

Торгово-экономическое взаимодействие России с США в 1990-е гг.

А.П. КОСОВ

В статье рассмотрены основные аспекты становления и развития торгово-экономической составляющей российско-американских отношений в 1990-е гг. Автор проследил эволюцию политики России в сфере торговли с Соединенными Штатами, изучил организационно-правовые основы экономического сотрудничества двух стран, выявил различные факторы, влиявшие на степень развития торгово-экономических отношений РФ и США.

Ключевые слова: Россия, США, торгово-экономическое взаимодействие, российско-американские отношения, экспорт, импорт.

The article considers the main aspects in the formation and development of the trade and economic component of Russia-US relations in the 1990s. The author traced the evolution of Russia's policy in the field of trade with the United States, studied the organizational and legal foundations of economic cooperation between the two countries, and identified various factors that influenced the level of development of trade and economic relations between the Russian Federation and the United States.

Keywords: Russia, USA, trade and economic cooperation, Russia-US relation, export, import.

В 1990-е гг. Россия и США открыли новую страницу в истории двусторонних отношений. Особенностью нового этапа взаимодействия двух держав стала асимметричность их положения в мире. Соединенные Штаты после окончания Холодной войны остались единственной сверхдержавой, претендующей на мировое лидерство. Посткоммунистическая Россия, наоборот, оказалась в глубоком упадке, лишившись статуса великой державы. Правда, российское руководство не желало признавать данного факта. Именно в таких условиях стали выстраиваться новые отношения России и США в 1990-е гг., в том числе и в экономической сфере. Обе державы надеялись вывести двустороннюю торговлю на новый уровень, поскольку советско-американское наследие здесь было довольно скромным [1].

Цель статьи – рассмотреть взаимодействие России с США в торгово-экономической сфере в условиях ослабления российской государственности в 1990-е гг. Источниками для ее написания стали двусторонние документы, а также научные публикации и материалы СМИ, посвященные взаимоотношениям РФ и США. В историографии отдельные аспекты данной темы рассматривались в работах Ю.Н. Глущенко [2], М. Рожански [3], А.Г. Савойского [4], В.Б. Супяна [1], [5]–[7] и других авторов, которые с разных ракурсов изучили уровень развития экономических связей между двумя державами. Однако российско-американские отношения столь многогранны, что еще одно исследование этой проблемы не будет лишним.

Основная часть. В 1990-е гг. Россия и США осуществили ряд шагов, направленных на укрепление двусторонних связей в торгово-экономической сфере. Они находились в прямой зависимости от развития внутривнутриполитической обстановки в обеих странах. В Соединенных Штатах вопрос о сотрудничестве с РФ был в центре борьбы различных групп в американском истеблишменте. В России проблема двусторонних отношений также постоянно находилась во внутривнутриполитической повестке страны. Как справедливо отмечали российские исследователи В.Б. Супян и М.А. Портной, «экономическая составляющая отношений между Москвой и Вашингтоном всегда была обусловлена уровнем и характером их политического взаимодействия. Периоды потепления всегда сопутствовали подъему торгово-экономических связей, а обострения неизменно приводили к стагнации или уменьшению масштабов взаимной торговли и других форм экономических связей» [5, с. 3]. При этом в обеих странах внешнеторговая сфера рассматривалась правящими элитами в качестве одного из эффективных инструментов влияния на противоположную сторону.

В 1990-е гг. Москвой и Вашингтоном была заложена организационно-правовая основа торгово-экономического сотрудничества. Так, с 1992 по 1996 гг. они заключили примерно такое же количество торговых соглашений, как за все годы советско-американского взаимодействия [7, с. 3]. основополагающим документом, регулирующим сферу двусторонней торговли, было «Соглашение от 1 июня 1990 г. о торговых отношениях между Союзом Советских Социалистических Республик и Соединенными Штатами Америки», предполагавшее

создание режима наибольшего благоприятствования, а также расширение и поощрение торговли. Оно вступило в силу 17 июня 1992 г. после обмена дипломатическими нотами, в которых стороны уведомили друг друга о выполнении всех юридических требований [8]. В последующие годы договорно-правовая база российско-американских отношений пополнилась новыми документами. Так, 16 декабря 1992 г. после обмена ратификационными грамотами вступил в силу «Договор от 17 июня 1992 г. между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал» [9]. В целях развития более тесных экономических отношений 17 июня 1992 г. Москвой и Вашингтоном был подписан «Договор между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки о поощрении и взаимной защите капиталовложений» [10]. Однако российская сторона его не ратифицировала, поскольку в нем содержались обязательства, противоречившие заявленным позициям РФ относительно вступления страны во Всемирную торговую организацию [11, с. 42]. 18 февраля 1993 г. Москва и Вашингтон подписали «Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Соединенных Штатов Америки об использовании высокообогащенного урана, извлеченного из ядерного оружия», которое разрешало РФ продажу переработанного оружейного урана американским АЭС [12, с. 286].

