

УДК 336.01

Сущностные аспекты финансового потенциала

Богатырёва В.В.¹, Панков Д.А.², Самоховец М.П.²

¹Учреждение образования «Витебский государственный университет имени П.М. Машерова»

²Учреждение образования «Белорусский государственный экономический университет»

В статье определены и охарактеризованы сущностные аспекты финансового потенциала.

Цель публикации – идентификация сущностных аспектов финансового потенциала и их научное обоснование.

Материал и методы. Теоретической основой данной работы послужила история экономических учений, современная политэкономия, труды отечественных и зарубежных исследователей, занимающихся изучением финансового потенциала. В качестве методов использованы следующие: познание, сравнение, обобщение, анализ (в т.ч. ретроспективный), синтез, индукция, дедукция и абстрактно-логический и монографический методы.

Результаты и их обсуждение. Изучение финансового потенциала позволяет обосновать его в четырех сущностных аспектах как: субъектную характеристику, экономическую категорию, оценочный индикатор деятельности субъекта, объект управления.

Во-первых, финансовый потенциал как субъектная характеристика – это индивидуально формируемая характеристика, присущая конкретному субъекту. Финансовый потенциал соотносится с такими субъектами, как человек, организация, экосистема, государство. Финансовый потенциал субъекта выступает обобщающим по отношению к другим видам его частных потенциалов. Финансовый потенциал субъектов неодинаков, даже находящихся на одном иерархическом уровне.

Во-вторых, финансовый потенциал как экономическая категория выражает функциональную систему экономических взаимоотношений по внутренней организации самого субъекта и с другими субъектами по поводу генерирования денежных потоков в их кругообороте.

В-третьих, финансовый потенциал – агрегированный индикатор для оценки деятельности субъекта. Финансовый потенциал зависит от функциональности всех его компонентов, характеризующихся ценностными вкладами. Максимальному финансовому потенциалу соответствует полное использование финансовой мощности и способность субъекта генерировать максимально возможный объем выходящих денежных потоков.

В-четвертых, финансовым потенциалом субъекта можно управлять в процессе его жизненного цикла с помощью дополнительных входящих денежных потоков. Финансовый потенциал является объектом управления и воспроизводится в экономике.

Заключение. Дано научное обоснование и определение финансового потенциала как новой экономической категории в финансовой науке (теоретический аспект) и как нового объекта управления в финансовом менеджменте (практический аспект).

Финансовый потенциал как новая экономическая категория в финансовой науке – это исторически сложившаяся функциональная система экономических взаимоотношений по внутренней организации составляющих компонентов внутри субъекта и с другими субъектами по поводу генерирования денежных потоков в их кругообороте.

Финансовый потенциал как объект управления в финансовом менеджменте представляет собой оценочную способность субъекта увеличивать свои выходящие денежные потоки за счет повышения функциональности ресурсов, используемых в финансово-хозяйственной деятельности, посредством изменения их состава, количества и качества с помощью сформированных входящих денежных потоков.

Ключевые слова: финансовый потенциал, историческая категория, экономическая категория, субъектная характеристика, оценка эффективности, объект управления.

Essential Aspects of Financial Potential

Bogatyreva V.V.¹, Pankov D.A.², Samokhovets M.P.²

¹Education Establishment "Vitebsk State P.M. Masherov University"

²Education Establishment "Belarusian State Economic University"

The article defines and characterizes the essential aspects of financial potential.

The purpose of the article is to identify the essential aspects of financial potential and their scientific justification.

Material and methods. *The theoretical basis of the research is the history of economic studies, modern political economy, the works of domestic and foreign researchers engaged in the study of financial potential. The following methods are used: cognition, comparison, generalization, analysis (including retrospective), synthesis, induction, deduction, the abstract-logical method, the monographic method.*

Findings and their discussion. *The essential aspects of financial potential are manifested in this research as: a subject characteristic; an economic category, an assessment indicator of the subject's activity, an object of management.*

Firstly, the financial potential is an individually formed subjective characteristic. The financial potential correlates with such subjects as a person, a company, an ecosystem, and a state. The financial potential is a generalizing one in relation to other types of its individual potentials. The financial potential of subjects, even those which are at the same hierarchical level, is not the same.

