

тативности и эффективности. С нашей точки зрения, именно эти две группы показателей должны быть положены в основу оценки экономической безопасности предприятий.

Заключение. Качественный анализ подходов к оценке экономической безопасности предприятий различной отраслевой принадлежности позволил установить следующее:

1) наличие различных взглядов на оценку экономической безопасности предприятий привело к появлению множеству подходов оценки последней;

2) каждый из предложенных подходов имеет свою направленность в определении состояния экономической безопасности предприятий, что свидетельствует об их ограниченности, а значит и невозможности получения качественного оценочного результата;

3) при формировании системы оценочных показателей надо исходить из того, что последние должны не только констатировать наличие экономической безопасности предприятия, но и четко оценивать ее уровень.

1. Алькема В. Г. Економічна безпека інноваційного підприємства / В. Г. Алькема, О. С. Кириченко, Н. М. Літвін. – Київ : ВНЗ Університет економіки та права КРОК, 2016. – 320 с.
2. Економічна безпека суб'єктів реального сектору економіки : монографія; за ред. В.П. Волкова. – Запоріжжя : Запорізький нац. ун-т, 2013. – 362 с.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАСЧЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

*Л.Ф. Трацевская
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова*

В современных условиях усилилась открытость национальных экономик, что привело к активизации внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования, возрастанию объемов международных расчетов и повышению их роли в формировании финансового результата хозяйственной деятельности предприятий и фирм. В связи с этим изучение природы международных расчетных отношений и нормативно-правовых условий их осуществления представляется весьма актуальным.

Целью исследования является выявление сути различных форм международных расчетов и особенностей их правового регулирования.

Материал и методы. Материалом послужили труды отечественных ученых и личные разработки автора в области международных расчетных отношений. В качестве основных методов исследования использовались логико-дедуктивный, восхождение от абстрактного к конкретному, анализ и синтез.

Результаты и их обсуждение. Как показало исследование, международными расчетами являются расчеты между участниками внешнеэкономической деятельности, осуществляемые посредством банков. В то же время, под формой расчета в международной практике понимаются условия платежа, регулируемые нормами международного частного права, обладающие специфическими особенностями в отношении порядка зачисления средств на счета, используемых при этом видов платежных документов и процедуры документооборота.

Правовую основу международных расчетов составляют международные конвенции, многосторонние и односторонние договоры и соглашения, акты внутреннего (национального) законодательства, банковские обычаи и т.д. Кроме того, широкое распространение в правовом регулировании международных расчетных отношений получили разработанные Международной торговой палатой Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов и Унифицированные правила по инкассо, которые явились результатом многолетней систематизации международной торговой и банковской практики. В Республике Беларусь наряду с указанными международными нормативными правовыми актами расчетные отношения между участниками внешнеэкономической деятельности регулируются, в основном, Гражданским и Банковским кодексами [1, с. 60].

В процессе исследования удалось установить, что в современной международной торговой и банковской практике сложились три основные формы международных расчетных отношений: документарный аккредитив, инкассо и банковский перевод.

Наиболее применяемой в системе мирового торгового оборота формой оплаты являются расчеты по аккредитиву, правовое регулирование которых осуществляется в соответствии с Унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов в редакции 2006 г. При этом использование аккредитивной формы наиболее выгодно для продавца товаров (экспортера). Это связано с тем, что расчеты по аккредитиву производятся по месту его открытия, что сближает во времени отгрузку продукции покупателю и ее оплату продавцу. В свою очередь, несвоевременное открытие аккредитива плательщиком-импортером позволяет поставщику задержать поставку или даже отказаться от исполнения заключенного договора по причине не поступления денежных средств со стороны торгового партнера. Таким образом, для расчетов по аккредитиву характерно то, что снятие денег со счета плательщика предшествует поставке товаров в его адрес. В то же время, недостатком аккредитивной формы расчетов является сложный документооборот и перебои в движении документов, связанные не только с их контролем в банках, но и с пересылкой между банками.

Что же касается инкассовой формы международных расчетных отношений, то для нее характерно получение поставщиком денежных средств за отгруженную продукцию, причитающихся ему от плательщика, через банк, обслуживающий данную внешнеторговую операцию, на основе соответствующей расчетной документации. При этом банк взимает определенную сумму за зачисление полученных средств на счет клиента. Как показало исследование, достоинством инкассовой формы расчетов является несложность оформления и возможность контроля фигурируемых документов.