По мнению официальной Москвы, договорно-правовая база должна была содействовать скорейшему переходу РФ к рыночной экономике и реформированию страны по западному образцу. Вашингтон же стремился навязать России свое видение не только ее внешнеполитического поведения, но и внутривнутриполитического развития. В этом плане обе стороны надеялись на реализацию ванкуверовских договоренностей Б.Н. Ельцина и Б. Клинтона. Их встреча 3 апреля 1993 г. заложила основные направления сотрудничества двух держав. Именно в Ванкувере президент Б. Клинтон пообещал Б.Н. Ельцину безвозмездную финансовую помощь и кредиты под реализацию целевых экономических программ в РФ.

Принятие в 1993 г. в Соединенных Штатах законов «О дружбе с Россией и другими новыми независимыми государствами» и «О содействии реформе в новых демократических странах» привело к пересмотру более 70 законодательных актов дискриминационного характера, которые тем или иным образом касались РФ. Кроме того, Конгрессом были отменены поправки Берда и Стивенсона, устанавливавшие лимит в 300 млн долл. для общего объема кредитов, предоставляемых РФ Эксимбанком США, которые препятствовали развитию двусторонних торгово-экономических отношений, а также запреты по линии Товарно-кредитной корпорации [7, с. 4]. В рамках обозначенной тенденции Москве оказалось выгодным решение о деятельности Координационного комитета по многостороннему экспортному контролю (КОКОМ), который на протяжении сорока с лишним лет контролировал поставки в страны социалистического блока товаров стратегического назначения. В интересах РФ было и решение администрации Клинтона о распространении на нее генеральной системы торговых преференций. Оно позволило российской стороне поставлять отдельные виды сырьевых товаров на американский рынок без пошлин. Тем самым Вашингтон фактически стимулировал ввоз в США необходимого для своих ТНК сырья [13, с. 8–9]. Но, с другой стороны, данное решение позволило российским компаниям беспошлинно ввозить на американский рынок около 4400 наименований товаров, в основном, из числа металлургической и химической продукции [14, с. 306]. В результате произошло снятие ограничений на экспорт в Россию отдельных позиций из числа высокотехнологичной продукции, что позитивно отразилось на развитии торгово-экономического сотрудничества и открыло новые возможности [15, с. 186].

Параллельно с наполнением договорно-правовой базы шла институционализация российско-американских отношений. У истоков становления деловых связей стояли такие структуры, появившиеся в России и США, как Фонд российско-американского экономического сотрудничества (ФРАЭС), Российский Союз промышленников и предпринимателей (РСПП), Американско-российский деловой совет (АРДС), Американская торговая палата в России и др. Так, основанный в 1989–1990 гг. в Сиэтле ФРАЭС стал центром, координировавшим взаимодействие общественных организаций, НКО, деловых кругов, федеральных и региональных руководителей. В 1990-е гг. фонд принимал активное участие в организации приема высших российских должностных лиц, включая Б.Н. Ельцина, С.В. Степашина, В.П. Лукина, Ю.М. Воронцова и других [11, с. 45].

Основанный еще летом 1990 г. РСПП, получивший в СМИ прозвище «профсоюз олигархов», консолидировал усилия российских промышленников и предпринимателей, направлен-

