

Результаты и их обсуждение. Анализируя современные подходы к определению понятий «модель» и «моделирование», отметим разнообразие подходов к их трактовке и обширность областей применения. По мнению В.А. Штоффа, под моделью в первую очередь следует понимать мысленно представляемую или материально реализуемую систему, которая будет не только отображать или воспроизводить объект исследования, но и способствовать замещению его так, что исследование в итоге даст необходимую информацию об интересующем объекте [1], [2].

В представленной модели воздействие управляющей подсистемы на управляемую осуществляется исключительно методами финансового менеджмента. В свою очередь взаимодействие с внешней средой происходит, прежде всего, посредством организации необходимого обеспечения (кадрового, правового, технического, информационного, организационного и финансового).

Важным элементом модели являются индикаторы эффективности использования финансовых ресурсов в целях экологизации экономики.

Изложенное выше позволило сформировать модель управления процессами экологизации экономики Республики Беларусь. Наглядно представим ее на рисунке 1.

Необходимо отметить, что экологический налог имеет фундаментальное значение в вопросах экологизации, рациональные и объективные расчеты и суммы изъятия данного вида платежа в бюджет должны рассматриваться с учетом экономической обстановки в стране и ситуации на отдельных субъектах хозяйствования в частности. В представленной модели фискальным органам и экологическим платежам принадлежит ключевая роль, ибо данный механизм способен напрямую влиять на экологическую обстановку в стране. Очевидной видится необходимость изъятия экологического налога более прозрачными, справедливыми и выгодными способами, как для плательщика, так и для бюджета.

Заключение. Сформулированная структурно-логическая модель управления процессами экологизации экономики Республики Беларусь, включает в себя: элементы, причинно-следственные связи, методы и инструменты финансового менеджмента, что в совокупности демонстрирует уровень взаимоотношений управляющей (соответствующие министерства) и управляемой (юридические лица) подсистем. Разработка модели позволила получить представление о значении финансового менеджмента в процессе экологизации экономики, методах и способах исследования экономических свойств юридических лиц в контексте экологозащитных мероприятий и устойчивых взаимосвязей с ними других элементов исследуемой системы посредством прогнозирования планирования и с целью принятия управленческих финансовых решений.

1. Штофф, В.А. Моделирование и философия / В.А. Штофф. – М. : Наука, 1966. – 457 с.

2. Богатырева, В.В. Финансовое управление воспроизводством человеческого капитала в инновационной экономике: теория, методология, моделирование / В.В. Богатырева. – Новополоцк. : ПГУ, 2013. – 400 с.

ОСНОВЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ: «ЭКОНОМИКС» И «ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ»

Дорожек И.В.,

студент 1 курса ВГУ имени П.М. Машерова, г. Витебск, Республика Беларусь

Научный руководитель – Янчук В.А., канд. экон. наук, доцент

Важнейшим условием развития научно-технического прогресса является углубление общественного разделения труда. Уровень разделения труда в замкнутой системе растет до определенного предела, а потом останавливается. В мире образуются технологические зоны, которые расширяются и конкурируют, что является одной из предпосылок наступления кризисов в капиталистическом обществе. Карл Маркс на основе выводов Адама Смита разработал теорию развития капиталистической экономики, обосновал причины ее кризисного развития, конца капитализма. Поэтому в качестве альтернативы политической экономии появилась наука, получившая название *Economics*.

Цель исследования – изучить особенности возникновения социальной науки *Economics* и ее значение в условиях современного мира.

Материал и методы. Материалом исследования послужили научные экономические труды ведущих экономистов США и России. Методологическую основу проведенного исследования составили статистический метод, метод исторического познания и метод анализа особенностей экономической модели США.

Результаты и их обсуждение. Сегодня вся мировая капиталистическая экономика – это система разделения труда с центром в США. Большую роль в становлении американской финансовой системы сыграл английский банкир Натан Ротшильд, который планировал взять под контроль нарождающуюся финансовую систему. Для этого он использовал своего агента Александра Гамильтона. Он создал первый американский банк в 1791 году, который стал выдавать кредиты правительству, что спровоцировало

сильную инфляцию и движение за закрытие банка. Лицензия банка была отозвана, и Британия объявила Америке войну. В 1816 году появилась вторая копия банка Ротшильда. Этот Центробанк «прокрутил» деньги, вложенные правительством США в уставной капитал через частные банки, тем самым многократно увеличил свой уставной капитал. В 1833 году президент США Эндрю Джексон приказал вывести из Центробанка все государства. Начался искусственный кризис, который вызвал Центробанк, сократив денежную кредитную массу. Лицензию банку не продлили, а Сенат организовал комиссию по расследованию его деятельности. Далее на протяжении 25 лет финансовая система прекрасно существовала без Центробанка. Наряду с золотыми и серебряными монетами ходили банкноты отдельных частных банков.