Secondly, the financial potential as an economic category reflects the functional system of economic relationships according to the internal organization of the entity itself and with other entities regarding the generation of cash flows in their circulation.

Thirdly, the financial potential is an aggregated indicator for assessing the performance of a subject. The financial potential depends on the functionality of all its components, characterized by value contributions. Maximum financial potential corresponds to the full use of financial capacity and the ability of the entity to generate maximum possible volume of cash flows.

Fourthly, the financial potential of an entity can be managed during its life cycle with the help of additional incoming cash flows. The financial potential is an object of management and is reproduced in the economy.

Conclusion. *A scientific justification and a definition is given for financial potential as a new economic category in financial science (theoretical aspect) and as a new financial management object (practical aspect).*

Financial potential as a new economic category in financial science is a historically established functional system of economic relationships in the internal organization of the constituent components of the entity itself and with other entities in order to generate cash flows in their circulation.

Financial potential as an object of management is the estimated ability of a subject to increase its outgoing cash flows by increasing the functionality of resources used in financial and economic activities by changing their composition, quantity and quality with the help of generated incoming cash flows.

Key words: *financial potential, historical category, economic category, subjective characteristic, efficiency assessment, management object.*

Во всех общественно-экономических формированиях присутствуют финансы – инструмент распределения и перераспределения доходов общества, обеспечивающий успешное функционирование и достойное межстрановое позиционирование экономических систем [1, с. 120].

Финансовая наука, зародившись как теория о государственных финансах, динамично развивается в направлении изучения движения денежных потоков различных субъектов в экономике [2; 3]: предпочтительным и соответствующим практике выглядит переход к пониманию финансов с позиций ресурсной концепции финансов – как «потоков, отвечающих за ресурсообеспеченность государства и субъектов хозяйствования» [4, с. 18]. Современные ученые указывают на сохраняющуюся дискуссионность сущности финансов и справедливо обосновывают необходимость ее снижения [5]. Финансовые категории считаются сложными, со множеством понятий и смыслов. До сих пор имеют неоднозначное толкование даже основополагающие категории, возникшие с появлением товарно-денежных отношений (богатство,

деньги, доход, прибыль и др.). Известные категории обогащаются со временем, возникают новые аспекты их сущности.

Настоящий этап развития финансов и финансовой науки ознаменован возникновением новых, ранее неизвестных явлений и не использовавшихся категорий. Значительный научно-практический интерес у ученых и экономистов с конца XX века вызывает финансовый потенциал¹ [6], однако он пока не получил окончательного теоретико-методологического оформления, несмотря на сформированное общее проблемное поле исследований [7].

Некоторые сущностные аспекты финансового потенциала (без непосредственного употребления

¹ Термин *потенциал* (от лат. *potentia* – сила, мощь; англ. *potential*) широко используется в различных областях знаний (физика – электрический потенциал, психология – личностный потенциал и т.д.) и в широком смысле означает совокупность имеющихся средств, возможностей, способностей (Большой экономический словарь / под ред. А.Н. Азрилияна. – 7-е изд., доп. – М.: Институт новой экономики, 2008. – 1472 с. – С. 844).

самого термина) можно выявить и эволюционно проследить в истории экономических учений – от взглядов ученых древности до современного понимания. Категория «финансовый потенциал» зародилась и трансформируется в рамках развития мировых экономических учений (классического, марксистского, кейнсианского, институционального и др.). Представители этих учений оперируют такими фундаментальными категориями, как богатство, деньги, доход, прибыль, деятельность и т.п. – синтезирование экономических содержаний этих категорий видится истоком современного формулирования и научного обоснования современной категории «финансовый потенциал».

