

Министерство образования Республики Беларусь
Учреждение образования «Витебский государственный
университет имени П.М. Машерова»
Кафедра экономической теории

Л.Т. Шабанов

ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

*Рекомендации к изучению курса
«Экономическая теория»*

*Витебск
УО «ВГУ им. П.М. Машерова»
2011*

УДК 330(075.8)
ББК 65.01я73
Ш12

Печатается по решению научно-методического совета учреждения образования «Витебский государственный университет имени П.М. Машерова». Протокол № 6 от 24.10.2011 г.

Автор: доцент кафедры экономической теории УО «ВГУ им. П.М. Машерова», кандидат экономических наук **Л.Т. Шабанов**

Под редакцией:
заведующего кафедрой экономической теории УО «ВГУ им. П.М. Машерова»,
кандидата экономических наук, доцента *С.В. Шахновича*

Рецензент:
заведующий кафедрой экономической теории УО «ВГУ им. П.М. Машерова»,
кандидат экономических наук, доцент *С.В. Шахнович*

Шабанов, Л.Т.

Ш12

Основы международной экономики : рекомендации к изучению курса «Экономическая теория» / Л.Т. Шабанов. – Витебск : УО «ВГУ им. П.М. Машерова», 2011. – 42 с.
ISBN 978-985-517-116-5.

Учебное издание адресуется студентам всех специальностей дневной и заочной форм обучения УО «ВГУ им. П.М. Машерова», изучающим дисциплину «Экономическая теория», как опорный материал для подготовки к семинарским занятиям, сдаче зачета и экзамена.

Может быть полезно всем, кто интересуется проблемами экономической теории.

УДК 330(075.8)
ББК 65.01я73

© Шабанов Л.Т., 2011
© УО «ВГУ им. П.М. Машерова», 2011

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
Тема 16. Современное мировое хозяйство и его структура. Формы международных экономических отношений	5
16.1. Понятие мирового хозяйства и экономические предпосылки его возникновения. Интернационализация хозяйственной жизни и ее формы	5
16.2. Основные формы международных экономических отношений	9
16.3. Платежный баланс как обобщающий показатель внешнеэкономических связей. Структура платежного баланса страны.....	23
16.4. Глобализация как новая ступень интернационализации мирового хозяйства. Место Республики Беларусь в формирующемся экономическом метaprостранстве.....	26
ВОПРОСЫ ДЛЯ ПОВТОРЕНИЯ	37
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ	39

ВВЕДЕНИЕ

Изучение экономической теории должно привить молодым людям ощущение ответственности за судьбу своей страны.

Н. Грегори Мэнкью

Рекомендации к изучению курса раскрывают сущность и специфику современного мирового хозяйства, его структуру и формы международных экономических отношений.

Работа с материалом учебного издания поможет студентам составить представление об основных терминах и понятиях этого раздела экономической теории, разобраться в закономерностях развития мировой экономики и международных экономических отношений, предпосылках и основных этапах становления мирового хозяйства и современной системы МЭО, в теории и практике международной торговой, инвестиционной, валютной, миграционной политики, современном механизме функционирования финансовых и валютных отношений в мировом хозяйстве.

В данном издании имеется большой иллюстративный материал, что позволяет студентам наглядно проследить за экономическими взаимосвязями. Ключевые слова каждой темы выделены жирным шрифтом, чтобы при необходимости можно было быстро найти нужное определение или понятие.

ТЕМА 16. СОВРЕМЕННОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО И ЕГО СТРУКТУРА. ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Цель темы: изучить сущность понятия «мировое хозяйство», предпосылки возникновения мирового хозяйства, его структуру и основные тенденции развития, важнейшие формы международных отношений и суть современных глобальных проблем.

План изучения темы:

16.1. Понятие мирового хозяйства и экономические предпосылки его возникновения. Интернационализация хозяйственной жизни и ее формы.

16.2. Основные формы международных экономических отношений.

16.3. Платежный баланс как обобщающий показатель внешне-экономических связей. Структура платежного баланса страны.

16.4. Глобализация как новая ступень интернационализации мирового хозяйства. Место Республики Беларусь в формирующемся экономическом метaprостранстве.

16.1. Понятие мирового хозяйства и экономические предпосылки его возникновения. Интернационализация хозяйственной жизни и ее формы

Мировое сообщество – это сложная, подвижная система, включающая более 240 государств, отличающихся своей национальной, географической, религиозной и социально-политической спецификой, самостоятельностью. И в то же время каждая страна имеет многосторонние связи с соседними и другими государствами. Таково **реальное противоречие жизни**: каждая страна стремится к независимости и одновременно ни одна страна не может жить изолированно. Общим для всех государств является то, что в основе их становления и развития лежит **хозяйственная деятельность**. В настоящее время весь мир – арена взаимосвязанной хозяйственной деятельности людей, целостности их общечеловеческих интересов. Самую глубокую основу укрепления целостности мира составляет нарастающая взаимозависимость стран в экономической сфере. Ни одна страна мира не может претендовать на полноценное развитие, если не втянута в орбиту мирохозяйственных связей.

Одна из основных **экономических предпосылок** возникновения

мирового хозяйства – действие объективного экономического **закона ограниченности ресурсов**.

Объективной **экономической основой** образования мирового хозяйства как единого экономического организма также послужило **международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление**, и, перешагнувшие рамки национальных экономик, общемировые процессы: **мировое разделение и кооперация труда, промышленные перевороты, научно-техническая революция**, которые привели, в конечном счете, к кардинальным изменениям в производительных силах во всем мире. Формирование и развитие мирового хозяйства связано с действием **социально-экономических факторов**: международного разделения труда, развития средств транспорта и связи, миграции капитала (финансового, человеческого и т.д.), образования объединений высокоразвитых стран; создания международных организаций (ООН и др.), появления глобальных проблем.

На основании исследования усложняющихся мировых экономических процессов в становлении и развитии мирового хозяйства выделяют следующие этапы (рис. 16.1.1).

Как **целостная система** мировая экономика сформировалась на базе рынка свободной конкуренции только в конце XVIII или на рубеже XIX–XX вв. К этому времени земной шар был поделен и закреплён за отдельными корпорациями и отдельными странами. **Главной силой в производственных и финансовых связях** стали **международные корпорации (МК) и транснациональные банки (ТНБ)**, которые образовывали интернациональные производственные и финансовые комплексы, включающие создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование. Это гигантское экономическое взаимодействие постоянно возрастало как по масштабам заключаемых между странами сделок и проводимых операций, так и по глубине возникающих между ними взаимосвязей. В XX в. интересы мирового сообщества в целом стали выше национальных, классовых, социальных и других частных интересов. **Современный этап развития мирового хозяйства**, начавшийся в 80-е гг. прошлого столетия, связан с **формированием глобальной экономики** на основе создания всемирной компьютерной сети и трансконтинентальной финансовой системы. Современное мировое хозяйство включает не только отдельные страны, но и их международные группировки, а также международные организации (корпорации).

ЭТАПЫ	ХАРАКТЕРНЫЕ ЧЕРТЫ
<i>Внутренний рынок</i>	• Продажа товара производителем потребителю из рук в руки, с одновременной оплатой
<i><u>Международный рынок</u></i>	• Часть рынка, непосредственно связанная с рынками других стран
<i>Мировой рынок</i>	• Сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на МРТ, на основе спроса и предложения в мировой экономике и формирования мировых цен
<i><u>Мировое хозяйство</u></i>	• Совокупность национальных экономик стран мира, постоянно связанных между собой мобильными факторами производства, затрагивающее сферу обращения и производства в международных формах (в рамках ТНК)
<i><u>Международная экономика</u></i>	• Стадия развития мировой экономики, характеризующейся првращением валютно-финансовой сферы в самостоятельный феномен, возникновение межгосударственных экономических и финансовых организаций, над- и межнациональных механизмов международного регулирования и координации деятельности стран
<i><u>Мегаэкономика</u></i>	• Четкое выделение самостоятельного, вышедшего из-под юрисдикции национальных государств, транснационального капитала; активный переход все большего количества стран к информационному обществу, использованию компьютерных и сетевых технологий; развитие общепланетарных (глобальных) процессов в экономике, идеологии, экологии, социальной сфере.

Рис. 16.1.1. Этапы становления и развития мирового хозяйства с учетом развития мирового рынка.

Сущность мирового хозяйства определяют его *субъекты*, под которыми понимаются экономико-географические обособленные, замкнутые хозяйства, социально-экономические системы и структуры, более или менее жестко управляемые из единого центра.

Субъектом мирового хозяйства выступает *мировое сообщество*, представляющее функционально целостную систему, состоящую из множества подсистем, различного уровня и конфигурации.

Объектами мирового хозяйства являются:

- национальные экономики;
- территориально-производственные комплексы;
- МК, ТНК, МНК, ТНБ.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, для которых характерно: **множественность составляющих ее элементов, иерархичность, многоуровневость, структурность**. Международное сообщество объединяет государства, имеющие свою национальную и экономическую самобытность.

Мировое хозяйство (МХ) к началу XXI века многолико и имеет разнообразную **структуру**.

Сегодня распространенным **критерием структуризации** стран в МХ является уровень их **экономического развития**, в соответствии с которым в структуре мирового хозяйства выделяются **центр и периферия**.

Центр – включает 26 стран с развитой рыночной экономикой, высоким уровнем экономического развития и благосостояния. На их долю приходится 80% ВВП и 20% населения мира. Экономический успех здесь обеспечивается использованием гибкого хозяйственного механизма, быстро приспосабливающегося к мирохозяйственной ситуации, освоению новейших достижений науки, техники и технологий.