ные на улучшение деловой среды, модернизацию экономики, а также усиление роли российского бизнеса в стране и мире. В рамках международного сотрудничества союз начал развивать взаимодействие с деловыми кругами США, в том числе Американо-российским деловым советом, основанным в Калифорнии 11 января 1993 г. по инициативе бывшего посла США в России Р. Страусса. АРДС – некоммерческая организация деловых кругов Америки лоббистского толка. В 1997 г. был открыт Московский офис совета. АРДС давал рекомендации правительствам двух стран по расширению притока частных инвестиций на российский рынок. В совет вошли топ-менеджеры из 260 компаний, которые обеспечивали порядка 80 % американских инвестиций в РФ – Боинг, Банк Америки, Катерпиллер, Ситигрупп, Шеврон, Кока-кола и др. Впрочем, намного большим влиянием в российских кругах власти пользовался Консультативный совет по иностранным инвестициям при правительстве России, который обладал необходимыми возможностями для проталкивания своих идей – совместные с российскими министерствами рабочие группы [16, с. 3]. А во время церемонии Американской торговой палаты в Москве в январе 1994 г. ее президент Дж. Тилли заявил, что на российской территории уже работало около 600 компаний из США, и выразил надежду, что их число будет расти и дальше. Однако тогдашний председатель РСПП А.И. Вольский отмечал сдержанность многих американских предпринимателей относительно идеи расширения своего бизнеса на постсоветском пространстве [4, с. 405]. Преградами этому были низкий жизненный уровень россиян, бюрократические препоны, коррупция среди чиновников, а также неуверенность американских бизнесменов в будущем России и российских реформ [17, с. 5].

Зоной наиболее активного развития торгово-экономического сотрудничества РФ и Соединенных Штатов стал Тихоокеанский регион. Активизации контактов между дальневосточными регионами России и тихоокеанскими штатами Соединенных Штатов содействовала созданная в 1994 г. под эгидой Минэкономразвития РФ и Министерства торговли США рабочая группа «Российско-американское тихоокеанское партнерство» (РАТОП). В ее работе участвовали представители органов власти, а также деловых кругов держав. Заседания РАТОП проходили ежегодно в России и США [2, с. 151].

Однако наибольший вклад в развитие двусторонних отношений внесла Российско-американская комиссия по экономическому и технологическому сотрудничеству, о создании которой во время своей встречи в Ванкувере в апреле 1993 г. договорились Б. Клинтон и Б.Н. Ельцин. Они поручили вице-президенту США А. Гору и премьер-министру РФ В.С. Черномырдину «разработать программу реализации новой взаимовыгодной повестки дня в сфере энергетики, освоения космоса, а также науки и техники» [3, с. 25]. Впоследствии диапазон деятельности комиссии расширился за счет дополнительных сфер российско-американского сотрудничества: развития делового климата, охраны окружающей среды, конверсии оборонно-промышленного комплекса, здравоохранения и агропрома. Первая ее сессия состоялась 1–2 сентября 1993 г. в Вашингтоне. До отставки с поста премьер-министра В.С. Черномырдина в марте 1998 г. заседания комиссии проходили два раза в год поочередно в США и РФ. На ее сессиях стороны заявляли о запуске совместных предприятий, об инициативах в сферах малого бизнеса, агробизнеса, экологии, науки и техники. В своих заявлениях В.С. Черномырдин неоднократно заявлял о необходимости устранения имевшихся преград в сфере экспортного контроля, а также многих препятствий для российских производителей на американском рынке [18, с. 49–50].

Хотя официально «Комиссия Гор – Черномырдин» подразумевала двустороннее сотрудничество по каждому направлению, в силу российских политических и экономических реалий середины 1990-х гг., как правило, взаимодействие носило, по сути, односторонний характер [3, с. 29]. Американцы давали советы относительно того, как необходимо реформировать Россию, а россияне пытались эти реформы осуществить. Так, 21 марта 1997 г. на российско-американской встрече в Хельсинки Б.Н. Ельцин и Б. Клинтон подчеркнули необходимость завершения скорейшего перехода РФ к рыночной экономике. Они подтвердили важность расширения потенциала экономического сотрудничества двух держав. По их мнению, ситуация требовала активизации работы комиссии. Президенты отметили, что она добилась существенных результатов, поэтому следует продолжать поступательное развитие взаимодействия двух стран в экономической сфере [19, с. 99]. В контексте перехода РФ к рыночной экономике администрация Клинтона обещала применять свое торговое законодательство недискриминационным образом [20, с. 280]. Выполнение изложенных сторонами планов работы «Комиссии Гор – Черномырдин» должно было способствовать более тесному двустороннему сотрудничеству в экономической сфере. Правда, после отставки В.С. Черномырдина с поста главы правительства России ее заседания проходили еще несколько раз под руководством А. Гора и новых сопредседателей с российской стороны. С августа

1999 г. она прекратила свое существование, сменив заседание сессий на иные формы двустороннего экономического сотрудничества. Всего на 9 состоявшихся сессиях «Комиссии Гор – Чернобырдин» было принято около 200 различных документов, составивших организационно-правовую основу экономической составляющей российско-американского взаимодействия. По мнению известного американского политолога М. Рожански, она внесла заметный вклад в развитие двусторонних отношений, но создать прочную основу для разнопланового сотрудничества ей так и не удалось. Во многом практическое взаимодействие двух держав полностью зависело от политической конъюнктуры и от лидеров, находившихся у власти [3, с. 30–32].