К научным предпосылкам становления категории «финансовый потенциал» можно отнести следующие. *Во-первых*, взаимосвязь финансового потенциала с категорией богатства. Первоначально богатство отождествлялось с деньгами, затем долгий период времени с капиталом. В XXI веке богатство представляется как универсальное средство для достижения целей субъектов через реализацию их финансового потенциала. *Во-вторых*, взаимосвязь финансового потенциала с человеческой деятельностью (трудовой активностью, хозяйственной деятельностью, предпринимательством). Ученые разных временных исторических периодов сходятся в том, что отправной точкой приращения денежных средств является созидательная деятельность. В настоящее время актуальным предметом исследования становится объяснение закономерностей образования и обоснование эффективного механизма генерирования доходов субъектами, обладающими различным финансовым потенциалом. *В-третьих*, взаимосвязь финансового потенциала с деньгами (денежными потоками). История свидетельствует, что очевидна немаловажная роль денег в экономической системе. Деньги опосредуют многие сферы деятельности: хотя представляют собой вторичную от деятельности категорию, но связаны с ее результативностью.

Современные трактовки финансового потенциала многочисленны, однако понимание исследователями его сущности сводится к таким известным категориям, как финансовые ресурсы, финансовые результаты, финансовое положение, финансовое состояние и т.п. Вместе с тем финансовый потенциал не исследован и не обоснован как субъектная характеристика, экономическая категория, индикатор эффективности деятельности субъекта, объект управления. Это означает

отсутствие целостного понимания финансового потенциала в финансовой науке и финансовом менеджменте, и одновременно определяет актуальность, научный и практический интерес к исследованиям, позволяющим расширить научное мировоззрение на финансовый потенциал, идентифицировав его сущностные аспекты и придав им прикладной характер.

Материал и методы. Теоретической основой данной работы послужила история экономических учений, современная политэкономия, труды отечественных и зарубежных исследователей, занимающихся изучением финансового потенциала. В качестве методов использованы следующие: познание, сравнение, обобщение, анализ (в т.ч. ретроспективный), синтез, индукция, дедукция, абстрактно-логический и монографический методы.

Результаты и их обсуждение. Сущностные аспекты финансового потенциала проявляются в его рассмотрении как субъектной характеристики; экономической категории; индикатора эффективности деятельности субъекта; объекта управления.

Финансовый потенциал как субъектная характеристика

В экономике субъектами выступают действующие агенты. Способность совершать действия, проявлять активность, вступать в отношения означает субъектность [1, с. 75].

Финансовый потенциал можно рассматривать применительно к субъектам. Финансовый потенциал является индивидуальной (уникальной) характеристикой, присущей субъекту. Финансовый потенциал соотносится с субъектами, которые можно ранжировать по уровням (рисунок 1):

1-й уровень (базисный) – человек (физическое лицо) как индивид, который способен с помощью интеллекта и других способностей своим трудом и предприимчивостью генерировать деньги (заработную плату, предпринимательский доход, дивиденды, ренту и т.д.).

2-й уровень – отдельная коммерческая организация (юридическое лицо, бизнес) как объединение с внутренней организационно-управленческой структурой, способное с помощью имеющихся ресурсов генерировать выходящие денежные потоки (прибыль, дивиденды, доходы от владения ценными бумагами и т.д.).

3-й уровень – экосистема² (регион, кластер,

² Здесь экосистема понимается как сообщество экономических субъектов (экономическая экосистема, бизнес-экосистема) в отличие от экосистемы (экологической системы, биосистемы) как системы, которая

отрасль и т.п.) как объединение организаций по географическому, отраслевому или другому признаку, способное с помощью синергетического эффекта генерировать большие денежные потоки, чем при функционировании по отдельности.

4-й уровень – государство как объединение физических и юридических лиц на его территории, которое аккумулирует денежные средства в государственных фондах и генерирует перераспределенные денежные потоки. Государства могут образовывать интеграционные объединения, участвуя в которых они способны к генерации больших денежных потоков за счет использования экономических преимуществ. Мировая экономика как результат глобализационных процессов формирует выходящие денежные потоки планетарного масштаба.

Финансовый потенциал субъектов неодинаков (даже субъектов, находящихся на одном уровне): получая одинаковые входящие денежные потоки, субъекты генерируют разные по объему выходящие денежные потоки.