Периферию представляют остальные 80% государств мира, т.н. развивающиеся страны, с относительно невысоким («пестрым» по группам стран) уровнем социально-экономического развития, во многом зависимые от Центра. Для этих государств, на долю которых приходится лишь 20% мирового ВВП, характерен сырьевой характер экспорта, во многих из них значительная часть населения находится за чертой бедности.

Отличительными **особенностями** современного мирового хозяйства являются:

1. Открытость экономики для мирового сообщества независимо от уровня экономического развития и политического устройства страны.

2. Наличие развитой сферы международной торговли, международного перемещения трудовых ресурсов, технологий, капитала, информации.

3. Главенствующая роль международных корпораций (МК) и транснациональных банков (ТНБ), диктующих международную промышленную, торговую, финансовую, инвестиционную, информационную политику.

4. Система международных наднациональных организаций, призванных обеспечивать стабильное и сбалансированное экономическое развитие (Организация Объединенных Наций – ООН, Международный валютный фонд – МВФ, Всемирная торговая организация – ВТО и др.).

5. Концентрация производительных сил в небольшом числе развитых стран.

Механизм функционирования мирового хозяйства по своей природе **конкурентен**. Это вынуждает каждое национальное хозяйство:

- совершенствовать свой производственный аппарат;
- внедрять достижения НТП;
- повышать производительность труда;
- искать и развивать наиболее выгодную специализацию в рамках МРТ.

16.2. Основные формы международных экономических отношений

Одна из важнейших **отличительных особенностей мирового хозяйства** – его **неразрывная связь с системой международных экономических отношений**, связывающих между собой глобальный хозяйственный механизм, представленный различными национальными хозяйствами.

Международные экономические отношения (МЭО) представляют собой: **в узком смысле** – формы взаимодействия между экономическими субъектами разных стран по поводу производства, распределения, обмена и потребления (воспроизводства) необходимых им благ; **в широком смысле** – экономические взаимосвязи между странами. МЭО – это обширный комплекс связей между государствами, приводящий к совместной экономической деятельности.

Причинами возникновения и развития МЭО являются:

во-первых, МРТ. Зарождаясь в рамках отдельной страны, разделение труда затем охватывает соседние страны и весь мир, обеспечивая рост производительности труда и потребления товаров;

во-вторых, движение факторов производства, связанное с недостатком их в одних странах и возможностью привлечения из-за рубежа, из государств с избытком ресурсов. Международное движение факторов производства зависит прежде всего от спроса и предложения на них и их мобильности.

МЭО по своей сути **противоречивы**, так как они одновременно являются и отношениями сотрудничества, и отношениями соперничества.

Являясь частью экономических отношений, **МЭО имеют свою специфику**:

- охватывают территории, выходящие за рамки национальных границ;
- представляют собой взаимодействие экономических субъектов разных стран;
- связаны с перемещением (интернационализацией) факторов и результатов производства за пределы отдельных стран;
- для своей реализации создают специальные наднациональные организационные структуры; вовлекаются дополнительные ресурсы.

Выделяют **межправительственные** (межгосударственные), объединяющие государства, и **неправительственные МЭО**. В состав последних входят объединения производителей, фирмы и компании, научные общества, ассоциации, советы и пр.

Основными **функциями МЭО** являются:

- **регулирующая** – принятие наиболее важных решений о целях, принципах, правилах поведения интегрирующихся стран;
- **контрольная** – контроль за выполнением странами-участницами норм международного права и принятыми резолюциями;
- **оперативная** – достижение целей средствами организаций в оказании экономической, научно-технической, консультативной и др. помощи.

МЭО проявляются на **трёх уровнях**:

1. Микроуровень – взаимодействие фирм, предприятий, банков, финансовых и страховых компаний, отдельных предпринимателей, прямо и непосредственно участвующих во внешнеэкономической деятельности.

2. Макроуровень – взаимосвязи национальных народнохозяйственных комплексов, секторов через макроэкономическую политику и специализированные институты (Центральный банк, Министерство экономики, Таможенный комитет и др.).

3. Международный (наднациональный) уровень – взаимодействие через международные экономические организации (Мировой банк – МБ, Всемирную торговую организацию – ВТО, Международный валютный фонд – МВФ и др.).

Материальную основу мирового хозяйства вместе с МЭО образует **международное разделение труда** (МРТ), вовлекающее национальные экономики в единые хозяйственные процессы.

Международное разделение труда – это специализация отдельных стран в производстве тех или иных товаров и услуг в целях их реализации в других странах.

Факторами, определяющими участие стран в МРТ, являются:

- **природно-географические** – природно-климатические условия, природные ресурсы, величина территории, численность населения;
- **социально-экономические** – положение страны в мировой экономике, уровень экономического развития страны, особенности исторического развития страны, тип хозяйствования;
- **международные** – уровень НТП в мире, конъюнктура мирового рынка, система международных расчетов, глобальные проблемы мирового хозяйства.

Международное и внутригосударственное разделение труда различаются своей масштабностью, количеством участвующих субъектов.

Выделяют *две формы МРТ: международная специализация и кооперирование производства* (рис. 16.2.1).

Международная специализация – сосредоточение производства однородной продукции в одной или нескольких странах для удовлетворения собственных нужд и потребностей стран-партнеров. Помимо отмеченных выше выделяют следующие формы международной специализации:

- **производственная** (межотраслевая, внутриотраслевая, внутрифирменная);
- **территориальная** (по странам и регионам, внутри регионов);



Рис. 16.2.1. Структура связей международного разделения и кооперации труда.

Международное кооперирование – объединение производственных комплексов двух или более стран в интересах выполнения единой производственной программы для технологического совершенствования производимой продукции.

Характерной *особенностью международной специализации и кооперирования* является согласование сторон о совместной деятельности по выпуску определенного вида продукции в договорном порядке.

Основными показателями степени участия стран в МРТ являются:

Экспортная квота (Экв) – отношение стоимости экспорта страны (Эс) к ВВП данной страны (ВВПс):

$$\text{Экв} = \text{Эс} / \text{ВВПс} \times 100\%.$$

Импортная квота (Икв) – отношение стоимости импорта страны (*Ис*) к **ВВП** данной страны (*ВВПс*):

$$Икв = Ис / ВВПс \times 100\%.$$

Внешнеторговая квота (ВТк) – отношение величины внешне-торгового оборота (*ВТ*) к объёму **ВВП**:

$$ВТк = ВТ / ВВП \times 100\%.$$

Международное разделение труда – специализация и кооперирование стран в сфере производства, составляет **материальную основу** мирового хозяйства.

В масштабах мировой экономики **интернационализация означает общемировое экономическое развитие**, выражающееся в форме возрастающей международной **интеграции** производства.

Интеграция означает **взаимопроникновение отдельных национальных хозяйств**, согласование действий правительств в разработке экономической политики, отвечающей интересам всех участвующих в интеграционном процессе сторон, а также по отношению к третьим странам.

Экономическая интеграция – это **процесс экономического взаимодействия стран**, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений, и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

Интеграционные процессы носят **региональный характер**, приобретая форму объединений, направленных на достижение общих экономических целей.

Цели интеграции:

- использование преимуществ экономики масштаба и сокращение на ее основе транзакционных издержек;
- решение задач торговой политики в рамках многосторонних переговоров в ВТО;
- создание благоприятной внешнеполитической среды;
- содействие структурной перестройке экономики;
- поддержка молодых отраслей экономики.

В экономической литературе выделяется **пять этапов межгосударственной интеграции** (рис. 16.2.2).

Примером международной интеграции могут служить такие международные экономические организации (МЭО), как берущий начало в 1958 г., **Европейский союз (ЕС)**, объединяющий ныне 27 государств; Договор о создании Североамериканской зоны свободной тор-

говли (**НАФТА**, 1994г.) в составе США, Канады, Мексики; Азиатско-Тихоокеанский экономический союз (**АТЭС**, 1989г.) девятнадцати стран; Содружество Независимых Государств (**СНГ**, 1991г.), состоящий из 11 республик бывшего СССР, включая Республику Беларусь, и др.



Рис. 16.2.2. Этапы межгосударственной интеграции.

Международная (мировая) торговля – это обмен товарами и услугами между государственно-национальными хозяйствами, обмен продуктами труда, совокупность сделок между продавцами и покупателями разных стран на мировом рынке.

Зарождение международной торговли относится к XIV–XVII вв., к периоду первоначального накопления капитала и зарождению мирового рынка, а ее окончательное формирование завершилось на рубеже XIX–XX вв. И в XXI в. мировая торговля остается основой формирования мирового рынка. Мировая торговля в отличие от внутренней имеет некоторые *специфические черты*, определяющие особенности регулирования торговых отношений. К ним в частности относятся:

- более конкурентоспособные товары;
- действуют мировые цены;
- большая степень монополизации;
- расчеты в свободно конвертируемой валюте.

Объем международной торговли можно подсчитывать как сумму объемов **экспорта** и **импорта**, представляющих два взаимосвязанных процесса.

Экспорт, или **вывоз** (от лат. exportare – вывозить), **импорт**, или **ввоз** (от лат. importare – ввозить). Общая величина экспорта и импорта образует **внешнеторговый оборот**.

При сопоставлении объемов экспорта и импорта может возникнуть положительное сальдо, если экспорт превышает импорт, и отрицательное сальдо, если импорт превышает экспорт. В связи с этим вводят понятие **чистый экспорт** как разность между экспортом и импортом. Он может быть величиной положительной или отрицательной. Положительный чистый экспорт увеличивает ВВП и ВНД страны.

Другими важными количественными и качественными **характеристиками** мировой торговли являются:

- **товарооборот** – сумма экспорта и импорта. Его стоимостный объем исчисляется в текущих, а физический – в постоянных ценах;
- **товарная структура** – соотношение товарных групп в общем объеме экспорта и импорта;
- **географическая структура** – распределение торговых потоков между отдельными странами.