В 1861 году в США началась гражданская война, и стал осуществляться выпуск банкнот федерального казначейства – «гринбэков». В результате была подорвана система доходов банка, президент США Авраам Линкольн был убит, и уже за полгода «гринбэки» были выведены из обращения.

К концу 19 века США сформировали свою технологическую зону. Стало понятно, что доллар стал одной из мировых валют, как британский фунт и германская марка. В начале 20 века при президенте Уильяме Мак-Кинли было начато антимонопольное расследование в отношении банкира Джона Моргана, который монополизировал банковскую сферу. Через год уровень разделения труда на рынках достиг предела, банки не могли нормально кредитовать производителя из-за безысходности и по высоким и по низким ставкам. Отсюда возникали проблемы ликвидности. Банки начали занимать друг у друга, и произошел жесточайший кризис межбанковского кредитования.

В 1910 году было принято решение о создании нового института, который брал бы на себя часть рисков. Банки берут на себя риски производителя, а институт должен брать риски банков через рефинансирование банковской системы. В 1913 году при президенте США Вудро Вильсоне был принят закон о федеральной резервной системе (ФРС), что дало дополнительный ресурс. Первая мировая война стала войной трех технологических зон за рынки, расширение зон и экономический рост. ФРС имеет сложную структуру из банков с частными капиталами. За счет создания ФРС и победы в войне, США позитивно развивались до конца 20-х годов, а банки начали кредитовать уже и потребителя напрямую, только изначально спекулянтов с землей и на рынке ценных бумаг. В итоге, выросли два «пузыря». «Пузырь» на рынке земли рухнул в 1927, на фондовом – в 1929. К концу 1929 года начался кризис, который шел по классическому дефляционному сценарию. Совокупный спад составил 40% ВВП, все попытки стимулирования спроса правительством ни к чему не привели.

В 1933 году президентом США стал Франклин Рузвельт. Он объявил дефолт, уменьшив золотое содержание доллара, провел конфискационную реформу по золоту. В конце 30-х годов в мире было уже 5 технологических зон – Британская, Германская, Американская, Японская, зона СССР. А уже по итогам Второй мировой из пяти зон осталось только две – Советская и Западная. Везде начался рост и продолжался до начала 60-х годов, когда элементы кризиса проявились как в СССР, так и в США.

В 1969 году при президенте Ричарде Никсоне начался кризис. В 1971 году он объявляет второй дефолт в истории США, отказываясь от золотого содержания доллара. Возможности банков принимать на себя риски исчерпаны. Остается вариант снижения рисков производителя за счет увеличения потребления. В конце 70-х годов руководство ФРС и администрация президента Картера разработали новую экономическую программу, а реализовал ее Рональд Рейган – 40-й президент США, от чего она называется Рейганомикой. Основной элемент – кредитование потребителя. Это могло помочь только в начале кредитования, поэтому была введена модель с постоянным снижением ставки ФРС и кредитных ставок банков. В конце 2008 года ставка ФРС стала равна нулю. Механизм снижения рисков за счет стимулирования потребителя закончился. Как результат – кризис. Чтобы не допускать дефляционного шока, как аналога 30-х годов, в ФРС началась эмиссионная накачка рынка. При этом долг среднего американца вырос до 120% годового дохода, норма сбережений опустилась до нуля.

Этот масштаб спада, который ждет весь мир и Америку, из-за доллара, как основной резервной валюты, приведет к падению ВВП США на 50–55%. Из-за падения капитализации элит 9 из 10 олигархов разорятся. Сегодня действует одна технологическая зона, контролируемая долларом, за исключением Ирана, Кубы, Северной Кореи, Сирии, которые не изменят результата, хотя на них идет различного рода давление. То есть, расширяться невозможно, война также невозможна по причине всеобщего уничтожения, механизм стимулирования спроса исчерпан. Долг достиг предельной величины, ликвидности не хватает, тем более на фоне дедолларизации в отдельных государствах.

Что же делать? Остается повторить маневр начала 20 века с созданием Центробанка всех центробанков. Эта идея уже обсуждается в Большой восьмерке, двадцатке, структурах МВФ. Так как рост разделения труда был искусственно создан стимуляцией спроса, то при его падении уровень разделения труда уменьшится, например, как в России в 90-е годы, когда терялось по 100–200 технологий в год. В настоящее время в США отмечается снижение уровня космической, авиационной, атомной отраслей, а причина банальная – отсутствие спроса.