Финансовый потенциал зависит от ресурсов субъекта: отдельные ресурсы можно дополнительно привлекать, но финансовый потенциал замещать нельзя, можно его формировать и развивать в процессе жизненного цикла субъекта [6].

Финансовый потенциал субъекта находит свое выражение в деятельности и представляется в виде сложной иерархической системы, в которой разнообразные связанные между собой компоненты в определенной степени влияют друг на друга, формируя свои ценностные вклады. С позиций изучения финансового потенциала рассматриваем не всю деятельность субъектов в ее многообразии, а направленную на приращение денежных средств, усиление присутствия (степени участия) в кругообороте денежных потоков в экономике [8].

Имеются отдельные исследования, посвященные рассмотрению финансового потенциала на следующих уровнях субъектов:

1. Микроуровень – финансовый потенциал предприятий (организаций). Финансовый потенциал представляется как совокупность всех ресурсов (иногда только финансовых ресурсов) и возможностей организации. При этом авторы отмечают сложность и многогранность категории, приводя различные трактовки понятия, делают попытки измерения и оценки. Изучению финансового потенциала на микроуровне объединяет живые организмы и их взаимодействие между собой и природой.

посвятили свои научные труды И.В. Барсегова, Е.В. Брызгалова, В.А. Гребенникова, А.Г. Кайгородов, Н.Г. Кот, О.А. Николаевская, О.А. Пузанкевич, А.А. Хомякова и др.

2. Региональный уровень – финансовый потенциал региона. Финансовый потенциал рассматривается как совокупность доходов (налогов) в бюджете региона. Распространены также понятия доходный потенциал, фискальный потенциал, бюджетно-налоговый потенциал региона. Определяется сущность понятия, выделяются элементы и особенности формирования, а также проводится оценка, анализ и диагностика. Среди авторов, занимающихся исследованием финансового потенциала регионов можно отметить Л.В. Буранову, Е.А. Вербиненко, К.И. Жильцову, С.В. Зенченко и др.

3. Макроуровень – финансовый потенциал экономики. Финансовый потенциал понимают с точки зрения повышения финансового благосостояния населения. Изучению финансового потенциала на макроуровне посвящены труды О.С. Ивановой, Ш.У. Ниязбековой, Н.В. Чичеватова.

Самым массовым направлением по количеству проводимых исследований, посвященных вопросам финансового потенциала, является исследование финансового потенциала организаций различных отраслей экономики (микроуровень) [9].

Финансовый потенциал субъекта выступает обобщающим, объединяющим по отношению к другим видам частных потенциалов – инновационному, инвестиционному, экспортному, логистическому, трудовому и прочим.

Финансовый потенциал как экономическая категория

Представления современных исследователей о сущности финансового потенциала как экономической категории можно условно объединить в две группы:

1-я группа: рассмотрение финансового потенциала как отдельной самостоятельной экономической категории в качестве объекта исследования. К представителям этой группы можно отнести следующих авторов: И.В. Барсегова, А.А. Хомякова, А.Г. Кайгородов, А.Г. Канкиа, О.А. Николаевская, Л.Ф. Сухова, О.А. Пузанкевич, Е.В. Брызгалова, В.А. Гребенникова, М.А. Кирокосян, А.А. Мартиросян.

2-я группа: выделение финансового потенциала как составляющего элемента в более общем потенциале, который выступает объектом исследований [7]. Этому подходу придерживаются следующие ученые: Г.Г. Надворная, С.В. Климчук,

М.С. Оборин, Т.Е. Гварлиани – финансовый потенциал в составе экономического потенциала; Т.Б. Савицкая, В.А. Скворцов, И.П. Сысоев, И.Г. Бабеня, Н.В. Калинин – в составе организационного потенциала; Л.В. Барило – в составе ресурсного потенциала.