Формы международной торговли разнообразны. Выделяются:

1. **Биржевая торговля** (специализированная, универсальная).
2. **Торговля лицензиями** (патентными, беспатентными).
3. **Встречная торговля** (встречные закупки; бартер; выкуп устаревшей продукции; операции с давальческим сырьем).
4. **Международные торги** (закрытые, открытые).
5. **Аукционная торговля** (гласная, негласная).
6. **Аренда машин и оборудования** (долгосрочная – лизинг, среднесрочная – хайринг, краткосрочная – рентинг).

Особенности современного этапа мировой торговли:

- изменение структуры товарооборота в сторону роста доли обрабатывающих отраслей и снижение доли сырья;
- более быстрые темпы роста по сравнению с темпами роста ВВП;
- увеличение номенклатуры торгуемых товаров;
- ускорение темпов роста торговли услугами;
- основными поставщиками сельскохозяйственной продукции стали развитые страны;
- множественность цен.

Важной **особенностью современной мировой торговли** является **усиление** в ней **регулирующей роли государства** и **международных организаций** и проведение ими соответствующей **внешнеторговой политики**.

Внешнеторговая политика – это целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами.

Каковы **цели** внешнеторговой политики? Они включают:

- обеспечение страны необходимыми ресурсами;
- обеспечение стабильности национальной валюты;
- изменение объема и структуры внешней торговли;
- изменение соотношения экспортных/импортных цен;
- выравнивание структуры платежного баланса;
- изменение способа и степени включения данной страны в МРТ;
- обеспечение экономического роста.

При проведении внешнеторговой политики государство использует в качестве методов регулирования международной торговли **нетарифные и тарифные ограничения**.

Нетарифные ограничения – лицензирование, валютный контроль, эмбарго, субсидии, а также административные барьеры. Кроме этого применяется т.н. контингентирование – установление определенных норм на экспорт или импорт отдельных товаров.

Тарифные ограничения – тарифные квоты, таможенные тарифы и таможенные пошлины. Особое внимание уделяется таможенным тарифам и пошлинам.

Таможенные тарифы – это свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, пересекающим таможенную границу страны.

Таможенные пошлины – это налоги, взимаемые в пользу государственного бюджета с товара, провозимого через границу страны. В зависимости от применяемых критериев они могут быть следующих видов:

1. По направлению движения товаров:

- а) импортные* – на товары, ввозимые в страну;
- б) экспортные* – на товары, вывозимые из страны.

2. По способам установления:

- а) адвалорные* – процент от стоимости облагаемого товара;
- б) специфические* – твердая ставка с единицы веса, объема, мощности;
- в) смешанные* – комбинации адвалорных и специфических.

Международная миграция капиталов и рабочей силы – одна из особенностей современного мирового хозяйства. Суть ее в том, что, с одной стороны, в ряде сфер экономики развитых стран образуется **излишек** капитала, диктующий целесообразность его вывоза за границу. С другой стороны, в тех же странах (но в других сферах, а также в развивающихся государствах) возникают **потребности** в дополнительных капиталах извне. С этим главным образом и связана международная миграция (от лат. migration – переселение) капитала.

Международная миграция (перемещение, вывоз–ввоз) капитала – это *изъятие части капитала из процесса национального оборота и включение ее в производственный процесс в различных формах в других странах; это встречное движение капиталов между различными странами мирового хозяйства, приносящих дополнительные доходы их собственникам.*

В этом процессе выделяют **ввоз** и **вывоз** капитала:

- **ввоз (импорт) капитала** – привлечение в страну иностранного капитала;
- **вывоз (экспорт) капитала** – его размещение за пределами данной страны.

Цель вывоза капитала – получить в другой стране более высокую норму прибыли за счет преимуществ, связанных с использованием интернационального фактора производства по сравнению с национальными условиями хозяйствования.

Формы международной миграции капитала многообразны. По **форме предоставления** выделяют товарный, денежный, смешанный мигрирующий капитал. По **форме собственности** – частный, государственный, международных (региональных) валютно-кредитных и финансовых организаций, смешанный. По **срокам предоставления** – сверхкраткосрочный (до 3 месяцев), краткосрочный (до 1 года), среднесрочный (от 1 года до 5–7 лет), долгосрочный (свыше 5–7 лет).

По **цели и характеру использования** мигрирующего капитала выделяют его предпринимательскую и ссудную формы.

Вывоз (ввоз) **предпринимательского** (функционирующего) капитала означает вложение капитала в строительство за рубежом новых предприятий различных отраслей экономики или покупку акций действующих предприятий и получение прибыли.

Предпринимательский капитал представлен прямыми и портфельными зарубежными инвестициями.

Прямые инвестиции – *долгосрочные зарубежные вложения в организацию и ведение экспортером производства на территории другой страны.* Это капиталовложения непосредственно в машины, оборудование и другие факторы производства. **Главная цель** прямых инвестиций – установить полный контроль над зарубежным предприятием путем организации и ведения на нем производства. **Метод достижения** – приобретение контрольного пакета акций (по определению МВФ – не менее 25% акционерного капитала), обеспечивающего получение дивидендов, предпринимательской прибыли.

Портфельные инвестиции – *вложение капитала в ценные бумаги зарубежных предприятий (акции, облигации и пр.), формально не дающее инвесторам возможности непосредственного (полного) контроля над их деятельностью.* Главной целью вывоза

капитала в виде портфельных инвестиций является получение высоких прибылей.

Мировой денежный рынок – это *рынок экспорта денег* как международного платежного средства в мировой торговле для краткосрочного кредитования оборотных средств.

Мировой рынок капиталов – это *форма экспорта капитала* в виде средне- и долгосрочных банковских кредитов и займов для пополнения основного капитала (строительства, реконструкции) в процессе обслуживания расширенного производства.

Что способствует экспорту капитала? Прежде всего, такие факторы, как: усиление интеграции национальных экономик, развитие международных корпораций, инвестиционная политика промышленно развитых и развивающихся государств.

Показатели участия стран в международной миграции капитала:

- доля импорта и экспорта капитала в ВВП;
- доля иностранных компаний в национальном производстве;
- иностранные инвестиции на душу населения;
- доля иностранного капитала во внутренних потребностях в капиталовложениях и др.

Современная миграция капитала имеет свои *особенности*. *Во-первых*, образовалась международная кредитно-финансовая система; *во-вторых*, изменилась география перемещения капитала: хотя основными экспортерами и импортерами его остаются высокоразвитые государства, значительно возрастает роль развивающихся (особенно новых индустриальных стран); *в-третьих*, растет доля инвестиций в обрабатывающую промышленность, расширяются масштабы экспорта производственного капитала с прямыми инвестициями в новейшие (нано-) технологии; *в-четвертых*, опережающими темпами растут среднесрочные и долгосрочные инвестиции. **Негативными** последствиями современного ввоза–вывоза капитала является усиление дисбаланса международных платежей, рост внешних долгов.

Наряду с движением капитала, особой формой МЭО является **международная миграция населения** (рабочей силы).

Международная миграция населения – это *перемещение, переселение людей за пределы своих национальных государств на постоянное или временное место жительства*. Перемещение населения как человеческого ресурса связано с миграцией рабочей силы.

Международная миграция рабочей силы (ММРС) – *перемещение трудоспособной части населения из одной страны в другую по экономическим и иным причинам в поисках работы и улучшения условий жизни*. Эмиграция – *выезд*, иммиграция – *въезд* и реэми-

грация – *возвращение ранее эмигрировавшего населения (рабочей силы) в свою страну.*

Развитие международной миграции и ее разнонаправленность потребовали классификации явления по следующим критериям:

- **по территориальному охвату:** межконтинентальная и внутриконтинентальная;
- **по направлениям:** миграция в пределах индустриально развитых стран; между развитыми и между развивающимися странами; из развивающихся и постсоциалистических стран в развитые; высококвалифицированной рабочей силы из развитых стран в развивающиеся;
- **по уровню квалификации мигрантов:** высококвалифицированная и низкоквалифицированная рабочая сила;
- **по времени или продолжительности:** временная; безвозвратная (постоянная); сезонная (ежегодные поездки на заработки); маятниковая (ежедневные поездки к месту работы за пределы своей страны);
- **по степени законности въезда (выезда):** легальная и нелегальная.

Миграция населения может быть вызвана *причинами экономического и неэкономического* характера.

Оценка *значения и последствий миграции рабочей силы* для отдающих и принимающих стран неоднозначна, даже *противоречива*. С одной стороны:

- наблюдается смягчение безработицы и ее социально-экономические последствия;
- экономятся средства на обучение за счет специалистов-иммигрантов;
- облегчаются структурные изменения в экономике за счет притока (оттока) работников;
- омолаживается нация, т.к. мигрирует самая мобильная, молодая и трудоспособная часть населения;
- появляется дополнительный источник средств от валютных переводов;
- растет стоимость человеческого капитала при возвращении на родину.

Все это – *позитивные* стороны миграции рабочей силы.

С другой стороны, трудовая миграция имеет и *негативные* последствия:

- ухудшение ситуации на рынке труда из-за роста предложения труда и снижение цены на национальную рабочую силу;
- потеря трудовых ресурсов (специалистов) и затрат на их общеобразовательную и профессиональную подготовку;
- возможность провоцирования социальных конфликтов между коренным населением и иммигрантами;
- «утечка умов» и результатов их творческой деятельности.

Международная миграция населения выступает как **специфическая форма перелива** рабочей силы из одних стран в другие и выражает процесс **перераспределения** трудовых ресурсов между звеньями мирового хозяйства.

