

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ЧЕЛОВЕЧЕСКОМУ ПОВЕДЕНИЮ

Д.Н. Прищепя

Минск, Академия управления при Президенте Республики Беларусь

При анализе человеческого поведения американский ученый-экономист Гэри Беккер разработал экономический подход к человеческому поведению. В 1962 году вышла статья Беккера «Инвестиции в человеческий капитал: теоретический анализ» [5], а в 1964 году вышла книга Беккера «Человеческий капитал: теоретический и эмпирический анализ» [6]. В этих работах экономический подход даёт целостную схему для понимания человеческого поведения. Написанные им труды являются фундаментальными в теории человеческого поведения. Общая теория человеческого поведения, разработанная Гэри Беккером, включает подробный анализ инвестиций в образование человека, их влияния на заработки и распределение доходов [4].

Целью исследования является анализ экономического подхода к человеческому поведению, разработанного Г. Беккером, взгляд на него с позиций поведенческой экономики и выявление в нём противоречий и нестыковок с позиций поведенческой экономики.

Материал и методы. Материалом послужили труды зарубежных ученых-экономистов: Т. Шульц, Г. Беккер, Р. Капелюшников, А. Тверски, Д. Канеман, Р. Талер и другие. Основные методы исследования: сравнения, анализа и синтеза, индукция, научная абстракция.

Результаты и их обсуждение. Человеческое поведение, то есть поведение конкретного человека, является одним из важных элементов, формирующих стоимость человеческого капитала конкретного человека. Человеческое поведение в свою очередь существенно зависит от качества человеческого капитала, то есть от способности конкретных людей к обучению, переобучению, продолжительности сохранения самого человеческого капитала каждого отдельно взятого человека. В то же время человеческий капитал представляет собой ограниченный ресурс человека. А если учитывать различие в качестве человеческого капитала, то есть уровни компетенции, образованности, способности и стремление к саморазвитию между различными людьми, то здесь можно говорить и о редкости конкретных необходимых требований.

Согласно экономического подхода Гэри Беккера редкость и выбор – это два качества, которые характеризуют человеческий капитал конкретного человека независимо от того как будет происходить его распределение [1,5]. Если использовать экономический подход Гэри Беккера к человеческому поведению, то следует отметить такие цели человеческой жизни как полезность и богатство, к которым стремится каждый отдельный человек в процессе своего существования. Кроме этого у человеческого капитала конкретного человека существует такой редкий ресурс как время, который имеется в ограниченном количестве. Время включается в затраты на производство любого продукта [2]. И повышение относительной цены любого продукта подразумевает под собой увеличение времени на его производство (куда включается время на разработку новых производственных технологий). С точки зрения Гэри Беккера, анализируя человеческое поведение, следует говорить об оптимальном или рациональном накоплении дорогостоящей информации, а именно человек прикладывает гораздо больше усилий к добычанию информации, когда принимает более важные решения, и он же прикладывает меньше усилий, когда принимает менее важные решения. И даже когда со стороны мы наблюдаем, что человек поступает иррационально или его поведение непоследовательно, это всего лишь говорит о том, что собранная человеком информация не полная, так как сбор информации также сопряжен с определенными издержками, которые порой превышают полезность какой-либо возможности. Либо существуют такие издержки, которые не заметны стороннему наблюдателю, и именно они не дают возможности реализовать задуманное человеку [3]. Таким образом, анализируя человеческое поведение в области сбора, накопления и обработки информации Гэри Беккер считал, что человек в большинстве случаев ведет себя рационально и последовательно, относительно той информации, которой он обладает и с его точки зрения и в текущий момент времени. Анализируя человеческое поведение, Гэри Беккер предлагает обратить внимание на такие важные составляющие человеческого существования как хорошее здоровье и долгая жизнь. Но оказывается, иногда человек может пожертвовать лучшим здоровьем и большей продолжительностью жизни ради других целей. И в результате конфликта между различными целями в жизни человека, оказывается, что существует такая продолжительность жизни, когда полезность каждого дополнительного года жизни человека оказывается меньше той полезно-