Анализ научной литературы показал, что трактовки финансового потенциала могут быть сведены к двум подходам:

– *ресурсному* – финансовый потенциал как совокупность имеющихся финансовых ресурсов или возможность их привлечь. При таком подходе понимание финансового потенциала сводится к категориям «финансовые ресурсы», «финансирование», «источники финансирования». Большинство исследователей финансового потенциала остаются сторонниками ресурсного подхода: Л.В. Барило, И.В. Барсегова, А.И. Голубева, В.А. Гребенникова, А.Н. Гридюшко, Л.В. Давыдова, А.В. Чумакова, Н.В. Калинин, О.А. Николаевская, Т.Б. Савицкая, Л.Ф. Сухова, А.А. Хомякова, А.Г. Кайгородов, М.В. Чараева, А.В. Палеев.

– *результативному* – финансовый потенциал как достигнутое финансовое состояние или полученные финансовые результаты. Понимание финансового потенциала в этом случае близко к сущности таких категорий, как «финансовое положение», «финансовое состояние», «финансовая устойчивость», «финансовые результаты». К исследователям, придерживающимся данного подхода, можно отнести Е.В. Брызгалову, А.Г. Канкиа, Г.Г. Надворную, Н.Ю. Фомина, Э.Н. Ломову.

Экономическая сущность финансового потенциала как с позиций ресурсного, так и результативного подхода отождествляется с сущностью уже известных экономических категорий, не отражая многогранности категории и не вскрывая финансовых перспектив субъекта. Преодоление односторонности рассмотрения финансового потенциала видится возможным за счет сочетания ресурсного и результативного подходов. Важным представляется понимание сущности финансового потенциала не только как совокупности финансовых ресурсов (как это предусматривает ресурсный подход) или финансовых результатов (с позиций результативного подхода), но как совокупной способности субъекта генерировать денежные потоки с помощью задействованных ресурсов.

Финансовый потенциал – это способность субъекта генерировать выходящие денежные потоки (денежный доход) от использования входящих денежных потоков (денежных средств).

Денежные потоки – направленное движение денежных средств. Выходящие денежные потоки для одних субъектов выступают входящими денежными потоками для других (находящихся на разных уровнях, либо на одном уровне).

Денежные потоки опосредуют финансовые взаимоотношения, возникающие у субъектов как разного уровня, так и находящихся на одном уровне. Финансовые взаимоотношения возникают между субъектами в случае наличия финансового интереса хотя бы у одного из них, в конечном счете формируемый необходимостью реализации своего финансового потенциала. В случае отсутствия финансового интереса хотя бы у одного участника финансовые взаимоотношения не возникают. Выделим типы финансовых интересов:

– *взаимный финансовый интерес* – каждый из участников финансовых взаимоотношений реализует свой финансовый потенциал;

– *однаправленный финансовый интерес* – только один из участников реализует свой финансовый потенциал, второй участник сохраняет свой финансовый потенциал на прежнем уровне, либо финансовый потенциал второго участника снижается [10].

Вертикальные денежные потоки возникают между разными уровнями субъектов в цепочке «человек–организация–экосистема–государство». Горизонтальные денежные потоки возникают на одном уровне между однородными субъектами. Образуется кругооборот денежных потоков и сложная система взаимных финансовых взаимоотношений между субъектами по поводу реализации каждым из них своего финансового потенциала [11]. Деньги видятся средой, в которой каждый субъект формирует свои входящие денежные потоки и генерирует свои выходящие денежные потоки из совокупного денежного потока в зависимости от реализации своего финансового потенциала.

Финансовый потенциал – это экономическая категория, отражающая функциональную систему экономических взаимоотношений по внутренней организации самого субъекта и с другими субъектами в целях генерирования денежных потоков в их кругообороте.

Финансовый потенциал как оценочный индикатор деятельности субъекта

Известные методики для оценки деятельности субъектов в основном базируются на ретроспективных данных, оценивают их текущее финансовое состояние, уровень финансового положения, но не диагностируют финансовые перспективы.

Такую возможность дает оценка зависимости финансового потенциала (FP) от функциональности и ценности составляющих его компонентов (ресурсов и процессов):

$$FP = f(\chi; \alpha),$$

где χ – функциональность компонентов;

α – ценность компонентов.

Под функциональностью χ каждого компонента понимаем соответствие компонентов субъекта их целевому значению: от неисполнения или неспособности исполнять свои целевые функции до полноценной способности в полном объеме выполнять свои целевые функции.