Сегодня миграция интеллектуального труда, а также высококвалифицированных рабочих и технического персонала – характерная черта рынка труда. В целом же в современной глобализации интеллектуальная миграция обещает значительные выгоды и принимающим, и отдающим странам.

Особая проблема негативного характера – усиливающаяся **нелегальная** миграция населения.

Проблему миграции населения призвана решать **государственная миграционная политика**, представляющая собой **целенаправленную деятельность государства по регулированию процессов движения (экспорта и импорта) рабочей силы**. Среди важных мер – заключение двусторонних конвенций о въезде–выезде трудящихся–переселенцев. Например, Филиппины подписали подобные соглашения с 25 странами.

Международные валютные отношения – это **экономические отношения, связанные с функционированием мировых денег и обслуживающие различные виды хозяйственных связей между странами**: внешнюю торговлю, вывоз капитала, инвестиции, предоставление займов и субсидий, научно-технический обмен, туризм, государственные и частные переводы и др.

Валютные отношения возникают в процессе использования в международном обороте денег. Таким образом, **мирохозяйственные связи сопровождаются движением денег**, которые в международном обороте становятся **валютой**.

Валюта – это **денежная единица, используемая для измерения величины стоимости товара; особый способ функционирования денег, когда национальные деньги опосредуют международные торговые, кредитные, платежно-расчетные операции**.

По статусу выделяют национальную и иностранную валюты.

Национальная валюта – это денежная единица данной страны.

Иностранная валюта – это денежные знаки иностранных государств, а также различные платежные средства (векселя, чеки), выраженные в иностранных денежных единицах.

Валюты оцениваются и различаются по таким **признакам** как **обратимость** (конвертируемость) и **сила позиции**.

Обратимость или конвертируемость – это способность национальной валюты свободно без ограничений обмениваться на ино-

странные валюты и обратно без прямого вмешательства государства в этот процесс; это способность валюты выполнять функцию средства платежа в любой стране. Конвертируемость денежной единицы страны – важный фактор эффективного участия страны в МРТ, мировой торговле и расчетах.

Международный валютный фонд (МВФ) определил следующие **принципы (критерии) обратимости валют**: обратимыми считаются валюты только тех стран, которые вступили в МВФ и выполняют соответствующие обязательства, способствующие свободной купле–продаже валют на рынке (сегодня это около 1/3 стран мира, обеспечивающих более 4/5 оборота мировой торговли). Обратимость (конвертируемость) валюты напрямую зависит от:

- экономического потенциала страны;
- масштабов ее внешнеэкономической деятельности;
- устойчивости внутреннего денежного обращения;
- степени развития национальных товарных, денежных рынков и рынков капиталов.

Мировая валютная система (МВС) – глобальная форма организации валютных отношений, совокупность денежно-кредитных отношений, исторически сложившихся между субъектами мирового хозяйства на базе интернационализации хозяйственной жизни и развития мирового рынка.

С изменением структуры мирового хозяйства периодически соответственно **меняется форма международной валютной системы**. В экономической литературе выделяют следующие **этапы** (периоды) **развития МВС**:

1. Парижская валютная система «Золотой, или золотомонетный стандарт» (1879–1934 гг.). Эта исторически первая стихийно сложившаяся международная валютная система представляла собой механизм обмена национальных валют, **основанный на установлении фиксированного веса золота** (золотого обеспечения), к которому приравнивалась бумажная денежная единица определенного номинала.

К середине XX в. выявилась проблематичность сохранения системы золотого стандарта, так как ломался привычный его механизм. Добыча золота и расширяющийся вывоз капитала не успевали за быстрорастущей международной торговлей и расширяющимся вывозом капитала, что тормозило их развитие и ломало привычный механизм золотого стандарта. 24 июля 1944 г. в г. Бреттон-Вудсе состоялась конференция стран-победительниц, упразднившая систему золотого стандарта и положившая начало новой международной **золотова-лютной** финансовой системе или системе **фиксированных валютных курсов**.

II. Бреттон-Вудская система фиксированных валютных курсов (1944–1976 гг.). Ее суть в следующем: «Паритет валюты каждой страны-члена будет выражаться в золоте, как в общем знаменателе, или в американских долларах веса и пробы, существовавших на 1 июля 1944 г. (35 американских долларов за 1 тройскую унцию золота – 31,2 г)». Таким образом, золотовалютный стандарт превратился в день своего рождения в **золотодолларовый**. За послевоенные 20 лет в США отпечатали 800 млрд ничем не обеспеченных долларов, приобретая на них (необоснованно) реальные ценности. По словам президента Франции Ш.Де Голля: «Бреттон-Вудская система является чудовищно чрезмерной привилегией, предоставленной миром американской национальной денежной единице». Послевоенный период международных валютных отношений ознаменовался устойчивым падением покупательной способности американского доллара – главной международной расчетной единицы. Идея увязки валютных курсов с золотым обеспечением бумажных денег окончательно потеряла привлекательность для ведущих стран мира. В 1974 г. Америка прекратила обмен золота на доллары, завершив тем самым функционирование системы фиксированных валютных курсов (золотодолларового стандарта). В 1976 г. в г. Кингстоне (Ямайка) на сессии МВФ официально оформлена система **плавающих валютных курсов**, получившая название Ямайской.

III. Ямайская (Кингстонская) система плавающих валютных курсов (1976 – по н.в.). Эта система связана с проведением соответствующей валютной политики.

Валютная политика – политика государства в области регулирования валютного рынка, характеризующаяся различной степенью его участия в этом рынке. Различают **два типа валютной политики**:

- 1) система жестко фиксированных валютных курсов;
- 2) система свободно плавающих валютных курсов. Они основаны на двух противоположных системах организации валютного курса.

Фиксированный валютный курс – курс, в условиях которого центральный банк обязан покупать или продавать иностранную валюту по заранее определенной цене, выраженной в иностранной валюте. Изменения спроса и предложения на валютном рынке при фиксированном обменном курсе не приводят к колебанию валютных курсов. Для покрытия периодически возникающего дефицита платежного баланса центральный банк должен иметь резерв иностранной валюты, а при недостатке последней – применять протекционистские (контрольные) меры.

Свободно плавающий (гибкий) валютный курс – курс валют, определяемый не золотым содержанием, а спросом и предложением на валюту. При этом центральные банки абсолютно не вмешиваются в функционирование валютного рынка.

Большинство стран мира, используя систему регулирования валютного курса, применяет следующие **инструменты и методы кре-**

дитно-денежной политики: механизм процентных ставок; валютную интервенцию; девальвацию; ревальвацию.

Важнейшие элементы любой валютной системы – валюта и валютный курс.

Валюта – это особый способ использования национальных денег в международном платежно-расчетном обороте.

Внеэкономические связи между государствами вызывают необходимость обмена их валют на валютном рынке.

Валютный рынок – система устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих в результате операций по купле-продаже иностранной валюты и различных валютных ценностей.

Участвуя в качестве валюты в международном экономическом обмене, национальная денежная единица получает международную оценку, выражающуюся в ее валютном (обменном) курсе.

НАЗВАНИЕ	ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ
<i>Международный валютный фонд (МВФ), 1944 г.</i>	Регулирование валютно-кредитных отношений между государствами-членами и оказание им финансовой помощи при валютных затруднениях, вызываемых дефицитом платежного баланса путем предоставления кратко- и среднесрочных кредитов.
<i>Группа Мирового (Всемирного) банка: Международный банк реконструкции и развития (МБРР), 1944 г.</i>	Реконструкция и развитие стран-членов, стимулирование частных инвестиций, обеспечение роста международных кредитов, повышение производительности в экономике и уровня жизни. Финансируют средне- и долгосрочные проекты развития инфраструктуры, программы облегчения последствий реализации стабилизационной экономической политики для бедных слоев населения.
<i>Международная финансовая корпорация (МФК), 1956 г.</i>	Стимулирование частных инвестиций в экономику молодых государств, расширение частного сектора. Кредитование высокорентабельных проектов в наиболее развитых из развивающихся стран. Займы предоставляет частным лицам, а инвестиции проводятся совместно с частным бизнесом.
<i>Международная ассоциация развития (МАР), 1960 г.</i>	Предоставление беспроцентных кредитов наименее развитым странам на срок 35–40 лет при льготном периоде 10 лет.
<i>Многостороннее инвестиционно-гарантийное агентство (МАГИ), 1988 г.</i>	Поощрение инвестиций в акционерный капитал и других направлений прямых капиталовложений в развивающиеся страны посредством их страхования от некоммерческих рисков (экспроприации имущества инвестора; военных действий; отмены конвертируемости национальной валюты и др.).

Рис. 16.2.3. Международные финансовые организации.

Валютный (обменный) курс – стоимостное соотношение валют при их обмене; количественное соотношение обмена одной национальной денежной единицы на денежные единицы других стран или на международные платежные средства.

На **формирование валютного курса** воздействуют следующие факторы:

- покупательная способность валют;
- макроэкономические показатели страны и состояние платежного баланса;
- степень инфляции и доверия к валюте и инфляционные ожидания;
- уровень процентных ставок;
- конъюнктура валютного рынка;
- ускорение или замедление международных платежей;
- государственное регулирование (использование официальных валютных резервов; валютный контроль; торговая, финансовая и денежно-кредитная политика);
- степень доверия к национальной иностранной валюте;
- субъективные факторы.

Резервные валюты – валюты, в которых государства держат свои **ликвидные международные резервные активы** (денежные знаки тех стран, на которые всегда есть спрос на мировом рынке; чаще в безналичной форме). Запасы резервных валют чаще используются для выплаты внешнего и внутреннего долга, различных экстренных непредвиденных масштабных трат (стихийных бедствий, терактов, войн и т.п.).