Тем не менее, наполнение договорной базы и институционализация российско-американских экономических отношений положительным образом отразились на их развитии. В 1990-е гг. масштабы экономического взаимодействия России и США нарастали довольно быстрыми темпами. За десятилетие объем взаимной торговли заметно увеличился. Если в 1992 г. товарооборот составлял 2,6 млрд долл., то в 1998 г. – уже 9,3 млрд долл. или 6 % внешнеторгового оборота РФ. Затем наступил заметный спад, который был связан с дефолтом 1998 г. в России, составив 8 млрд долл. в 1999 г., но с 2000 г. товарооборот вновь стал расти, достигнув уровня в 9,8 млрд долл. [1]. В результате, к началу XXI в. США заняли второе место после ФРГ в торговле с РФ. Однако, несмотря на интенсификацию торгово-экономических связей, им не принадлежало ведущее место в общем товарообороте обеих держав. В конце 1990-х гг. доля ЕС во внешней торговле России составляла около 30 %, а США – лишь 6 %. Россия находилась только на 31 месте среди торговых партнеров Америки [4, с. 404]. При этом в российско-американской торговле наблюдалась явная асимметрия между экспортом и импортом в пользу первого. В начале 1990-х гг. американцы осуществляли крупные поставки продовольствия в рамках оказания гуманитарной помощи, поэтому у РФ было пассивное сальдо: минус 1,6 млрд долл. в 1992 г. и минус 1,2 млрд долл. в 1993 г. [1]. С 1994 г. у России в торговле с США появилось положительное сальдо.

В 1990-е гг. на американский рынок вышли такие компании из РФ, как Роснефть, Лукойл, Северсталь, ЕвразГрупп, Группа НЛМК, Норильский никель, Интеррос, Сибал, СУАЛ, ВСМПО-Ависма, Техснабэкспорт, Агрохимэкспорт, Союзплодоимпорт, Госкомрыболовство, SPI и др. Правда, во многих случаях их продукция реализовывалась в Соединенных Штатах не напрямую, а через американских или европейских трейдеров.

Основу российского экспорта в США составляла продукция металлургической отрасли (более 50 %), нефтяной и химической промышленности (более 20 %), а также рыболовства (15 %). Удельный вес машин, оборудования и транспортных средств составлял лишь около 13 % экспорта [4, с. 407]. Самым заметным из экспортеров готовой продукции был Энергомаш, который являлся разработчиком и производителем ракетных двигателей РД-180.

Во второй половине 1990-х гг. приход российских металлургов вызвал усиление конкуренции на американском рынке сталелитейной промышленности. В результате металлургическое лобби США добилось ввода антидемпинговых санкций в отношении производителей из России. В создавшихся условиях в июле 1999 г. российская сторона пошла на подписание «Соглашения между Министерством торговли Соединенных Штатов Америки и Министерством торговли Российской Федерации о приостановлении антидемпингового расследования в отношении некоторых видов горячекатаной плоской углеродистой сталепродукции из Российской Федерации». Этот шаг привел к снижению экспортных поставок российской стали в США [21].

Основу импорта России из Соединенных Штатов составляли изделия общего машиностроения, авиационная техника, высокотехнологическое оборудование (около 60 %), а также зерно и мясные продукты [4, с. 407]. Правда, в конце 1990-х гг. в российском импорте из США мяса и субпродуктов стала прослеживаться тенденция к их постепенному сокращению – с 30 % в 1996 г. до 24 % в 2000 г. [1].

Как видим, в 1990-е гг. в российском экспорте поставки сырья и морепродуктов составляли более 80 %. Доля готовой продукции была достаточно низкой. В российском импорте, наоборот, ведущие позиции занимали технологии и продовольствие. Закупки техники и оборудования содействовали развитию промышленности страны [4, с. 407–408].