Ценность α компонентов показывает, на сколько уменьшается финансовый потенциал, если утрачивается функциональность компонента. Финансовый потенциал зависит от функциональности всех его отдельных компонентов.

Значение финансового потенциала FP в диапазоне от 0 (минимальное значение) до 1 (максимальное значение) показывает уровень его реализации при имеющейся функциональности компонентов, где 0 – неспособность (отсутствие возможности) субъекта в принципе генерировать выходящие денежные потоки, отсутствие либо отказ от реализации финансового потенциала; 1 – способность субъекта в полном объеме выполнять свои финансовые задачи (генерировать выходящие денежные потоки), максимальный финансовый потенциал.

Объем выходящих денежных потоков при достижении максимального финансового потенциала отражает финансовую мощность субъекта. Она характеризуется максимальным объемом выходящих денежных потоков, которые субъект способен генерировать за определенный период при заданном составе, количестве и качестве компонентов. Ему соответствует максимальный объем входящих денежных потоков. Финансовая мощность отражает скорость преобразования входящих денежных потоков – в прирост выходящих денежных потоков и зависит от функциональности компонентов.

Финансовый потенциал можно понимать как агрегированный индикатор для оценки деятельности субъекта.

Финансовый потенциал как объект управления

Финансовым потенциалом субъектов можно управлять, т.е. увеличивать значение финансового потенциала – с фактически достигнутого до максимального с помощью дополнительных входящих денежных потоков. Финансовый

потенциал субъекта видится новым объектом управления в финансовом менеджменте.

Управление финансовым потенциалом субъекта включает следующие этапы:

- 1) идентификация ресурсов субъекта и их классификация;
- 2) оценка ресурсов по:
 - составу: наличие или отсутствие;
 - количеству: в натуральных показателях;
 - качеству: в сравнении с нормами, нормативами, эталонными значениями;
- 3) оценка сбалансированности ресурсов (их пропорциональности);
- 4) оценка финансового потенциала;
- 5) прогнозирование выходящих денежных потоков;
- 6) расчет необходимых входящих денежных потоков для формирования, поддержания или развития финансового потенциала;
- 7) нормирование финансового потенциала (определение максимальных абсолютных величин денежных потоков);
- 8) расчет эффективности использования финансового потенциала;
- 9) тестирование финансового потенциала (оценка влияния внутренних и внешних факторов);
- 10) определение стадии жизненного цикла финансового потенциала;
- 11) мониторинг финансового потенциала;
- 12) аудит финансового потенциала.

Финансовый потенциал субъектов имеет свой жизненный цикл и развивается по следующим стадиям:

- возникновение финансового потенциала – связано с появлением (образованием) самого субъекта, формированием первичного состава ресурсов и началом осуществления деятельности;
- стадия формирования – наращивание финансового потенциала за счет вовлечения новых видов ресурсов, увеличения их количества и качества, совершенствования деятельности субъекта;
- стадия развития – достижение максимального значения финансового потенциала, входящих и выходящих денежных потоков;
- угасание – снижение объемов входящих и выходящих денежных потоков (вплоть до их отсутствия), возможна временная приостановка деятельности;
- исчезновение финансового потенциала – полная остановка (прекращение) деятельности субъекта, отсутствие входящих и выходящих денежных потоков.

Значимыми являются перспективы реализации финансового потенциала, способность субъекта находиться на траектории роста. Необходимо постоянное поддержание финансового потенциала субъектов за счет входящих денежных потоков. Финансовый потенциал субъекта представляется движущей силой инвестирования в экономике, которая в большей степени влияет на инвестиционные процессы, чем прирост доходов (сбережений). Финансовый потенциал видится отправной точкой инвестирования и экономического развития. Можно говорить о постоянном возобновлении (воспроизводстве) финансового потенциала в экономике.