Для поддержания стабильности в международной валютной системе созданы и функционируют межгосударственные финансово-кредитные институты, важнейшими из которых являются указанные на рис. 16.2.3.

16.3. Платежный баланс как обобщающий показатель внешнеэкономических связей. Структура платежного баланса страны

К числу наиболее важных балансов относится платежный баланс страны.

Информацию для выбора правильной валютной политики государства дает платежный баланс.

Все валютно-финансовые операции, опосредующие внешнеэкономические связи между государствами, находят свое обобщенное количественное выражение в балансах международных расчетов.

Балансы международных расчетов – это *устоявшиеся формы статистической отчетности об экономическом развитии государства и его финансовом положении*. Существуют различные *виды балансов*: расчетный, баланс международной задолженности, платежный, торговый, выступающие важными инструментами контроля и управления внешнеэкономической деятельностью страны. К ним предъявляются следующие единые требования:

- агрегатный характер;
- учет чистого сальдо международных требований и обязательств;
- сбор данных за определенный период.

Расчетный баланс – отчетность о соотношении требований и обязательств данной страны к другим странам; все обязательства страны по платежам, в том числе и не произведенным фактически (например, оплаченную и не оплаченную части сделок по экспорту и импорту товаров, услуг; реально произведенным и еще не осуществленным кредитам и инвестициям и т.д.).

Баланс международной задолженности отличается от расчетного баланса набором статей, включает золотовалютные резервы страны, частные активы, расположенные за рубежом.

Платежный баланс – это *статистический документ, содержащий систематизированную за определенный период времени оценку всех внешнеэкономических операций страны с другими государствами; выраженное в валюте каждой отдельной страны соотношение между суммой платежей, полученных из-за рубежа, и суммой платежей, переведенных за границу в течение определенного периода (года, квартала, месяца)*.

Платежный баланс *отражает качественно и количественно масштабы, структуру и характер внешнеэкономических связей государства* и включает:

- фактически произведенные платежи и поступления;
- реально произведенные (полученные или выданные) кредиты и инвестиции;
- только оплаченный экспорт товаров и услуг.

Важнейшим элементом *платежного баланса*, его фундаментом является **торговый баланс**.

Торговый баланс – это *соотношение экспорта и импорта товаров и услуг*. Он отражает сальдо (сумму) платежей и поступлений по экспорту, импорту и реэкспортным операциям, по продаже и поступлениям от оборота товаров и услуг.

По определению Международного валютного фонда (МВФ), разрабатывающего методологию составления балансов в увязке с требованиями СНС (системы национального счетоводства), платежный

баланс является *статистическим отчетом за данный период, в котором систематически учитываются экономические сделки данной страны с другими странами.*

Платежный баланс *отражает результаты внешнеэкономической деятельности страны*, эффективность всех ее операций с денежными средствами. Данные платежного баланса используются для измерения объема национального богатства, составления национальных счетов.

В балансе выделяют – *«счет текущих операций»*, под которыми понимают операции с товарами, услугами и доходами, а также *«счет движения капитала»*, характеризующий операции, связанные с инвестиционной деятельностью. Между этими счетами существует связь, так как они являются отражением друг друга. По каждому счету подводится сальдо. Сальдо по итогу текущих операций и сальдо по итогу движения капитала должны иметь противоположные знаки и по величине быть равными между собой (в итоге давать ноль). При превышении притока дохода и капитала над их оттоком образуется *активное сальдо* платежного баланса и приток валюты. В обратном случае возникает *пассивное сальдо* и отток валюты из страны, усложнение ее финансового положения.

Основная идея платежного баланса – найти правильное решение проблемы: как распорядиться дополнительными средствами, появляющимися у государства, или где взять необходимые дополнительные инвестиции? Пути решения этих проблем заключаются в том, чтобы:

- остановить потоки торговли и капитала;
- скорректировать внутренние экономические перекосы;
- принудительно или разрешительно добиться изменения курса валюты.

Здоровая экономика требует положительного платежного баланса, следовательно, его *регулирования*, путем:

- внешней корректировки цен;
- внутренней корректировки цен и доходов;
- торговых и валютных ограничений.

К *инструментам регулирования платежного баланса* относятся: куплю–продажу золота, иностранной валюты, регулирование иностранной задолженности.

Платежный баланс имеет логически последовательную *структуру*, позволяющую производить региональные сравнения, изучать его взаимоотношения с запасами внешних активов и пассивов страны.

16.4. Глобализация как новая ступень интернационализации мирового хозяйства. Место Республики Беларусь в формирующемся экономическом метaprостранстве

Одной из важных отличительных закономерностей мирового развития на рубеже двух тысячелетий является глобализация жизни, включая экономику. **Глобальный** (от лат. *globus* – шар) – (1) охватывающий весь земной шар; всеобщий, всемирный; (2) всесторонний; глубокий, основательный; (3) основной, главный; сущностный, определяющий. **Глобализация** (англ. *globalization*) – это **качественно новый этап развития интернационализации, охватывающий в современных условиях не только экономическую, но и другие области жизни**. По определению профессора Л.М. Куликова, **современная глобализация – это процесс формирования в мире единого экономического, культурного и политического пространства, процесс интеграции всего человечества и образования мирового сообщества без границ** (смена *homo sapiens* на *globo sapiens*). В связи с этим выделяют: производственную, научно-техническую, технологическую; информационную; политическую и социально-культурную глобализацию. **Центральным звеном глобализации является экономика.**

Глобализация экономики (экономическая глобализация) – усиливающийся процесс интеграции национальных экономик в расширяющиеся мировые рынки, в единую мировую систему. В экономическом смысле глобализация представляет собой **углубление интернационализации экономики, трансформацию функций национального государства в направлении их сокращения.**

Глобализация связана с **формированием экономического пространства**, в котором отраслевая структура, обмен информацией и технологиями, география размещения производительных сил определяются **с учетом мировой конъюнктуры**, а экономические подъемы и спады приобретают планетарный характер. Национальные экономики остаются уникальными и специфическими, но **связи** между ними становятся **более унифицированными**, стандартизированными.

Растущая глобализация экономики – это **сложный противоречивый процесс**, выражающийся в резком увеличении масштабов и темпов перемещения работников, капиталов, опережающем росте международной торговли по сравнению с ростом ВВП, возникновением и быстрым ростом мирового финансового рынка. Современная глобализация не ограничивается лишь экономической сферой, она **воздейст-**

вует и на другие стороны человеческого общества: культуру, искусство, мораль, жизненные ценности, политические и социальные процессы.

Основными **структурными компонентами** глобализации являются:

1. Формирование глобальной финансовой системы.

2. Образование глобальной системы распространения и обмена информацией (формирование «информационной» экономики).

3. Формирование глобальной системы движения товарных потоков.

4. Региональная экономическая интеграция, распространившаяся на все континенты.

5. Возникновение однополярной системы лидерства в лице США, формирующих систему «новой экономики» и расширяющих объем функций по управлению мировыми хозяйственными процессами.

Глобализация – современная реальность. **Положительными эффектами** глобализации экономики являются:

- усиление конкуренции, стимулирующей развитие новых технологий и быстрого их распространения в мировом хозяйстве;
- ускорение развития стран на основе выгод углубления международного разделения труда, международной кооперации, эффективного распределения ресурсов, осуществляемых на высоком технологическом и организационном уровнях;
- экономия на масштабах производства и сокращение издержек, способствующих снижению цен;
- создание миллионов рабочих мест, прежде всего в развивающихся странах;
- расширение доступа к средствам коммуникации и международной информации;
- расширение возможностей стран к обмену культурными и образовательными программами;
- стандартизация системы высшего образования и возможность массового обучения за рубежом;
- устранение визовых режимов во многих развитых странах и значительный рост международного туризма;
- повышение жизненного уровня и качества жизни в большинстве участвующих в кооперации стран на основе предоставляющейся возможности рационализации и повышения эффективности хозяйственных связей во всей мировой экономике;
- формирование базы для решения проблем всего человечества, в первую очередь, экологических, что обусловлено возможностью

объединения усилий мирового сообщества, консолидацией ресурсов, координацией действий в различных сферах.

В условиях расширения мирохозяйственных интеграционных связей, усиления НТР, углубления рыночных отношений, доминирования личного интереса, многие проблемы, порождаемые деятельностью человека, стали довлеть не только над природой, но и над ним самим, т.е. приобрели *глобальный* характер.

Глобальные проблемы – это *те наиболее важные и насущные проблемы мирового сообщества*, которые:

- имеют *планетарные масштабы* и *комплексный* характер возникновения;
- *затрагивают жизненные интересы всех* народов мира;
- *взаимосвязаны* и *взаимозависимы*, а их *комплексное* решение требует *кардинально новых, концептуальных* подходов;
- требуют *безотлагательных мер*, поэтому затягивание с их решением усугубляет нарастание отрицательных (катастрофических) последствий, грозящих ухудшением условий жизни, производственной деятельности и даже гибелью цивилизации на Земле;
- для своего решения требуют *коллективных усилий* всего мирового сообщества, заинтересованного в спасении человечества от уничтожения в ядерной катастрофе, от болезней, вызываемых загрязнением среды обитания и др.;
- *решение одних* проблем (например, разоружения) открывает возможность для *успешного преодоления остальных*.

Глобальные проблемы возникли не сразу и не на «пустом» месте: *они развивались* и обострялись *по мере становления современной цивилизации*, охватывая сначала отдельные страны, затем регионы, континенты и, наконец, Земной шар в целом. В них отражаются углубление и усложнение мирохозяйственных связей и интернационализация других сторон общественной жизни.

