

**Заключение.** Таким образом, адвокат, предъявивший ордер юридической консультации и не общавшийся до этого со своим доверителем, связан этим фактом и не может по своим моральным, этическим соображениям отказаться от защиты, даже если он после первого общения с доверителем выяснит, что в силу своих убеждений не желает защищать его.

Однако подобные материальные нормы не способны самореализовываться, т.е. автоматически применяться к лицам, совершившим преступления. Такая реализация возможна только в процессе специальной юрисдикционной деятельности, позволяющей установить все имеющие уголовно-правовое значение обстоятельства, правильно квалифицировать содеянное и на основании этого вынести законный, обоснованный и справедливый правоприменительный акт государственно-властного характера [3, с. 165].

1. Веташкова, Т. В. К вопросу об участии защитника в производстве по уголовному делу в суде первой инстанции / Т. В. Веташкова, В. В. Хилькевич // Наука – образованию, производству, экономике : материалы XXIV (71) Регион. науч.-практ. конф. преподавателей, научн. сотрудников и аспирантов, Витебск, 14 февраля 2019 г. : в 2 т. – Витебск : ВГУ имени П. М. Машерова, 2019. – Т. 1. – С. 178–179. – Библиогр.: с. 179 (2 назв.). URL: <https://rep.vsu.by/handle/123456789/17881> (дата обращения: 29.01.2024)

2. Правила профессиональной этики адвоката: утверждено Постановлением Министерства юстиции Республики Беларусь 06.02.2012 №39 [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

3. Кучерена, А.Г. Адвокатура в условиях судебно-правовой реформы в России: Монография / А.Г. Кучерена. – М.: ЮР-КОМПАНИ, 2009. – 185 с.

## **ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ДОГОВОРА МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

*Е.А. Шантырева  
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова*

Внешнеэкономическая деятельность государства имеет первостепенное значение, так как затрагивает удовлетворения ключевых запросов внешней и внутренней политики. Внешнеэкономические отношения любой страны обеспечивают национальные интересы и содействуют социально-экономическому развитию.

Об актуальности темы данного исследования свидетельствует то, что в настоящее время основной тенденцией развития как мировой экономики, так и национальных экономических систем является глобализация, позволяющая субъектам хозяйствования приобрести дополнительные технологические, организационные и рыночные возможности, укрепиться на растущих рынках. При этом глобализация экономики требует адекватного правового регулирования договорных отношений, направленного на обеспечение дальнейшего развития национальных экономик и мировой экономической системы [2, с. 12]. Однако нормы международного права зачастую носят рекомендательный характер для государств. Имеют место в международном праве и существенные пробелы, которые заполняет национальное законодательство.

Цель – изучение особенностей института внешнеэкономического договора в контексте государственных закупок с позиций правовой доктрины и действующего законодательства Республики Беларусь.

**Материал и методы.** Методологическую основу исследования составили: диалектическая теория познания, а также основанные на ней общенаучные и частнонаучные методы (комплексно-исторический, конкретно-социологический, статистический, сравнительный) исследования и частноправовые методы, например, компаративный метод изучения законодательства.

В ходе исследования в качестве его теоретической основы были проанализированы научные монографии, учебные пособия, статьи и комментарии законодательства таких ученых, как Ю.А. Амельчя, О.А. Бакиновская, В.А. Витушко, В.С. Каменков, С.В. Овсеико, В.В. Подгруша, Н.В. Тышшевич, В.А. Хлабордов, В.Ф. Чигир, Я.И. Функ и др.

**Результаты и их обсуждение.** Основным институтом частного права, который является предметом полемики как в юридической теории, так и с точки зрения практики коммерческого оборота, является договор как комплексное явление коммерческой и хозяйственной деятельности и, по сути, ядро всех экономических отношений между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь. Одновременно, в настоящее время в сфере экономической и предпринимательской деятельности наблюдаются кризисные явления, поэтому в Республике Беларусь официальная политика государства направлена на либерализацию экономики, диверсификацию ее реального сектора, выход белорусских субъектов хозяйствования на новые рынки. В то же время, сложная финансовая ситуация обуславливает необходимость жесткого регулирования экономических процессов и взаимодействия субъектов хозяйствования со стороны государства.

В частности, рынок государственных закупок является важнейшим элементом социально-экономического развития страны, а сама система заказов, финансируемых за счет бюджетных и приравненных к ним средств, становится одним из основополагающих институтов регулирования экономики, оказывающего существенное влияние на ее динамику и структуру. При этом закупки – это не только процесс заказа, но и инструмент выстраивания политики выполнения государством его стратегических функций.

Хотя, как показала практика, жесткое регулирование закупок, не учитывающее специфики деятельности предприятий, оказалось не весьма эффективным, однако и в случаях полного отказа от регулирования таких закупок, и, соответственно, отсутствия какого-либо контроля за их осуществлением, нередко начинали поступать жалобы от участников об имевшем место недобросовестном подходе заказчиков к выбору победителей [5].