Закключение. В заключение можно сделать основной вывод о том, что в современных условиях время господства Есономіс, как инструмента развития капиталистических экономических систем, проходит и возникает необходимость развития социалистически ориентированной политической экономии. Кроме того, можно с уверенностью сказать, что крах всей капиталистической финансовой системы становится все более очевидным.

1. История США / Грег Вард ; пер. с англ. И.А. Сергеевой – М.: АСТ: Астрель, 2009. – 256 с.
2. Маркс К. Капитал. Т. 1 : ООО «Издательство АСТ»; Москва, 2001.
3. Исследование о природе и причинах богатства народов / А. Смит – «Эксмо», 1776 – (Великие экономисты).
4. Антонио Серра. Краткий трактат о средствах снабдить в изобилии золотом и серебром королевства, которые их не добывают (1613). В кн. Меркантилизм / Под ред. и со вступительной статьей И. С. Плотникова. – Л.: ОГИЗ, СОЦЭКГИЗ, Ленинградское отделение, 1953. –С. 89–108.

ПОНЯТИЕ ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ И РЕГИОНАЛЬНОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Дроздов А.В.,

студент 2 курса ВГУ имени П.М. Машерова, г. Витебск, Республика Беларусь

Научный руководитель – Павлыш Э.В., канд. экон. наук, доцент

Целевой функцией экономического региона, как и всего государства в целом, является обеспечение адекватных условий жизнедеятельности всех экономических субъектов данной территории. Достижение данной цели во многом зависит от уровня доходов населения и региональных предприятий. При этом уровень доходов экономических субъектов определяется их способностью привлекать дефицитные ресурсы на межрегиональных и международных рынках.

Следовательно, регионы выступают первичными субъектами экономического соревнования на макроуровне, а конкурентоспособность регионов в этом соревновании является одной из необходимых предпосылок устойчивого развития не только самих регионов, но и всей страны в целом [1, с. 4]. Таким образом, конкурентоспособность региона и страны в целом, с одной стороны, реагирует на все перемены и сдвиги в мировой экономике и на мировом рынке, а с другой – определяет текущее состояние и потенциал развития национальной и региональной экономики. Подобная роль конкурентоспособности позволяет утверждать, что в условиях нестабильности мировой экономической системы обеспечение макроэкономической (региональной и национальной) конкурентоспособности приобретает дополнительную актуальность.

Исходя из вышесказанного, целью статьи является уточнение формулировки и содержания понятия экономико-правового обеспечения региональной и национальной конкурентоспособности.

Материал и методы. Фактологической базой исследования являются труды отечественных и зарубежных учёных в области конкурентоспособности, нормативно-правовые акты, статистические отчёты Белорусского национального статистического комитета. При написании статьи использовались такие методы исследования, как анализ и синтез, дедукция и индукция, системный подход.

Результаты и их обсуждение. Конкурентными преимуществами Республики Беларусь являются выгодное экономико-географическое положение, политическая, социальная и экономическая стабильность, развитый промышленный и научно-технический потенциал, высококвалифицированная рабочая сила, значительные земельные, водные и лесные ресурсы и многие другие.

Однако реализация конкурентных преимуществ осложняется рядом проблем: недостаточное развитие конкурентной среды на внутреннем рынке товаров и услуг; несовершенство нормативно-правовой базы; изношенность производственных фондов; устаревшие технологии и высокая налоговая нагрузка [2, с. 31]. Согласно оценке МВФ (Международного валютного фонда), в 2019 году налоговая нагрузка в Республике Беларусь составляла 41,7% к ВВП (с учетом отчислений на социальное страхование), а налоговая нагрузка на прибыль – 53,3%

В настоящее время состояние внешней торговли государства есть показатель уровня конкурентоспособности экономики и индикатор признания страны международным сообществом. Для Республики Беларусь увеличение объемов экспорта было и остается важнейшим приоритетом государственной политики, поскольку наше государство собственных природных ископаемых в достаточном количестве не имеет, и зависит от внешнего рынка. При этом по статистике, за последние годы показатель “Доля экспорта высокотехнологичной и наукоемкой продукции в общем объеме белорусского экспорта” был увеличен с 30,9% в 2015 г. до 32,7% по оценке за 2018 г. Доля товаров высокого технологического уровня в общем экспорте товаров составила 30,6%, тогда как доля наукоемких услуг в общем экспорте услуг – 37,0%.

Таким образом, Республика Беларусь обладает высоким потенциалом и высокой степенью открытости внешнему миру. Ключевой задачей в данных условиях является снижение влияния