Наиважнейшей среди *интерсоциальных* глобальных проблем, возникающих между отдельными странами и регионами, бесспорно, является *проблема войны, мира и разоружения*. Как свидетельствует история, война – постоянный «спутник» человечества. За все многотысячелетнее существование человеческой цивилизации абсолютно мирными были лишь около трех столетий. Современный век породил новый тип войн – мировые (ассиметричные, антропогенные, интегральные), в которых участвуют многие десятки стран, многочисленные армии, могут применяться самые изощренные и массовые формы и средства уничтожения людей (обычное, термоядерное, электронное, бактериологическое и другие виды оружия), погибают многие миллионы человек (например, жертвами Второй мировой войны стали 50

млн человек), уничтожаются многомиллиардные материальные и духовные ценности.

Ежегодно на армию в мире расходуется около ста миллионов человеческого труда и 6% мирового ВВП. Если учесть, что в мировых арсеналах накоплено примерно 50 тыс. единиц ядерного оружия (не считая остальных видов), то современная термоядерная война может привести к глобальной экологической катастрофе, к гибели цивилизации.

В системе «**Человек–общество**» особенно острой является проблема продовольствия. **Глобальная продовольственная проблема** – недостаток или несбалансированность обеспечения продуктами питания населения мира и отдельных стран и регионов. В мире страдает от голода около 1 млрд человек, от голодной смерти ежесекундно умирает 30 детей, прежде всего на Африканском континенте. В то же время, **продовольственная проблема** во многом искусственна и порождена нерациональным поведением человечества. Доказано, что современная высокоэффективная мировая индустрия продовольствия **в целом** способна прокормить все нынешнее население Земли. Но она сосредоточена в развитых странах, где стабильное или даже сокращающееся население. В развивающихся же странах – главных виновниках демографического «взрыва», аграрное производство малопродуктивно.

Расчеты ученых показывают, что даже при нынешних методах обработки земли можно обеспечить продовольствием в полтора раза больше населения, чем его имеется.

Следующая проблема – **рост обнищания и имущественного расслоения** значительной части населения. В мире углубляется **социально-экономическая поляризация**, увеличивается пропасть между богатыми и бедными из-за крайне неравномерного распределения мирового ВВП между странами, народами, континентами, регионами. За последнее столетие разрыв в уровне жизни по 10%-ным (децильным) группам населения увеличился с 1:86, до 1:239, или почти в 3 раза. Три самых богатых человека в мире владеют сегодня активами, равными годовому доходу 600 млн человек из беднейших стран.

Проблема бедности стран связана, прежде всего, со следующими факторами: отсталостью производственной базы; неэффективностью применения труда; неэффективностью госуправления; неблагоприятными условиями для развития (нехваткой природных ресурсов; неблагоприятным климатом; «ножницами цен» во внешней торговле; огромными внешними долгами; перенаселенностью, нищетой, неграмотностью; гражданскими войнами).

У слаборазвитых стран сложился своеобразный «порочный круг бедности» – постоянное воспроизводство бедственного положения, усугубляемого быстрым ростом населения.

Пути выхода из создавшегося положения включают:
во-первых, внутренние прогрессивные преобразования в стране;
во-вторых, внешнюю помощь мирового сообщества.

В системе «**Человек–природа**» во многих случаях положение в отношениях человека и природы становится **критическим**. Практически все экосистемы планеты затронуты деятельностью человека, во многих районах земли преодолен предел самозащиты природы. Человечество пожинает плоды **экологического кризиса**, возникшего из-за разрушительного воздействия на природу людей и проявляющегося:

- в сокращении пахотных угодий (примерно 10 млн га в год) и ухудшении плодородия почв в результате чрезмерной эксплуатации;
- в уничтожении и вымирании лесов, обеднении флоры и фауны;
- в загрязнении воздушного и водного бассейнов земли, растущей лавине отходов, вызвавших «озоновые дыры», «кислотные дожди», зоны экологического бедствия с массовыми заболеваниями людей;
- в глобальном изменении климата (общем потеплении, неустойчивости погоды, засухи, таянии полярных ледников, повышении уровня мирового океана, затоплении огромных территорий, плодородных земель).

Все это не может не вызвать в самосознании людей все более зримые черты глобальной тревоги и принятия самых серьезных мер по их решению.

Так, использование лишь 1/10 части мировых военных расходов на решение глобальных проблем, организация совместных международных действий в этой сфере положили бы конец массовому голоду, болезням, неграмотности, позволили бы преодолеть нищету и отсталость сотен миллионов людей, предотвратить экологический коллапс на планете.

Для **устранения негативных последствий** глобализации ООН предлагает **глобальное экономическое сотрудничество стран в направлении:**

1. Установления **нормативных правил** и **организационных рамок** для всех процессов глобализации (норм «глобального поведения», **антимонопольных мер** против злоупотреблений ТНК и ТНБ, против «грязных бизнесов»).

2. Оказания более **объемной** и **эффективной помощи** наименее развитым странам.

3. Создания всемирного гражданского общества и **установления общественного контроля** (в том числе со стороны неправительственных организаций) за всеми **общечеловеческими, мировыми процессами**.

Рассмотрим место Республики Беларусь в формирующемся метaprостранстве.

История Республики Беларусь как самостоятельного государства и субъекта международных экономических отношений берет начало с подписания Беловежского соглашения (декабрь 1991 г.). Разрушение сформированных в СССР глубоких интеграционных связей самым негативным образом сказалось на ***высоко интегрированной экспортно-ориентированной экономике*** нашей страны, на резком снижении уровня жизни населения. За прошедшие неполные два десятилетия независимости Беларусь, определяемая сейчас ***как унитарное демократическое правовое государство с социально ориентированной рыночной экономикой***, проделала огромную работу по преодолению негативных кризисных последствий и развитию национальной экономики, успешному решению социальных вопросов и интеграции в формирующееся метaprостранство. Последовательно реализуя избранную модель экономики, республика тем самым подтверждает ее эффективность. Это вынуждены подтвердить авторитетные международные аналитики. Так по рейтингу ПРООН «Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП)» Республика Беларусь в 2010 году поднялась на 7 мест (с 68-го на 61-е из 187 стран), а по «Индексу благосостояния», определяемому Лондонским Институтом Legatum, ее рейтинг повысился на 31 позицию (с 85-го на 54-е место из 110). По индексу Джини, определяющему соотношение семей с самыми высокими и самыми низкими доходами, республика вошла в первую мировую десятку стран.

Располагая 0,15% территории и 0,18% населения мира, Беларусь производит 11% общемирового объема калийных удобрений, 3,0% зерна, 1,1% молока, 3,1% картофеля, 8,7% льноволокна. Республика находится среди лидеров стран СНГ и занимает достойное место в Центральной и Восточной Европе по уровню производства и темпам роста ВВП, подтверждая тем самым динамичность и устойчивость развития своей экономики. Так за истекшее пятилетие производство валового внутреннего продукта на душу населения увеличилось в республике на 70%.

Важными условиями, облегчающими вхождение нашей страны в мирохозяйственное пространство, являются ее потенциальные ***конкурентные преимущества*** (рис. 16.4.1).

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА	СОДЕРЖАНИЕ
<i>Выгодное экономико-географическое и геополитическое положение</i>	Находясь в центре Европы, Беларусь имеет исключительно выгодное географическое положение в транс-европейской системе и является связующим и кратчайшим путем между Востоком и Западом, регионами Черноморского побережья и странами Балтийского моря, что определяет исключительную роль транспорта в обеспечении успешных товаропотоков.
<i>Развитие системы транспортных коммуникаций и производственной инфраструктуры в целом</i>	Белорусская железная дорога имеет протяженность 5,5 тыс. км, 17 крупных железнодорожных узлов. Автодороги составляют почти 100 тыс. км, в т.ч. 15,4 тыс. км дороги республиканского значения, по которым перевозят св. 70% всех транзитных грузов более 50 государств. Национальные авиакомпании «Белавиа» и «Трансавиаэкспорт» имеют коммерческие соглашения с 48 зарубежными партнерами и обеспечивают перевозки пассажиров и грузов в 30 городов стран СНГ и десятки зарубежных стран. Водный транспорт осуществляет внутреннее и международное перемещение грузов и пассажиров на 2 тыс. км. По территории республики проходят свыше 3 тыс. км нефте- и 1,7 тыс. км газопроводов с 6-ю компрессорными станциями.
<i>Значительные земельные, водные и лесные ресурсы, наличие ряда полезных ископаемых</i>	Территория республики – 207,6 тыс. кв. км (6 место среди стран СНГ и 13 – среди европейских государств), в т.ч. 41,3% лесные-, 43,6% сельскохозяйственные-, 27,8% – пахотные угодья. Чернобыльская авария сократила обеспеченность пашней с 0,64 до 0,58 га на жителя, но она вдвое выше среднемировой. На территории республики протекает 20,8 тыс. рек, расположено 11 тыс. озер, 1,5 тыс. прудов и 140 водохранилищ. Водообеспеченность общими водными ресурсами составляет 5,8 тыс. куб. м на одного жителя, что на 26% выше среднеевропейского показателя. Лесами покрыто 84,7 тыс. кв. км, из которых 25% – искусственные; среднегодовые заготовки древесины – 10,0–11,2 млн куб. м. В недрах республики выявлено и разведано почти 5 тыс. месторождений, представляющих около 30 видов минерального сырья, в т.ч. 65 месторождений нефти, оцениваемых в 338,3 млн т сырья и 8,1 млрд куб. м попутного газа; запасы бурых углей в 1350,8 млн т; залежи горючих сланцев – 11,0 млрд т; калийной соли – свыше 80 млрд т; каменной соли – 22 млрд т; фосфоритов – 82,9 млн т; железной руды – 340 млн т (и прогнозами – 1,5 млрд т); минеральных подземных вод – 70 источников с запасами 14320,8 куб. м в сутки. Перспективны поиски месторождений цветных металлов, алмазов, золота, янтаря и др.

