

следование содержания термина «юридическое лицо» проводится учеными как правило на базе внутрисударственного права.

Строгая позиция ученых по поводу отнесения юридического лица исключительно к частноправовой сфере связана с традиционным закреплением данного субъекта как субъекта гражданского права. В тоже время юридические лица все чаще проявляют свою деятельность и в сфере международных публичных правоотношений. Так, Совет Безопасности ООН напрямую вводит санкции против юридических лиц. Основанием для их включения в санкционный список, в наиболее обобщенном виде, выступает опосредованное нарушение ими норм именно международного публичного права (например, оказание финансовой или любой иной помощи КНДР и Ирану по разработке ядерного оружия) и обращение государства в ФАТФ с просьбой включить юридическое лицо в санкционный список.

Специальный докладчик по вопросу о негативном воздействии односторонних принудительных мер на осуществление прав человека, Е.Ф. Довгань, отмечала растущую практику применения односторонних санкций против юридических лиц, в том числе, и некоторыми международными интеграционными объединениями [6].

Заключение. Ввиду того, что юридическое лицо традиционно определяется как субъект частноправовых отношений, но при этом может ограничено участвовать в сфере международных отношений, и в этой связи, все чаще становится адресатом международного нормативного регулирования, возникают закономерные вопросы о необходимости единообразного понимания международно-правового статуса такого лица, что возможно путем разработки определения понятия «юридическое лицо».

1. Договоры Организации Объединённых Наций [Электронный ресурс] // Организация Объединенных Наций. – Режим доступа: <https://treaties.un.org/doc/source/titles/russian.pdf>. – Дата доступа: 20.01.2022.
2. Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву [Электронный ресурс] // Организация Объединенных Наций. – Режим доступа: https://www.un.org/depts/los/convention_agreements/texts/unclos/unclos_r.pdf. – Дата доступа: 20.01.2022.
3. The United Nations Terminology Database [Electronic resource]. – Mode of access: <https://untermportal.un.org/unterm/display/record/unog/na?OriginalId=54757>. – Date of access: 20.01.2022.
4. Глоссарий ФАТФ [Электронный ресурс] // Организация Объединенных Наций. – Режим доступа: Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег. – Режим доступа: <https://www.fatf-gafi.org/glossary/j-m/>. – Дата доступа: 20.01.2022.
5. Конвенция о транснациональных корпорациях [Электронный ресурс]: [заключена в г. Москве 06.03.1998] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.
6. Ответы на вопросник Спецдокладчика совета ООН по правам человека о негативном воздействии односторонних принудительных мер [Электронный ресурс] // Организация Объединенных Наций. – Режим доступа: <https://www.ohchr.org/Documents/Issues/UCM/ReportHRC48/States/submission-belarus-2.docx>. – Дата доступа: 20.01.2022.

ЭЛЕМЕНТЫ, СТАДИИ ФОРМИРОВАНИЯ И ФАКТОРЫ ИЗМЕНЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

*Ю.Ш. Салахова
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова*

Человеческий потенциал следует рассматривать как стратегический компонент человеческих ресурсов, поскольку он представляет возможность для развития и адаптации последних к рыночным изменениям.

Необходимость формирования концепции его финансового управления вызывают следующие причины: человек, являясь носителем человеческого потенциала, путем применения своих способностей, умений и знаний, т.е. вовлекая часть своего потенциала, выступает неотъемлемой частью производственного процесса; все вложения в развитие и накопление человеческого капитала путем затрачивания средств на его носителя можно рассматривать с позиции инвестиционного процесса с долгосрочным эффектом.

Цель исследования: с научных позиций представить элементы, стадии формирования и факторы изменения человеческого потенциала региона с учетом его экономического содержания.

Материал и методы. В основу исследования управления человеческим потенциалом региона положено большое количество научных трудов отечественных и зарубежных авторов. В работе представлены элементы, стадии формирования и факторы изменения человеческого потенциала региона. В процессе исследования были использованы такие научные методы, как метод научной абстракции, сравнение, анализ, синтез, моделирование, и др.

