

звеньях цепи. При всем при этом нарушение требований к заказываемым и поставляемым материальным ресурсам по качеству, размерам и габаритам приводит к увеличению себестоимости выпускаемой продукции [2].

Следовательно, от высококачественного функционирования снабжения находится в зависимости качество исполняемых производственных функций или же услуг не совсем только в этом точном звене, да и во всех дальнейших шагах производства.

Заключение. Таким образом, сущность закупочной деятельности предприятия будет складываться из самого процесса снабжения и выбора оптимального метода закупки, а также из поиска и выбора поставщиков ресурсов и сырья для данного предприятия, и все это необходимо рассматривать в разрезе с информационным обеспечением закупочной деятельности данной фирмы.

А правильно организованная закупочная работа не только способствует удовлетворению потребительского спроса, но и позволяет уменьшить вероятность коммерческого риска, связанного с отсутствием сбыта товаров.

Правильно организованные оптовые закупки дают возможность сформировать необходимый ассортимент товаров розничной торговой сети для снабжения населения, осуществлять воздействие на производителей товаров в соответствии с требованиями покупательского спроса, а также обеспечивают эффективную работу торгового предприятия.

1. Гаджинский А.М. Логистика: Учебник – 16 – е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2008.
2. Зеваков А.М., Петров В.В. Логистика производственных и товарных запасов: Учебник. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2006.

ФИНАНСЫ ОРГАНИЗАЦИЙ КАК ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Занько В.С.,

студент 1 курса ВГУ имени П.М. Машерова, г. Витебск, Республика Беларусь

Научный руководитель – Янкевич Е.М., ст. преп.

Влияние организаций на все финансовые процессы государства остается бесспорным фактом. Являясь ведущим звеном в процессе воспроизводства, образовании собственных денежных средств и централизованных финансовых ресурсов, финансы организаций являются основной составляющей стабильной эффективности финансового потенциала, что подчеркивает *актуальность* данного исследования. *Целью* исследования является оценка финансовых результатов деятельности организаций и их влияние на уровень доходной части бюджета государства.

Материал и методы. В статье использовались данные показателей статистики с Национального статистического комитета Республики Беларусь и другие литературные источники. Для написания применялись следующие методы исследования: описательно-аналитический, сравнение, анализ и синтез.

Результаты и их обсуждение. Финансы организаций – базовое звено финансовой системы. Несомненно, в организациях в процессе материального производства создается значительная доля национального дохода страны – главного источника формирования финансовых ресурсов. Так, от состояния финансов организаций, стимулирования потребительского спроса, удовлетворения потребностей населения в материальных благах во многом зависит общее финансовое положение страны [1].

Нами установлено, что в Республике Беларусь основными органами управления финансами выступают Министерство финансов, Министерство по налогам и сборам, и другие финансовые органы. Являясь главным органом управления, министерство финансов использует финансы в целях увеличения производственной результативности; совершенствует различные виды экономических взаимоотношений компаний с государством с обеспечением финансовых ресурсов; осуществляет регулирование и управление деятельностью прочих республиканских органов в экономической сфере и т.д.

Так как основой финансовых процессов в государстве являются не только централизованные финансы (государственный бюджет), но и децентрализованные финансы – организаций, проанализируем основные источники финансовых результатов их деятельности в таблице 1.

Таблица – 1. Динамика финансовых результатов деятельности организаций Республики Беларусь за период 2019–2020 гг.

Показатели	2019 г.	2020 г.	Темп роста, %	Абсолютный прирост
Доходы от реализованных продукции, работ, товаров, услуг, млн. руб.	239 434,3	256 167,0	107,0	16 732,8
Себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг, млн. руб.	193 841,7	205 189,5	105,9	11 347,8
Прибыль, убыток (-) от реализации товаров, продукции, работ, услуг, млн. руб.	16 792,7	19 729,6	117,5	2 936,9
Прибыль, убыток (-) от инвестиционной и финансовой деятельности, млн. руб.	-220,5	-8 819,8	-	-8 599,3
Прибыль, убыток (-) до налогообложения, млн. руб.	13 204,6	8 556,1	64,8	-4 648,5
Чистая прибыль, убыток (-), млн. руб.	10 633,3	6 104,1	57,4	-4 529,2
Рентабельность реализованной продукции, работ, товаров, услуг, %	8,7	9,6	-	+0,9 п. п.
Рентабельность продаж, %	7,0	7,7	-	+0,7 п. п.
Число убыточных организаций, ед.	935	1040	111,2	105
Удельный вес убыточных организаций в общей численности организаций, %	13,6	15,1	-	+1,5 п. п.

Источник: составлено автором на основании [2].

Исходя из представленных данных таблицы 1, можем наблюдать рост большинства показателей результатов деятельности организаций по сравнению с предыдущим 2019 годом. За 2020 год выручка от реализации продукции хозяйствующих субъектов составила 19 729,6 млн. руб., что показывает прирост на 7,0% к 2019 году. Абсолютный прирост данного показателя демонстрирует положительную тенденцию, несмотря на заметное увеличение количества убыточных организаций, составляющее 1 040 ед. в 2020 году, то есть их число увеличилось на 11,2% к 2019 году. Нельзя не отметить повышение уровня рентабельности продаж на 0,7 % и рентабельности реализованной продукции и услуг на 0,9%.

Основываясь на этих данных, нами установлено, что налоги составляет большую долю, а именно около 80%, в том числе из прибыли организаций, общего государственного бюджета, который равен 24 500 млн. руб. на период 2020 года.

В дополнение, стоит отметить, что нам удалось выделить основной доходный тип экономической деятельности организаций. По изученным данным обрабатывающая промышленность является лидером по чистому доходу. Так, 2019 год принес стране 4 369 млн. руб. чистого дохода.

Но следует констатировать тот факт, что из-за COVID-19 2020 г. (если это не производство продуктов питания и не фармацевтика) способствовал снижению деловой активности организаций, минимизировал покупательскую способность населения, поэтому получены отрицательные показатели убытка от инвестиционной и финансовой деятельности, убытков до налогообложения и чистого убытка в суммарном размере на 17 777,0 млн. руб.

Заключение. В процессе исследования, стал бесспорным тот факт, что ключевым механизмом становления и поддержания финансового потенциала Республики Беларусь считаются организации. Организации способствуют созданию большего количества рабочих мест, что стимулирует занятость в экономике. Для получения высоких финансовых результатов организации необходимы соответствующие объемы реализации продукции, тогда можно гарантировать ее устойчивые темпы роста и стабильное рыночное положение. Финансовый потенциал считается главным источником формирования основного и оборотного капиталов организаций, и от эффективности использования финансов зависят итоговые результаты хозяйственной деятельности организаций.

1. Попов, Е.М. Финансы организаций: учебник / Е.М. Попов. – Минск: Высшая школа, 2015. – 431 с. Дата доступа: 19.03.2021
2. Финансовые результаты работы организаций Республики Беларусь в 2020: стат. сб. // Минск. Нац. стат. комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. 2020.-Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. Дата доступа: 19.03.2021