<i>Достаточно мощная строительная база</i>	Строительный комплекс производит около 9,0% ВВП республики. В нем работает более 400 тыс. человек, из которых основная часть занята на предприятиях различных форм собственности размером 50–200 человек. Кроме этого имеется 2,5 тыс. малых предприятий (15 чел) и 30 – с числом занятых свыше 1,0 тыс. В составе промышленности стройматериалов и конструкций, обслуживающей строительство, работает 1,4 тыс. предприятий, из которых более 70% объемов работ выполняется на 158 предприятиях с числом работающих 200–500 чел. Предприятия производят более 150 видов стройматериалов и изделий, обеспечивающих рынок республики и востребованных на рынках ближнего и дальнего зарубежья, прежде всего России.
<i>Весомый научно-технический потенциал</i>	По данным Всемирного банка Беларусь занимает 59 место в мире по значению индекса экономических знаний и 3-е место среди стран СНГ, и является безусловным лидером по уровню образования и развития информационно-коммуникативных технологий. Научно-исследовательскую деятельность в республике осуществляют 30 тыс. человек в 330 организациях – институтах Национальной академии наук (НАН Беларуси), вузах, НИИ, конструкторских бюро, научно-технических центрах. Республика входит в число лидеров по разработке фундаментальных проблем в области физики, математики, новых материалов, программных продуктов для ЭВМ. Вместе с тем наукоемкость ВВП Беларуси находится на уровне 0,8%, в то время как в странах Евросоюза – 2–3%. Реализация инновационного развития экономики превращает научно-технический потенциал в один из важнейших ресурсов устойчивого экономического роста, что подтверждается результатами работы Парка высоких технологий (ПВТ) республики. Сегодня он экспортирует в 12 раз больше компьютерных программ, чем вся страна в 2005 г.
<i>Высокий образовательный уровень населения при низкой цене рабочей силы и сложившейся системе подготовки квалифицированных кадров</i>	В республике сформирована современная система подготовки квалифицированных кадров, что обеспечивает высокий образовательный уровень населения страны и высокую квалификацию работников. В 2009 г. на 10 тыс. чел населения приходилось 176 учащихся (+17,3% к 2000 г.), – 454 студента (+61%), – 78 специалистов (в 2 раза). Неслучайно в соответствии с индексом благосостояния по качеству образования Беларусь находится на высоком 23 месте. Вместе с тем, система образования должна в большей степени подстраиваться под нужды отраслей современной экономики Беларуси, особенно высокотехнологичных.

Рис. 16.4.1. Потенциальные конкурентные преимущества Республики Беларусь.

Помимо названных преимуществ **положительное влияние на интеграцию Беларуси в мировое хозяйство** оказывает комплексность развития территории, многовекторность экономических связей и другие.

Преодолению сложностей помогает **развитие традиционных форм экономических связей**, прежде всего – торговых. Имея **открытую экономику**, республика в значительной степени **зависит от условий и результатов внешней торговли**.

По данным Национального банка Республики Беларусь внешне-торговый оборот за 2009 г. составил 49846 млрд долл., в том числе экспорт – 21282 млрд долл., импорт – 28564 млрд долл., сальдо – минус 7282 млрд долл. Основными источниками формирования отрицательного сальдо являются экспортно-импортные операции с энергоносителями, сырьем, материалами и комплектующими, отрицательное сальдо по которым за январь–май 2010 г. составило 2,9 млрд долл. В 2006–2009 гг., несмотря на кризис, индекс объема внешней торговли товарами и услугами составил 153,3%, в том числе экспорта – 136,5%, импорта – 170,3%; а за январь–май 2010 г. – соответственно 120,8% к уровню аналогичного периода прошлого года, объем экспорта – 127,9%, импорта – 115,4%. В январе–мае 2010 г. экспортно-импортные операции проводились со 168 странами мира, белорусская продукция продавалась на рынках 135 государств, в республику ввозились товары из 148. Наиболее крупными торговыми партнерами являются Россия, Германия, Нидерланды, Китай, Польша, Украина, Латвия.

Основным традиционным торговым партнером остается Россия, на долю которой приходится около половины внешнеторгового оборота, в том числе свыше 60% импорта. Создание Таможенного союза позволило увеличить экспорт в Россию на 51,4% и в Казахстан – на 70,3%, что уже подтверждает выгоду подобной интеграции.

Как показывает анализ, необходимым условием достижения высокой эффективности внешней торговли в посткризисном периоде является скорейшая модернизация производства, повышение рентабельности, качества и конкурентоспособности на мировом рынке выпускаемой продукции. Ученые предлагают следующие пути:

1. Формирование соответствующих производств, изменение структуры экономики. Данный путь предпочтителен для укрепления экономической самостоятельности страны.
2. Более узкая специализация производства, включение его в мировые технологические цепочки, автоматизация, повышение производительности труда, увеличение добавленной стоимости. Это обеспечит более успешную интеграцию в формирующееся метапространство.

Республике Беларусь необходимо скорейшее поступательное продвижение этими путями.

В связи с переходом общества к новому этапу исторического развития – к новому технологическому укладу и постиндустриальному обществу, первостепенное значение приобретает выработка тактических и стратегических ориентиров, в том числе и во внешнеэкономической деятельности. Для нас таким руководящим документом на ближайшую перспективу является подготовленная в соответствии с законом «Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2010–2015 годы».

В соответствии с программой **внешнеэкономическая деятельность** республики, обусловленная ее спецификой, основывается **на принципах открытости экономики, стремлении к широкомасштабному многовекторному сотрудничеству, достижении экспортно-импортно-сбалансированности экономики**. Открытость Республики Беларусь и вовлечение в мировые хозяйственные связи в значительной степени определяют зависимость экономики страны от конъюнктуры и тенденций, складывающихся на внешних рынках. Беларусь, не обладающая достаточными природными и энергетическими ресурсами, вынуждена тратить значительные объемы валютных средств на их закупку. В этой связи **важнейшими приоритетами** развития должны стать повышение эффективности внешней торговли и обеспечение сбалансированности внешнеэкономических отношений.

Стратегическими задачами на предстоящее пятилетие являются: рост экспорта товаров и услуг, повышение его эффективности, увеличение рентабельности экспортных поставок, выход на положительное сальдо внешней торговли, совершенствование системы правового и информационного сопровождения внешнеэкономической деятельности.

Для решения указанных задач необходимо:

- повышение эффективности действующих и создание новых экспортноориентированных производств, увеличение рентабельности экспорта и объемов поступления валютной выручки;
- увеличение доли услуг в общем объеме экспорта товаров и услуг за счет развития новых видов информационно-коммуникационных, туристических, компьютерных, инжиниринговых, страховых, банковских, финансовых и прочих услуг;
- увеличение экспорта высокотехнологичной и наукоемкой продукции с высокой добавленной стоимостью;
- развитие системы кредитования и страхования экспорта, использование иностранных кредитов и механизмов международной помощи для продвижения отечественных товаров и услуг на зарубежные рынки;
- привлечение кредитных ресурсов прямых иностранных инвестиций в соответствии с потребностями страны в инвестициях;

- снижение импортоемкости ВВП;
- освоение новых внешних рынков, выход на стратегический уровень отношений с динамично развивающимися странами Азии и Латинской Америки;
- создание предприятий за рубежом в целях снижения транзакционных издержек и увеличения экспортной прибыли;
- активизация участия Республики Беларусь в интеграционных процессах, направленных на укрепление торгово-экономического сотрудничества в рамках СНГ (Союзное государство, ЕврАзЭС, Таможенный союз, Единое экономическое пространство), а также в рамках Европейского союза (Восточное партнерство);
- устранение барьеров доступа товаров и услуг на внешние рынки и снятие ограничений в торговле с основными странами-партнерами;
- упрощение таможенных процедур и внедрение новых прогрессивных технологий таможенного администрирования;
- приближение нормативных правовых актов к требованиям ВТО, что будет иметь большое значение для привлечения иностранных инвестиций и расширения рынков сбыта;
- гармонизация стандартов, сертификации и других нормативных требований к производимой продукции с нормами ЕС/ОЭСР для выхода на новые экспортные рынки.

Реализация перечисленных мероприятий позволит увеличить экспорт товаров и услуг в 2,2 раза и выйти на положительное сальдо внешней торговли.

Важнейшими средствами реализации программы социально-экономического развития Беларуси и интеграции ее в мировое хозяйство являются развитие науки и наукоемких высоких технологий, подготовка на уровне мировых стандартов научных кадров, формирование человека нового постиндустриального общества, физически здорового, образованного и профессионально подготовленного к использованию новейших технологий, духовно и социально активного, с рациональными потребностями.

ВОПРОСЫ ДЛЯ ПОВТОРЕНИЯ

Тема 16. Современное мировое хозяйство и его структура. Формы международных экономических отношений

1. В какой сфере берут начало мирохозяйственные связи?
2. Когда сформировался мировой рынок?
3. Как Вы можете охарактеризовать современное общественное развитие?
4. Чем вызвана тенденция стран к объединению?
5. Что является основой укрепления целостности мира?
6. Каковы основные критерии, по которым отличаются различные хозяйственные системы?
7. Что является объективной основой международного обмена товарами, услугами, знаниями и т.д.?
8. Какова роль международного разделения труда в современном мировом хозяйстве?
9. Что такое «открытая экономика»?
10. Чем характеризуется современный этап развития мирохозяйственных связей?
11. Каковы современные тенденции международных экономических отношений?
12. Какие Вам известны формы международных экономических отношений?
13. Назовите одну из форм растущей интернационализации производства.
14. Как проявляется интеграция во взаимоотношениях стран?
15. Какова основная причина международной экономической интеграции?
16. Что такое «транснационализация»?
17. Каково значение международной производственной кооперации и научно-технического обмена?
18. Каковы направления специализации в развитых странах?
19. В чем сущность закона сравнительных преимуществ?
20. Что такое «протекционизм»?
21. Что такое «валютная система»?
22. Как устроена мировая валютная система? Назовите ее элементы.
23. Что такое «валютный курс»?
24. Почему колеблются курсы обмена валют?
25. Что является основой для определения валютного курса?
26. Каковы меры прямого регулирования валютного курса?
27. Что оказывает косвенное воздействие на валютный курс?
28. Что такое «девальвация» национальной валюты?