В целом, в рассматриваемый период российский экспорт и импорт были сбалансированы за счет резкого сокращения закупок американского зерна и увеличения поставок на американский рынок продукции российской металлургии, атомной промышленности и промышленности драгоценных металлов. При этом на протяжении 1990-х гг. развитие экономических отношений

между РФ и США имело двойственный характер. Очевидно, что в процессе сотрудничества обе стороны преследовали свои интересы. Однако в условиях сложной социально-экономической ситуации в стране реальные шаги Москвы, включавшие в себя получение кредитов для закупок американского продовольствия, поставки в Соединенные Штаты переработанного оружейного урана с высокими заградительными пошлинами (112 %), освоение космоса на американских условиях, свидетельствовали о соглашательской политике. Стремление тогдашнего руководства РФ сохранить статус великой державы, занять достойное место рядом с США в постбиполярном мире на деле вело к сдаче позиций страны на международной арене [4, с. 395].

Со своей стороны, Вашингтон, пользуясь временным ослаблением Москвы, активно продвигал свою повестку на российском направлении, навязывая российским властям создание «мира по-американски». В интересах политической и деловой элиты Соединенных Штатов было иметь прозападную Россию с рыночной экономикой. При этом американцы не желали видеть в лице РФ мощного экономического конкурента. Поэтому в 1990-е гг. США продолжали политические игры вокруг имевшихся преград и барьеров, препятствовавших налаживанию продуктивных российско-американских отношений. Например, сохранявшая свое действие поправка Джексона – Вэника к Закону о торговле 1974 г., а также неоправданно вводимые санкции против ряда российских предприятий, чья деятельность не устраивала американцев, снижали значимость заключенных Москвой и Вашингтоном договоров и соглашений в экономической сфере [6, с. 22]. В результате равноправное стратегическое партнерство с США, к которому стремилась Россия, находилось под большим сомнением. По сути, завышенные ожидания Москвы от сотрудничества с Вашингтоном в рассматриваемый период так и не оправдались.

Заключение. Таким образом, в 1990-х гг. в торгово-экономических отношениях между двумя странами наступил новый этап, связанный с институционализацией и созданием договорно-правовой базы, что содействовало их дальнейшему развитию. Особую роль в двустороннем сотрудничестве играла «Комиссия Гора – Черномырдина», которая содействовала активизации российско-американского взаимодействия по ряду направлений. На декларативном уровне стороны заявляли о намерениях развивать равноправные отношения. Однако на деле, в том числе в сфере торговли, они носили асимметричный характер. В первую очередь, именно Россия представляла собой для США огромный рынок сырья, товаров и услуг, а не наоборот. В торговле с Соединенными Штатами у РФ наблюдалось положительное сальдо, но данный факт не давал стране ощутимых преимуществ. В российском экспорте в США преобладала сырьевая составляющая, а в импорте из Америки – высокотехнологическая продукция и продовольствие. Правда, экспорт в США все же помог отдельным отраслям российской промышленности выстоять в трудные времена. Конечно, говорить о ее полной зависимости от американских поставок нельзя, так как взаимодействие двух стран не являлось основным во внешнеэкономической деятельности России.

Несмотря на стремление РФ развивать конструктивное торгово-экономическое сотрудничество, отношение Вашингтона к Москве как к проигравшей стороне в Холодной войне, по сути, сводило на нет, все усилия заинтересованных субъектов в политических и деловых кругах обеих стран двигаться в данном направлении. В результате это вело к нарастанию у россиян вполне понятного недоверия к американским партнерам и их истинным намерениям. В Москве все больше убеждались, что Вашингтон пытается укрепить свое влияние в мире за счет ослабления РФ. Тем не менее, заложенный в 1990-е гг. фундамент двусторонних торгово-экономических отношений России и США на какое-то время дал позитивный эффект их дальнейшего развития. Но в конечном итоге имевшиеся противоречия привели к усилению антиамериканизма в РФ и нарастанию напряженности между двумя державами.

Литература

1. Супян, В. Б. США и Россия в мировой торговле в начале XXI века : состояние и перспективы [Электронный режим] / В. Б. Супян // Россия и Америка в XXI веке. – 2015. – № 3. – Режим доступа : <https://rusus.ru/?act=read&id=462>. – Дата доступа : 22.06.2022.
2. Глушенко, Ю. Н. Состояние, проблемы и перспективы сотрудничества России и США в экономической сфере / Ю. Н. Глушенко // Проблемы национальной стратегии. – 2013. – № 6. – С. 148–164.
3. Рожански, М. Незаменимые институты : Комиссия Обамы–Медведева и пятьдесят лет американо-российского диалога / М. Рожански ; пер. с англ. М. Коробочкина ; Моск. Центр Карнеги. – М. : ООО «Пресс Клуб Сервис», 2010. – 83 с.

