

**Нестерович С.И.** (Научный руководитель – Кияшко Д.Ю.,  
канд. психол. наук, старший преподаватель)  
Республика Беларусь, г. Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова

## **УРОВЕНЬ МАКИАВЕЛЛИЗМА У СТУДЕНТОВ ПОМОГАЮЩЕЙ ПРОФЕССИИ**

**Введение.** Одним из понятий квалифицирующих отношение к окружающим людям как к способу достижения своих собственных целей является макиавеллизм. Последнее характеризуется как константная черта личности, отражающая выраженную систему отношений к другим людям в условиях социальной действительности. Система отношений макиавеллиста характеризуется явным желанием и намерением манипулировать в межличностных взаимодействиях, для получения личной выгоды.

В настоящее время рассматриваемое понятие можно часто встретить в гуманитарных науках различной направленности. Впервые в рамках психологии индивидуальных различий «макиавеллизм» рассматривался колумбийскими психологами Р. Кристи и Ф. Гейс.

Одним из факторов, препятствующих личностному и профессиональному уровню развития специалистов помогающей профессии может выступать, высокий уровень склонности к коммуникативному манипулированию. По данным исследований О.В. Макаренко, С.А. Богомаза, стремление манипулировать другими людьми возникает уже на младших курсах у многих студентов социальной сферы [1]. Исходя из последних данных, мы изучили потенциальный уровень макиавеллизма, сформировавшийся за период обучения, у студентов выпускных курсов помогающей профессии.

**Цель:** изучить уровень макиавеллизма студентов выпускных курсов факультета социальной педагогики и психологии.

**Материал и методы.** Исследование уровня макиавеллизма проводилось на базе ВГУ им. П.М. Машерова, факультета социальной педагогики и психологии, с группой студентов-психологов, социальных работников и социальных педагогов. Эмпирическая выборка состояла из 30 студентов очного отделения, в возрасте от 20 до 25 лет. Форма исследования – групповая. Для раскрытия поставленной цели были использованы следующие методы: метод теоретического анализа данных, психодиагностическая методика (личностный опросник Мак-шкала – IV Р. Кристи и Ф. Гейс, адаптированная версия опросника В.В. Знаковым [2], для изучения уровня макиавеллизма) метод количественного и качественного анализа.

**Результаты и их обсуждение.** Результаты исследования интерпретировались на основе адаптированной версии опросника Мак-шкалы IV В.В. Знаковым, который в следствии апробации русскоязычного варианта выявил среднестатистические данные, с помощью которых можно выделить низкий, средний и высокий уровень макиавеллизма.

Низкие показатели макиавеллизма для женщин от 20 до 65, а высокие от 81 до 140. Низкие показатели макиавеллизма для мужчин от 20 до 69, а высокие от 89 до 140. В процессе диагностики, выяснилось, что 40% испытуемых обладают низким уровнем макиавеллизма, 40% – средним, а для 20% испытуемых данной выборки характерен высокий уровень макиавеллизма. (Рис. 1).

Полученные данные свидетельствуют о том, что студентам с высокими значениями по данной шкале характерны такие черты как: критичность, прагматичность, независимость, напористость, прямолинейность, стремление к соперничеству. Испытуемые, демонстрирующие высокие показатели по Мак-шкале, при вступлении в контакт с другими склонны держаться эмоционально отчужденно,

обособленно, ориентироваться на проблему, а не на собеседника, испытывать недоверие к окружающим [2]. От авторитетных фигур ожидают неприятностей в виде различных санкций. Возможная склонность к перфекционистским чертам, но только в том случае, если это вызывает симпатию и доверие окружающих лиц. В отличие от людей с низкими показателями по шкале макиавеллизма люди с высокими значениями оценок по Мак-шкале более коммуникабельны и убедительны независимо от того, говорят они собеседнику правду или лгут [2]. Так же высокие показатели макиавеллизма говорят о нацеленности на результат, чувстве собственного превосходства, пренебрежении социальным одобрением, тенденции иметь особое мнение, отличающееся от большинства.



**Рисунок 1 – Уровень макиавеллизма у студентов выпускных курсов**

Низкий уровень макиавеллизма, который характерен для 40% данной выборки, предполагает проявление эмпатии в отношении других людей, стремление к тесному дружелюбному взаимодействию, доверчивость, уступчивость, сочувствие, добросовестность.

Средний уровень макиавеллизма характеризуется балансным соотношением вышеописанных качеств.

**Заключение.** Изучив данные научные источники и проведя эмпирическое исследование можно утверждать, что макиавеллизм воспринимается окружающими людьми как отрицательное качество, так как имеет деструктивную природу межличностных взаимодействий, однако стоит отметить, что люди имеющие высокие показатели макиавеллизма чаще всего добиваются наивысших результатов в профессиональной карьере. По результатам заполнения опросника вряд ли можно судить об операциональной основе этого личностного свойства: владеет ли субъект макиавеллистскими знаниями, умениями и навыками. Тем более не следует делать опрометчивых выводов о поведении, т.е. использует ли он/она их в ситуациях общения с другими людьми [2].

#### **Список использованной литературы:**

1. Макаренко, О.В. Личностные особенности студентов-психологов, склонных к манипулированию другими / О.В. Макаренко, С.А. Богомаз // Вестник Томского государственного университета. – Серия «Психология». – 2005. – № 286. – С. 105–109.
2. Знаков, В.В. Макиавеллизм: психологическое свойство личности и методика его исследования / В.В. Знаков // Психологический журнал. – 2000. – Том 21, № 5. – С. 16–22.