29. Назовите межгосударственные структуры в валютно-финансовой сфере.
30. Что такое «платежный баланс»?
31. Назовите формы международного научно-технического сотрудничества.
32. Назовите формы международного кредита.
33. Какие Вам известны закономерности современной международной миграции населения?

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная литература

1. Базылев, Н.И. Экономическая теория: учеб. пособие для студ. неэкон. спец. вузов. – Минск: Книжный Дом, 2005.
2. Базылева, М.Н. Экономическая теория: учеб. пособие / М.Н. Базылева, Н.И. Базылев. – Минск: Совр. шк., 2008.
3. Зубко, Н.М. Основы экономической теории: учеб. пособие / Н.М. Зубко, А.Н. Каллаур. – 2-е изд., испр. и доп. – Минск: Выш. шк., 2007.
4. Курс экономической теории: учебник / М.И. Плотницкий [и др.]; под ред. М.И. Плотницкого. – Минск, 2005.
5. Основы экономической теории: учебник для учащихся неэкон. спец. учреждений, обеспечивающих получение сред. спец. образования / под ред. В.Л. Ключи, Н.В. Черченко. – Минск: Выш. шк., 2005.
6. Экономическая теория (Общие основы): учеб. пособие / М.И. Плотницкий [и др.]; под ред. М.И. Плотницкого. – Минск: ООО «Совр. шк.», 2006.
7. Экономическая теория: учебник для студ. неэкон. спец. вузов / под ред. Н.И. Базылева, С.П. Гурко. – 2-е изд., перераб. и доп. – Минск: БГЭУ, 2000.
8. Экономическая теория: учеб. пособие для студ. пед. спец. вузов / под общ. ред. Л.Н. Давыденко. – Минск: Выш. шк., 2002.
9. Экономическая теория: курс интенсив. подгот. / И.В. Новикова [и др.]; под ред. И.В. Новиковой, Ю.М. Ясинского. – Минск: ТетраСистемс, 2008.

Дополнительная литература

1. Артюх, В.В. Экономическая теория: практикум: учеб. пособие для студ. неэкон. спец. вузов / В.В. Артюх. – Минск: УП «ИВЦ Минфина», 2003.
2. Базылев, Н.И. Экономическая теория: учебник для студентов экон. спец. вузов / Н.И. Базылев, М.Н. Базылева. – Минск: Книжный Дом, 2004.
3. Бичик, С.В. Основы экономической теории: пособие для студ. экон. спец. вузов / С.В. Бичик. – Минск: Выш. шк., 2004.
4. Борисов, Е.Ф. Экономическая теория: учебник / Е.Ф. Борисов. – М.: Юрайт, 2005.
5. Давыденко, Л.Н. Экономическая теория: практикум: учеб. пособие / Л.Н. Давыденко. – Минск, 2008.

6. Зубко, Н.М. Основы экономической теории: учеб. пособие для учащихся учеб. учреждений, обеспечивающих получение сред. спец. образования / Н.М. Зубко. – Минск: Выш. шк., 2006.
7. Курс экономической теории: учебник / М.И. Плотницкий [и др.]; под ред. М.И. Плотницкого. – Минск: «Интерпрессервис»; «Мисанта», 2003.
8. Лемешевская, Л.В. Экономическая теория: тесты, ситуации, задачи: учеб. пособие / Л.В. Лемешевская. – Минск: Книжный Дом: Мисанта, 2005.
9. Макконнелл, К.Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика: в 2 т. / К.Р. Макконнелл, С.Л. Брю; пер. с англ. – М., 1996. – Т. 1, 2.
10. Носова, С.С. Экономическая теория: краткий курс: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / С.С. Носова. – М.: ВЛАДОС, 2001.
11. Современная экономика: лекц. курс: многоуровневое учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / науч. ред. О.Ю. Мамедов. – 4-е изд. – Ростов н/Д: Феникс, 2002.
12. Трацевская, Л.Ф. Экономическая теория: учеб.-метод. пособие / Л.Ф. Трацевская. – Витебск: Изд-во УО «ВГУ им. П.М. Машерова», 2005.
13. Шахнович, С.В. Экономическая теория: курс лекций / С.В. Шахнович, Е.С. Шахнович. – Витебск: Изд-во ВГУ им. П.М. Машерова, 2003.
14. Экономика: учеб. пособие / ред. М.И. Плотницкий. – М.: Новое знание, 2002.
15. Экономическая теория: метод. рекомендации для студ. дневной и заочной форм обучения / сост.: Л.Ф. Трацевская [и др.]. – Витебск: Изд-во УО «ВГУ им. П.М. Машерова», 2004.
16. Экономическая теория: практикум / под ред. А.И. Авраменко. – Минск, 2008.
17. Экономическая теория: учеб. пособие / Л.Н. Давыденко [и др.]; под общ. ред. Л.Н. Давыденко. – Минск: Выш. шк., 2007.
18. Экономическая теория: учеб. пособие: в 2 ч. / под ред. И.В. Новиковой, Ю.М. Ясинского. – Минск: Акад. упр. при Президенте Респ. Беларусь, 2008. – Ч. 2.
19. Экономическая теория: учебник / под общ. ред. В.И. Видепина [и др.]. – М., 2007.
20. Экономическая теория: учеб. пособие / под ред. И.В. Новиковой. – Минск: БГЭУ, 2006.

1. Аксенова, Л.А. Глобализация мирового хозяйства: предпосылки, причины, инструменты, последствия / Л.А. Аксенова // География в школе. – 2005. – № 6.

2. Бердсолл, Н. Усиления неравенства в новой глобальной экономике / Н. Бердсолл // Вопросы экономики. – 2006. – № 4. – С. 84.
3. Евдоченко, А. Наступательность и эффективность – основные требования к внешнеэкономической политике Беларуси / А. Евдоченко // Экономика Беларуси. – 2007. – № 2(11). – С. 6–13.
4. Жабко, Л.С. Состояние и перспективы вступления Беларуси во Всемирную торговую организацию / Л.С. Жабко // Экономический бюллетень НИИ Министерства экономики РБ. – 2009. – № 3.
5. Жук, И.Н. Трансформация функций государства в условиях глобализации / И.Н. Жук // Весн. Беларус. дзярж. экан. ун-та. – 2006. – № 1. – С. 23–29.
6. Загашвили, В. На пороге нового этапа экономической глобализации / В. Загашвили // Мировая экономика и международные отношения. – 2009. – № 2.
7. Ковалик, Т. У истоков современного финансового кризиса / Т. Ковалик // БЭЖ. – 2009. – № 1.
8. Минимизация негативных последствий мирового экономического кризиса // Экономический бюллетень НИИ Министерства экономики РБ. – 2009. – № 4.
9. Многовекторная внешнеэкономическая политика Беларуси в контексте стратегии устойчивого развития // Белорусский экономический журнал. – 2007. – № 4. – С. 4–21.
10. Нгуен, В.Б. Глобализация как закономерность мирового развития / В.Б. Нгуен // Безопасность Евразии. – 2005. – № 1. – С. 344–353.
11. Рудый, К. Глобализация экономики / К. Рудый // Банкаўскі веснік. – 2002. – № 13. – С. 30–35.
12. Румянцева, Е. Бедность как глобальная проблема / Е. Румянцева // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. – № 2. – С. 57–65.
13. Федоров, В.П. Глобализация и мировой финансовый кризис / В.П. Федоров // БЭЖ. – 2009. – № 1.
14. Холопов, А.В. Валютный курс как инструмент макроэкономического регулирования / А.В. Холопов // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – № 12. – С. 25–33.
15. Шахнович, С.В. Глобализация как генезис экономической метасистемы / С.В. Шахнович // Человек в окружающем мире: сущность и проблемы глобализации: сб. ст. по мат. науч. семинара. – Витебск, 2004. – С. 47–49.
16. Шишков, Ю. Два лица глобализации / Ю. Шишков // Наука и жизнь. – 2000. – № 11. – С. 40–43.
17. Экономический суверенитет и глобализация («Круглый стол» в Институте Европы РАН) // Вопросы экономики. – 2006. – № 2. – С. 143.

Учебное издание

ШАБАНОВ Леонид Тарасович

ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

Рекомендации к изучению курса «Экономическая теория»

Технический редактор

Г.В. Разбоева

Корректор

Л.В. Моложавая

Компьютерный дизайн

Е.В. Малнач

Подписано в печать

.2011. Формат 60х84¹/₁₆. Бумага офсетная.

Усл. печ. л. 2,44. Уч.-изд. л. 2,51. Тираж

экз. Заказ .

Издатель и полиграфическое исполнение – учреждение образования

«Витебский государственный университет им. П.М. Машерова».

ЛИ № 02330 / 0494385 от 16.03.2009.

Отпечатано на ризографе учреждения образования

«Витебский государственный университет им. П.М. Машерова».

210038, г. Витебск, Московский проспект, 33.