Результаты и их обсуждение. Изменение человеческого потенциала как индивида, так и региона в целом происходит в результате различных процессов, протекающих в экономических системах [1, с. 157]. Данное изменение можно представить в рамках различных стадий, аналогичных для субъектов разного уровня [2, с. 228].

Цикличность процессов изменения человеческого потенциала с учетом понимания его сущности как динамического процесса развития и смены форм, последовательного преобразования первоначальных способностей, сил и ценностей, использования отдельной части и совокупного наращивания позволяет выделить их следующие стадии: формирование исходного человеческого потенциала; преобразование части человеческого потенциала в возможный человеческий капитал; использование человеческого капитала, как задействованной части человеческого потенциала; наращивание человеческого потенциала за счет развития человеческого капитала.

Первая стадия является основополагающей для процесса формирования человеческого потенциала: носитель формирует свои способности, навыки, знания, силы и др. за счет внутренних источников, а также обладает способностью по их аккумуляции из внешних источников. На данной стадии закладываются базовые ресурсы индивида в ходе различных жизненных процессов. Вторая стадия представляет собой начальный этап преобразования исходного человеческого потенциала. В данном случае речь идет об отдельной части накопленных ресурсов, которая определяется исходя из возникающих потребностей.

Третья стадия в полной мере отражает природу человеческого потенциала. На данной стадии носитель начинает задействовать результирующую часть имеющегося человеческий потенциал в трудовой деятельности, закладываются основы формирования будущей величины своего человеческого капитала, что является необходимой основой цикличности процессов изменения человеческого потенциала.

Четвертая стадия представляет собой процесс наращивания человеческого потенциала на *i*-ом цикле. Определяющими факторами для данной стадии являются успешность освоения дополнительных форм образования и саморазвития, опыт профессиональной деятельности, стаж работы и др.

На основе выявленной цикличности формирования и изменения человеческого потенциала региона и его особенностей были выделены следующие стадии исследуемого процесса: формирование исходного человеческого потенциала; преобразование части человеческого потенциала в возможный человеческий капитал; использование человеческого капитала, как задействованной части человеческого потенциала; наращивание человеческого потенциала за счет развития человеческого капитала.

Предложенные задачи управления предопределили требования к результатам управления человеческим потенциалом на каждой стадии, что предопределяет необходимость дальнейшего рассмотрения факторов, определяющих эти процессы в регионе.

В условиях современного развития все экономические процессы и их результаты происходят и формируются под влиянием определенных факторов как внутреннего, так и внешнего характера [3, с. 172]. Процесс формирования и развития человеческого потенциала региона, как и уровень результативности управления им предопределены многими факторами.

Проблема определения факторов, влияющих на человеческий потенциал, является не менее многоаспектной, чем проблема определения и выявления экономической сущности самого человеческого потенциала. Проведенное исследование показало, что группы факторов на сегодняшний день не конкретизированы.

В целях разработки методического обеспечения управления человеческим потенциалом региона с учетом названных сущностных характеристик представляется целесообразным систематизировать факторы по стадиям изменения человеческого потенциала. В соответствии с названным признаком совокупность факторов представляется целесообразным разделить на следующие группы: факторы, определяющие способность сформировать человеческий потенциал региона; факторы наращивания человеческого потенциала; факторы обеспечения отдачи человеческого потенциала.

Заключение. В целом для оценки развития человеческого потенциала как стратегической задачи безопасного развития страны могут применены интегрированные методологические подходы социальной оценки человеческого потенциала. В самой обобщенной форме человеческий потенциал можно исследовать в аспекте количественных и качественных структурных компонентов. Каждый из структурных компонентов может иметь специфическую систему количественных и качественных показателей социально-экономической оценки.

1. Салахова, Ю.Ш. Теоретические аспекты построения финансового механизма управления человеческим потенциалом региона / Ю.Ш. Салахова // Экономическая наука сегодня. – 2020. – № 11. – С. 157–163.