4. Савойский, А. Г. Россия – США : 200 лет экономической дипломатии (1807–2007) : монография / А. Г. Савойский. – М.–Пятигорск : РИА-КМВ, 2011. – 756 с.
5. Супян, В. Б. Российско-американские экономические отношения : значения, проблемы, перспективы / В. Б. Супян, М. А. Портной // США – Канада : экономика, политика, культура. – 2002. – № 4. – С. 3–21.
6. Супян, В. США и Россия : мирохозяйственные позиции и перспективы экономических отношений / В. Супян // Мировая экономика и международные отношения. – 2008. – № 7. – С. 14–23.
7. Супян, В. Б. Экономические отношения России и США : торговля и инвестиции в начале XXI века / В. Б. Супян // США – Канада : экономика, политика, культура. – 2014. – № 1. – С. 3–25.
8. Соглашение от 1 июня 1990 г. о торговых отношениях между Союзом Советских Социалистических Республик и Соединенными Штатами Америки [Электронный режим] // Контур Норматив. – Режим доступа : <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=24186>. – Дата доступа : 31.10.2022.
9. Договор от 17 июня 1992 года между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал [Электронный режим] // Контур Норматив. – Режим доступа : <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=1929>. – Дата доступа : 31.10.2022.
10. Договор между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки о поощрении и взаимной защите капиталовложений [Электронный режим] // Кодекс. Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов. – Режим доступа : <https://docs.cntd.ru/document/1901203>. – Дата доступа : 31.10.2022.
11. Воробьева, О. В. Институционализация российско-американского бизнес-диалога (середина 1990-х – 2000-е годы) / О. В. Воробьева // Мир современной науки. – 2013. – № 2. – С. 41–47.
12. Соглашение между правительством Российской Федерации и правительством Соединенных Штатов Америки об использовании высокообогащенного урана, извлеченного из ядерного оружия. 18 февраля 1993 г. // Внешняя политика России : сборник документов. 1993 : в 2 кн. / редкол.: В. Д. Средин (пред.) [и др.]. – М. : Международные отношения, 2000. – Кн. 1 : Январь–май. – С. 285–290.
13. Давыдов, А. Ю. Российско-американские торгово-экономические связи : потенциал «перезагрузки» / А. Ю. Давыдов // США – Канада : экономика, политика, культура. – 2011. – № 4. – С. 3–18.
14. Аршаров, А. Г. Государственная внешнеэкономическая политика Российской Федерации / А. Г. Аршаров. – СПб. : Питер, 2012. – 454 с.
15. Минкова, К. В. Российско-американские торговые отношения в 1991–2016 гг. / К. В. Минкова, Е. И. Селезнева // Клио. – 2017. – № 4. – С. 184–195.
16. Американские лоббисты ищут связей с российскими // Коммерсантъ. – 2003. – 13 окт. – С. 3.
17. Мельников, Ю. М. Становление и развитие современных российско-американских отношений / Ю. М. Мельников // Мировая экономика и международные отношения. – 1999. – № 12. – С. 3–19.
18. Сообщение о VI сессии Российско-американской комиссии по экономическому и технологическому сотрудничеству. 29 января 1996 г. // Внешняя политика России : сборник документов. 1996 / редкол.: Е. П. Гусаров (пред.) [и др.]. – М. : Международные отношения, 2001. – С. 49–50.
19. Совместное заявление по Российско-американской экономической инициативе. 21 марта 1997 г. // Внешняя политика России : сборник документов. 1997 / редкол.: Е. П. Гусаров (пред.) [и др.]. – М. : Международные отношения, 2001. – С. 96–99.
20. Совместное заявление Российской Федерации и Соединенных Штатов Америки о будущей работе Российско-американской комиссии по экономическому и технологическому сотрудничеству. 23 сентября 1997 г. // Внешняя политика России : сборник документов. 1997 / редкол.: Е. П. Гусаров (пред.) [и др.]. – М. : Международные отношения, 2001. – С. 276–287.
21. Соглашение между Министерством торговли Соединенных Штатов Америки и Министерством торговли Российской Федерации о приостановлении антидемпингового расследования в отношении некоторых видов горячекатаной плоской углеродистой сталепродукции из Российской Федерации (заключено 12.07.1999) [Электронный ресурс] // Conventions. – Режим доступа : <https://www.conventions.ru/convention/id/?id=17707>. – Дата доступа : 20.11.2022.