Заключение. Выделены и научно обоснованы следующие сущностные аспекты финансового потенциала:

- финансовый потенциал как обобщающая, индивидуально формируемая субъектная характеристика;
- финансовый потенциал как экономическая категория, отражающая экономические взаимоотношения внутри субъекта и с другими субъектами по поводу генерирования денежных потоков в их кругообороте;
- финансовый потенциал как агрегированный оценочный индикатор деятельности субъекта;
- финансовый потенциал как объект поэтапного управления по стадиям жизненного цикла.

Сущностные аспекты финансового потенциала позволяют научно обосновать финансовый потенциал как новую экономическую категорию в финансовой науке (теоретический аспект) и как новый объект управления в финансовом менеджменте (практический аспект).

Финансовый потенциал как экономическая категория – это исторически сложившаяся функциональная система экономических взаимоотношений по внутренней организации составляющих ценностных компонентов самого субъекта и с другими субъектами по поводу генерирования денежных потоков в их кругообороте.

Финансовый потенциал как объект управления представляет собой оценочную способность субъекта увеличивать свои выходящие денежные

потоки за счет повышения функциональности ресурсов, используемых в финансово-хозяйственной деятельности, посредством изменения их состава, количества и качества с помощью сформированных входящих денежных потоков.

Литература

1. Современная политэкономия: учеб. пособие / В.Г. Гусаков [и др.]; под ред. В.Г. Гусакова. – Минск: РИВШ, 2022. – 464 с.
2. Финансовый менеджмент: учеб. пособие / Д.А. Панков, Л.В. Пашковская, О.В. Дражина [и др.]; под ред. Д.А. Панкова. – Минск: БГЭУ, 2005. – 363 с.
3. Бондарь, Т.Е. Дискуссионность финансовой науки и качество финансового образования / Т.Е. Бондарь // Вестн. Полоц. гос. ун-та. Сер. Д. Экон. и юрид. науки. – 2020. – № 13. – С. 37–43.
4. Бондарь, Т.Е. Системный взгляд на дискуссионность финансовой науки как способ ее преодоления // Вестн. Полоц. гос. ун-та. Сер. Д. Экон. и юрид. науки. – 2021. – № 5. – С. 15–20.
5. Барулин, С.В. К вопросу о сущности финансов: новый взгляд на дискуссионную проблему / С.В. Барулин, Е.В. Барулина // Финансы. – 2007. – № 7. – С. 55–58.
6. Богатырёва, В.В. Финансовый потенциал как новая экономическая категория в финансовой науке / В.В. Богатырёва, Д.А. Панков, М.П. Самоховец // Бухгалтерский учёт и анализ. – 2022. – № 2. – С. 10–22.
7. Самоховец, М.П. О методических подходах к оценке финансового потенциала аграрного бизнеса / М.П. Самоховец // Вестн. Белорус. гос. экон. ун-та. – 2023. – № 6. – С. 68–80.
8. Самоховец, М.П. Управление финансовым потенциалом на разных уровнях финансового менеджмента / М.П. Самоховец // Новеллы права, образования, экономики и управления 2023: сб. науч. трудов по материалам IX Междунар. науч.-практ. конф., Гатчина, 24 нояб. 2023 г.: в 2 т. / отв. ред. О.В. Заборовская [и др.]. – Гатчина: ГИЭФПТ, 2024. – Т. 1. – С. 278–281.
9. Самоховец, М.П. Управление финансовым потенциалом в системе финансового менеджмента / М.П. Самоховец // Бизнес. Образование. Экономика: сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 6–7 апр. 2023 г. / редкол.: В.В. Манкевич [и др.]. – Минск: Ин-т бизнеса БГУ, 2023. – С. 246–250.
10. Самоховец, М.П. О финансовых отношениях экономических субъектов в теории финансового потенциала / М.П. Самоховец // Модернизация хозяйственного механизма сквозь призму экономических, правовых, социальных и инженерных подходов: сб. материалов XXII Междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 55-летию науч. школы в области исследования модернизации экономики Белорус. нац. техн. ун-та, 22 дек. 2023 г. / редкол.: С.Ю. Солодовников [и др.]. – Минск: БНТУ, 2023. – С. 101–102.

Поступила в редакцию 08.04.2024