2. Салахова, Ю.Ш. Развитие человеческого капитала и человеческого потенциала в условиях цифровой экономики / Ю.Ш. Салахова // Инжиниринг и управление: от теории к практике: сб. материалов XVIII Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 15 апреля 2021 г. – Минск: БНТУ, 2021. – С. 228–229. <https://rep.vsu.by/handle/123456789/29686>.

3. Салахова, Ю.Ш. Особенности понимания сущности человеческого потенциала / Ю.Ш. Салахова // Безопасность промышленного предприятия: инженерные и управленческие решения: сборник материалов XIX Международной научно-практической конференции, 16 ноября 2021 г. / редкол.: С.Ю. Солодовников [и др.]. – Минск: БНТУ, 2021. – С. 172. <https://rep.vsu.by/handle/123456789/29689>.

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ БАЗЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ

*Ю.Ш. Салахова, М.Ю. Дербенев
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова*

Электронная торговля в мире развивается быстрыми темпами. Это связано, в первую очередь с бурным развитием информационных технологий и особенно сети Интернет, где количество пользователей ежегодно увеличивается. Каждое предприятие в условиях рыночной экономики нуждается в качественном управлении. Применение информационных технологий является неотъемлемым при внедрении новых методов управления. Однако в последнее время современные технологии превратили интернет в развитую инфраструктуру, которая охватывает все основные сферы. Электронная коммерция – это сфера экономики, которая включает в себя все финансовые и торговые транзакции, осуществляемые при помощи компьютерных сетей, и бизнес-процессы, связанные с проведением таких транзакций. Рынок интернет-коммерции Республики Беларусь, находясь на ранней стадии своего развития, демонстрирует достаточно неплохие темпы роста.

По этой причине проведение исследований и систематизация уже имеющихся сведений, выявление основных законов и предпосылок функционирования, а также перспектив и тенденций в сфере электронной коммерции не теряет своей актуальности.

Цель исследования: с научных позиций выявление особенностей и путей совершенствования механизма организации и функционирования электронной коммерции с применением экономико-правового инструментария.

Материал и методы. Источниками информации для проведения исследования послужили учебные пособия, труды отечественных и зарубежных авторов по электронной коммерции, периодические издания, статистические материалы и отчеты. Методы, используемые при исследовании, включают в себя: логический метод, индукция и дедукция, анализ и синтез, статистический метод, табличный метод, метод графического отображения и обобщения.

Результаты и их обсуждение. На сегодняшний день в Республике Беларусь на законодательном уровне не существует четкого определения электронной коммерции, автором предложено свое понимание исследуемой категории: Электронная коммерция – это электронная процедура осуществления сделки по продаже\поставке товаров, выполнению работ, оказанию услуг, а также совершение иных действий и операций при оформлении и совершении сделок, предусмотренных законодательством, направленных на извлечение прибыли [1, с. 451].

Представим основные нормативные ограничения электронной коммерции в Республике Беларусь, припасающие ее развитию, и их возможные решения: сложная процедура регистрации интернет-магазина; запрет на он-лайн покупки через маркетплейсы, агрегаторы, а также социальные сети; отсутствие Положения по продвижению отечественных товаров на он-лайн рынки; ограничение возможностей инфраструктуры доставки и оплаты покупок [2, с. 233].

Законодательная база, регулирующая электронную коммерцию в Республике Беларусь, постоянно совершенствуется, чтобы отвечать общемировым тенденциям, позволять доступ Важным решением для роста отрасли электронной коммерции Республики Беларусь является возможность расширения рынков сбыта, в том числе в рамках ЕАЭС. В данном вопросе в нашей стране наблюдаются значительные различия.

По сравнению с другими странами белорусская электронная коммерция сталкивается со значительными законодательными ограничениями [3, с. 308]. Основное различие в списках разрешенных к он-лайн продажам некоторых товарных категорий зарубежных продавцов на внутренние электронные рынки, повышать удобство и безопасность он-лайн покупок и т.д.