd.org/en/instruments/OECD-LEGAL-0144> (дата обращения: 04.03.2026)

3 OECD Guidelines for Multinational Enterprises 2011 Edition (Russian version) // OECD Publishing. – URL: <http://dx.doi.org/10.1787/9789264203204-ru> (дата обращения: 04.03.2026)

4 Железняк, А. М. Трансфертное ценообразование в сельском хозяйстве: украинский опыт / А. М. Железняк // Сельское хозяйство – проблемы и перспективы : сборник научных трудов. Т. 28. Экономика (Вопросы аграрной экономики) / Учреждение образования «Гродненский государственный аграрный университет» ; под ред. В. К. Пестиса. – Гродно : ГГАУ, 2015. – С. 120-125.

5 Налоговый кодекс Респ. Беларусь (Общая часть) [Электронный ресурс]: 19 дек. 2002 г. № 166-3: принят Палатой представителей 15 нояб. 2002 г. : одобр. Советом Респ. 2 дек. 2002 г.: с изм. и доп. в ред. Закона Респ. Беларусь от 30 дек. 2025 г. № 127-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 03.03.2026).

6 Лычагина, Е. С. Цифровизация трансфертного ценообразования в Республике Беларусь // Социально-экономическое развитие организаций и регионов в условиях цифровизации экономики : междунар. науч.-практ. конф., Витебск, 01-31 окт. 2020 г. / Витеб. госунар. техн. ун-т ; ред.: А. А. Кузнецов [и др.]. Витебск, 2020. – С. 209-212.

НОВАЦИИ В РАЗГРАНИЧЕНИИ КРИТЕРИЕВ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ НАЗНАЧЕНИИ ПОЖИЗНЕННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ И СМЕРТНОЙ КАЗНИ

Гулер Е.А.,

студентка 2 курса ВГУ имени П.М. Машерова, г. Витебск, Республика Беларусь

Научный руководитель – Волков А.В., ст. преподаватель

Проблема соотношения пожизненного лишения свободы и смертной казни в Республике Беларусь остается дискуссионной, поскольку обе меры закреплены как исключительные. Авторы предлагают разграничивать их путем назначения приговора под условием (с оговоркой о возможности последующего освобождения). Цель исследования – совершенствование уголовного законодательства в части разграничения оснований применения исключительных мер.

Материал и методы. Материалом исследования послужили Уголовный кодекс Республики Беларусь, научные труды белорусских и зарубежных исследователей, а также правоприменительная практика. Основные методы исследования: формально-юридический, сравнительно-правовой, системный анализ и метод правового моделирования.

Результаты и их обсуждение. Вопросы жизни и смерти как мер государственного принуждения всегда в фокусе юридической науки и общества. Уголовный кодекс