сти, которую утрачивает человек, используя время и другие ресурсы для достижения дополнительного года жизни. Даже когда человек осведомлен о возможных последствиях какой-либо деятельности, ведущей к ухудшению его здоровья и сокращению жизни, он делает осознанный выбор. Это говорит о том, что часть жизни, которой он жертвует, является для него недостаточно ценной, по сравнению с той деятельностью, которой он занимается [3]. Подобные решения могут показаться иррациональными, в том случае, если бы хорошее здоровье и долгая жизнь являлись единственными целями в жизни человека. Но так как с точки зрения полезности для человека в его жизни существуют и другие цели, эти решения будут являться продуманными и последовательными. Здесь очень хорошо видно, что такая категория как полезность в жизни человека играет очень важную роль, порой даже более важную, чем продолжительность жизни и здоровье человека.

С точки зрения экономики человек принимая какое-либо решение, ожидает получить после его принятия большую полезность, чем та, которую он имел до принятия данного решения. Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что экономический подход к человеческому поведению, разработанный Гэрри Беккером, помогает понять как поведение отдельного конкретного человека, так и поведение людей в целом, отношение их ко времени, информации, изучить мотивы их действий, и факторы, которые порой скрыты от стороннего наблюдателя, а также утверждает, что человек существо рациональное, решения принимает обдуманно и последовательно.

И необходимо отметить, что долгое время экономисты игнорировали тот факт, что люди по своей природе могут быть иррациональны. Но сегодня есть современные ученые-исследователи психологи и экономисты, основатели поведенческой экономики, такие как Даниел Канеман, Амос Тверски, Ричард Таллер, которые утверждают, что человек вообще не рационален при принятии очень многих решений, что на самом деле люди не умеют хорошо считать, обладают ограниченной силой воли и их рациональность очень ограничена [7]. Поэтому вопрос как совместить теорию человеческого капитала в поведенческом понимании и поведенческую экономику сегодня является очень актуальным для экономистов и не менее актуальным является практическое применение утверждений поведенческой экономики в современной жизни людей.

Исходя из вышесказанного, возникают нестыковки и противоречия в экономическом подходе Гэрри Беккера к человеческому поведению с точки зрения поведенческой экономики. В частности такие категории как полезность и богатство в некоторых случаях ставятся под сомнение именно по причине иррациональности поступков человека, а не по причине недостаточности имеющейся информации, как утверждал Гэрри Беккер. Также если мы посмотрим на такой редкий ресурс для человека как время, то и здесь мы увидим, что люди очень часто используют его именно нерационально, обладая при этом всей полнотой информации. Очень часто при принятии решений человек, обладая всей необходимой ему информацией, принимает нерациональное решение. И эти поступки уже нельзя объяснить с точки зрения логики, продуманности и последовательности, потому что в этих поступках этого ничего нет, а присутствует иррациональность. Часто при принятии очень важных решений, человек не стремится прикладывать много усилий к добыванию информации, а принимает решение по наитию, не обращая внимания на объем имеющейся информации и игнорируя последствия, вытекающие из таких решений, и такие решения будут иррациональными. Рассматривая такие показатели человеческого капитала как хорошее здоровье и долгая жизнь, часто мы видим, что не обязательно наличие у человека каких-либо других целей, чтобы он пожертвовал своим здоровьем и большей продолжительностью своей жизни в пользу этих целей. Человек часто принимая решения, не задумывается о полезности или вреде от принятия этих решений и не высчитывает, на сколько ухудшится его здоровье и сократится продолжительность его жизни после принятия своего решения, не рассуждает о ценности той части жизни, которой он готов пожертвовать. В этом случае мы можем смело утверждать, что такие решения являются иррациональными и не поддаются логическому объяснению и их невозможно обосновать с помощью экономического подхода Гэрри Беккера.

В случае принятия человеком решений без ориентации на какие-то цели встает вопрос о полезности и о том насколько эта категория важна для человека в момент принятия им решения. Отсюда следует, что человек при принятии некоторых своих решений не считает категорию полезности очень важной для себя и это также является противоречием в экономическом подходе Гэрри Беккера.