Правовой основой осуществления инкассовых операций выступают Унифицированные правила по инкассо Международной торговой палаты (в редакции, действующей на дату осуществления инкассо), которые являются основным международным нормативным актом, регулирующим данную форму расчетных отношений между субъектами внешнеэкономической деятельности. Следует отметить, что инкассовые операции выгодны как для участников торговой сделки, так и для обслуживающих ее банков. Так, у банков при выполнении поручений своих клиентов нет необходимости открывать дополнительные счета или аккумулировать денежные средства каким-либо другим образом (как, например, при аккредитивной форме расчетных отношений). Кроме того, покупатель может быть уверен, что после оплаты расчетных документов он получит право на товар и все соответствующие совершаемой сделке сопроводительные документы. Со своей стороны, поставщик пребывает в уверенности, что до момента получения денежных средств товароматериальные ценности будут находиться в его распоряжении. К сожалению, как удалось установить, инкассовая форма не получила широкого распространения в расчетной практике участников внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь. По нашему мнению, недооценка явных преимуществ инкассовых расчетов происходит по причине несовершенства национального законодательства, регулирующего данные отношения, а также в связи с недостаточно высокой правовой культурой субъектов хозяйствования, касающейся как внутренней, так и международной законодательной сферы.

В свою очередь, банковский перевод как форма международных расчетных отношений представляет собой поручение банку одного участника международной торговой сделки (перевододателя) перечислить определенную сумму в пользу другого ее участника (переводополучателя). Банковский перевод осуществляется безналичным путем одним банком другому. Участники сделки (экспортеры и импортеры) при данной форме расчетных отношений обмениваются сопровождающими ее документами непосредственно, без участия банка. При расчетах посредством банковских переводов банки не контролируют факт совершения сделки, ее документальное сопровождение и выполнение платежа в соответствии с заключенными сторонами контрактом. Они только осуществляют перечисление денежных средств со счета перевододателя на счет переводополучателя в момент предоставления соответствующего платежного документа (платежного поручения). Простота и доступность банковских переводов делает их одной из самых распространенных современных форм международных расчетных отношений. В то же время, как показало исследование, не существует международных правовых актов, регулирую-

щих расчеты посредством банковского перевода. Данная форма международных расчетов регулируется национальным законодательством и соответствующими банковскими правилами.

Заключение. Проведенное исследование позволило установить, что международные расчетные отношения в современных условиях осуществляются в трех основных формах: документарный аккредитив, инкассо и банковский перевод. Правовое регулирование международных расчетов производится в соответствии с международными и внутренними (национальными) нормативно-правовыми актами.

1. Чугай, С.П. Документарные операции – must-have международных расчетов в мировой торговле / С.П. Чугай // Проблемы управления. – 2013. - № 1. – С. 57-64.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕМОКРАТИЯ В СССР И ЕЕ ПОЛЕЗНЫЙ ОПЫТ ДЛЯ БЕЛАРУСИ

В.А. Янчук

Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова

Актуальность исследования состоит в том, что в постсоветской обществоведческой литературе значительная часть экономистов и политологов использует штампы американских учебников. Одним из них является миф о том, что экономика СССР была административно-командной системой. Поэтому целью настоящего исследования является выяснение реальной характеристики советской экономической системы.

Материал и методы. Материалом исследования является политико-экономическая, политологическая и социологическая литература по вопросам исторической динамики СССР. Основные методы исследования: системно-структурный анализ, принцип единства социального, экономического и политического процессов в национальных моделях экономики.

Результаты и их обсуждение. Советская экономическая система часто характеризуется как административно-командная, например, в учебнике «Национальная экономика Беларуси» [3, 43]. Ещё дальше идёт профессор И. М. Лемешевский, когда ставит знак равенства между экономическими системами СССР и фашистской Германии, называет советский социализм казарменным и считает, что СССР свернул с дороги цивилизованного развития [2, 105 и 240]. Здесь, *во-первых*, на одну доску поставлены противоположные по социальной сущности и ориентации экономические системы. *А во-вторых*, именно советская цивилизация не позволила реализовать фашистский план Ост, уничтожить СССР и сохранить его население.

В СССР, на наш взгляд, была не административно-командная, а централизованно управляемая социалистическая экономическая система советского типа, в основе которой лежало экономическое и социальное проектирование и планирование. Ядро советской системы составляли общественная собственность на средства производства и отношения сотрудничества и взаимопомощи между экономическими субъектами, а производство было нацелено на удовлетворение материальных и духовных потребностей каждого человека и общества в целом. Общественную собственность на средства производства составляли государственная (общенародная) и колхозно-кооперативная её формы. Главным источником личной собственности граждан СССР были трудовые доходы. Предполагалось, что в основе роста благосостояния народа должен быть труд, свободный от эксплуатации.

Главным звеном советского хозяйственного механизма было централизованное управление экономикой. Необходимость такого управления вытекала из того, что экономика СССР составляла единый народнохозяйственный комплекс, охватывающий все звенья общественного производства, распределения, обмена и потребления.

Механизм формирования и реализации плана был стержнем всей экономики и социальной жизни советского общества. Проект плана экономического и социального развития СССР утверждался в ноябре-месяце на сессии Верховного Совета СССР. Какова была процедура его рассмотрения?

В обсуждении проекта плана участвовали практически все трудящиеся, начиная с первичных трудовых коллективов и заканчивая уровнем союзных министерств и ведомств. По закону СССР «О трудовых коллективах и повышении их роли в управлении предприятиями, уч-