Эффективное использование механизмов конкурентных процедур закупок, в том числе – при заключении договора международной купли-продажи обеспечивается, с одной стороны, должным правовым регулированием, а, с другой стороны, правильным применением соответствующих правовых норм в процессе оформления и фиксации условий заключенной сделки, равно как и самого переговорного процесса в рамках процедур государственных закупок.

Следует отметить, что по своему характеру договор международной купли-продажи товаров, как и все внешнеторговые сделки, связан со многими правовыми системами одновременно в связи с тем, что стороны сделки находятся в разных государствах, а это соответственно затрудняет разрешение возможных разногласий и противоречий между сторонами, а также усложняет вопросы применимого права и иных аспектов реализации данного вида договора.

Каждая страна функционирует в своей правовой среде. Правительство, так или иначе, вмешивается и подвергает контролю внешнеторговые отношения и, связанные с торговыми операциями, валютно-финансовые отношения. Это вмешательство и контроль заметно отличаются от степени характера тех мер, которые применяются по отношению к внутренней торговле. Правительство каждой суверенной страны своей торговой и финансово-бюджетной политикой порождает свою собственную систему лицензирования экспорта и импорта, импортных и экспортных квот, пошлин, эмбарго, экспортных субсидии, свое собственное налоговое законодательство.

Как показала практика, достаточно серьезным препятствием при заключении договора международной купли-продажи товаров могут стать различные правительственные постановления по валютному регулированию (международное движение товаров и капитала регулирует система валютного контроля за поступлением иностранной валюты в страну и оттоком валюты из страны), а также постановления, касающиеся определенного вида ограничений, стандартов качества, здравоохранения, безопасности, патентов, торговых марок и многое другое.

**Заключение.** Несмотря на присутствие тенденции о международных соглашениях по определенным вопросам и частичной гармонизации правовых институтов государств (в т.ч. принадлежащих к разным правовым системам), в различных государствах имеются существенные отличия в законодательствах. Тем самым, регламентация отношений, вытекающих из договора международной купли-продажи, более эффективно будет происходить именно на международном межправительственном уровне.

Вместе с тем, в настоящее время существует не такое большое количество международных актов, что, в свою очередь, обуславливают значительную роль в контексте международной торговли, сделок международной купли-продажи, применения коллизионных норм национального законодательства, унифицированных норм международного частного права и международных обычаев.

Принимая участие в международной торговле, страны получают:

- возможность экспортировать те товары, в производстве которых шире потребляются ресурсы, имеющиеся у них в сравнительно большом количестве;
- возможность импортировать такие товары, для производства которых нужно было бы израсходовать много сравнительно ограниченных у них ресурсов;
- эффект экономии на больших масштабах производства, специализируясь на более узком наборе товаров.

Для Республики Беларусь в макроперспективе внешнеэкономическая деятельность ее субъектов хозяйствования пока еще является фактором стабильности ее экономики, вследствие чего Республика Беларусь и стремится обеспечить оптимальные правовые условия такой деятельности.

В законодательстве Республики Беларусь институциональные характеристики договора международной купли-продажи разработаны в достаточной степени полно. Однако практика заключения и исполнения таких договоров поставила перед юридической наукой вопрос обобщения опыта применения действующего законодательства и его дальнейшего совершенствования с целью полноценного функционирования на международном рынке белорусских субъектов хозяйствования различных форм собственности.

1. О государственных закупках товаров (работ, услуг): Закон Республики Беларусь, 13 июля 2012 г. № 419-З: принят Палатой представителей 27 июня 2012 г.: одобрен Советом Республики 29 июня 2012 г.; с изм. и доп.: Закон Республики Беларусь, 3 января 2023 г. № 240-З [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информации Республики Беларусь. – Минск, 2024.

2. Алексеев, И.С. Внешнеэкономическая деятельность / И.С. Алексеев. – М.: Дашков и К, 2012. – 304 с.

3. Астахов, И.А. Экономическая мобильность населения как фактор инновационного развития государства / И.А. Астахов // Феномен границы в глобализирующемся мире: материалы Междунар. науч.-практ. online-конф., Витебск, 17 октября 2020 г. – Витебск: ВГУ имени П. М. Машерова, 2020. – С.10-13. – Библиогр.: с. 13 (5 назв.). URL: <https://rep.vsu.by/handle/123456789/25518> (дата обращения: 12.01.2024).

4. Овсейко, С.В. Существенные условия внешнеэкономического договора / С.В. Овсейко [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

5. Хлабордов, В.А. Закупки: очередные изменения / В.А. Хлабордов [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

## **РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВА НА МЕДИЦИНСКУЮ ПОМОЩЬ В СВЕТЕ КОНСТИТУЦИОННОЙ РЕФОРМЫ 2022 ГОДА**

*С.В. Агиевец  
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова*

Актуальность темы обусловлена необходимостью дать правовую оценку произошедшим изменениям конституционно-правового регулирования охраны здоровья с позиции реализации гражданами права на бесплатное лечение, которое предусмотрено статьей 45 Конституции Республики Беларусь. Особую значимость данная тема имеет также и потому, что принцип обеспечения конституционных прав и свобод граждан положен в основу государственной социальной политики с момента образования Рес-