Заключение. На сегодняшний день, исходя из новых реалий и новых подходов в экономике, в частности с появлением поведенческой экономики на экономический подход к человеческому поведению, разработанный Гэрри Беккером, можно посмотреть с другой стороны, с точки зрения поведенческой экономики и сделать вывод, что он имеет нестыковки и противоречия.

речия, и для полного понимания всего человеческого поведения сегодня следует учитывать подходы поведенческой экономики.

1. Беккер Г. С. Преступление и наказание. Экономический подход//Essays in the economics of crime and punishment / Ed. by G.S. Becker, W.M. Landes. – N.Y., 1974.
2. Беккер Г. С. Теория распределения времени //Вехи экономического мысли. Том 3. Рынки факторов производства/Под ред. В. М. Гальперина. – СПб.: Экономическая школа, 2000 - 489 с.
3. Беккер Г.С. Человеческое поведение: экономический подход. Избранные труды по экономической теории: Пер. с англ./ Сост., науч. ред., послес. Р.И. Капелюшников; предисл. М.И. Левин - М.: ГУ ВШЭ, 2003.- 672 с.
4. Капелюшников Р.И. Экономический подход Гэри Беккера к человеческому поведению // США: экономика, политика, идеология. - 1993. -№11, 179 с.
5. Becker G.S. Investment in Human Capital: A Theoretical Analysis//Journal of Political Economy, Vol.70, No.5, Part 2, 1962, pp.9-49.
6. Becker G.S. Human Capital: A Theoretical and Empirical Analysis with Special Reference to Education. – Third Edition. – Chicago and London: The University of Chicago Press, 1993.
7. Канеман, Даниэль. Думай медленно...решай быстро: перевод с английского/Даниэль Канеман. – Москва: Издательство АСТ, 2018. – 653с.

СОДЕРЖАНИЕ КАТЕГОРИИ «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ» И ЕГО ВЗАИМОСВЯЗЬ С ДРУГИМИ ПОТЕНЦИАЛАМИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

*Ю.Ш. Салахова
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова*

На современном этапе экономического развития научно-технический прогресс невозможен без качественного человеческого капитала, воплощённого в его носителе – человеке. Кроме вовлеченного в процесс производства человеческого капитала есть так же неиспользуемый запас навыков и умений общества, который так же может дать дополнительный прирост продукта при грамотном управлении социально-экономическими процессами, создании социально-экономических условий. В совокупности мы будем говорить о человеческом потенциале и принципах его формирования. Однако на текущий момент учеными в полной степени не выработаны единые подходы не только к определению исследуемой категории, ее составу и структуре, но и к концепции развития человеческого капитала и управления им.

Цель исследования – анализ содержания категории «человеческий потенциал» и установление его взаимосвязи с другими потенциалами экономических систем.

Материал и методы. Исследованию концепции развития человеческого потенциала посвящено большое количество научных трудах как отечественных, так и зарубежных авторов. В работе проведено исследование содержания категории «человеческий потенциал» и выявлена взаимосвязь данной категории с другими потенциалами экономических систем. В процессе исследования были использованы общенаучные методы: анализ и синтез, метод моделирования и др.

Результаты и их обсуждение. Проведя анализ теоретических аспектов категории «человеческий потенциал» и систематизировав систему потенциалов экономических систем, в первую очередь необходимо выделить общее для всех понятие потенциала, которое можно рассмотреть как определенную совокупность ресурсов (средств), имеющихся в национальной экономике, которые могут быть задействованы в процессе производства при необходимости. На макроуровне мы можем говорить о том, что «потенциал» позволяет измерить определенные сферы деятельности государства. Также выделим категорию «совокупный экономический потенциал». В данном случае речь будет идти о благах, отличающихся друг от друга своими качественными и количественными характеристиками, которые могут быть произведены за конкретный временной промежуток в хозяйственных отраслях национальной экономики.

Рассматривая категорию «человеческий потенциал» и обобщив подходы к определению, можно определить его, как совокупность физических и духовных сил граждан, которые могут быть навыки, умения индивидуума, которые могут быть задействованы в определённой сфере деятельности процессе.

Именно в рамках совокупного экономического потенциала мы можем выделить человеческий потенциал наравне со следующими потенциалами:

- научно-техническим;
- материально-производственным;
- природно-ресурсным;
- институциональным и др.