

цевиной любого современного бизнеса, она обеспечивает его рост и постоянное омолаживание. Каждый активно используемый на предприятии объект интеллектуальной деятельности, будь то изобретение, промышленный образец, товарный знак, программный продукт, вносит новизну в изделие, технологию, систему управления. Полезность изобретений, промышленных образцов и других объектов определяется способностью придавать товарам особые потребительские свойства, обеспечивая их обновляемость и устойчивый спрос на рынке. Возможность международной и локальной охраны результатов интеллектуальной деятельности при помощи интеллектуальных прав гарантирует высокую защищенность производителей от конкурентов на мировых рынках, что повышает статус любого государства на международной арене.

Обеспечение защиты прав на объекты интеллектуальных прав является неотъемлемой и наиболее важной частью законодательства любого государства. Законодательство должно предоставлять правообладателям возможность подачи апелляций на решения государственных органов, осуществления действий против лиц, нарушающих их права, с тем, чтобы предотвратить дальнейшие нарушения и компенсировать потери, причиненные нарушением. К примеру, соглашением Всемирной торговой организации по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) были сформулированы обязательства правительств стран-членов организации предусмотреть в своем национальном законодательстве процедуры и гарантии, направленные на обеспечение эффективной реализации прав интеллектуальной собственности, включая административные меры и средства судебной защиты, а также пограничные меры (таможенный контроль).

На сегодняшний день в условиях единого рынка важно построить цельную систему законодательства об интеллектуальных правах, обобщив то, что уже имеется в отдельных сегментах. Это тем более важно, что разграничительные линии между отдельными видами интеллектуального продукта во многих случаях становятся подвижными, часто различия между художественным продуктом и промышленным провести трудно (программы для ЭВМ, записи исполнения и т.п.) в связи с возможностью использования разных оснований разграничения. Важно также закрепить общие положения, которые имели бы руководящее значение для регламентации отдельных видов прав и до введения специального законодательства распространялись бы на вновь появляющиеся виды интеллектуального продукта. Дифференциация в законодательстве по-прежнему важна, но нужны общие положения и установление единой его системы, которая прежде всего определяла бы соотношение отдельных его частей и основные исходные положения каждой такой части.

Заключение. Таким образом, общая задача государства заключается в построении для нужд современного инновационного рынка «инновационной» системы законодательства, без которой существование качественно обновленного экономического рынка невозможно.

МОНОПОЛИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ И ФУНКЦИИ ТАМОЖЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ СССР

*И.И. Шматков
Витебск, УО «ВГУ им. П.М. Машерова»*

Внешняя торговля представляет собой совокупность экономических отношений по поводу обмена товарами, услугами, научно-технической продукцией на

коммерческой основе. Рассмотрим как законодательно регулировались торговые отношения в молодом Советском государстве.

Материал и методы. При написании данной статьи использованы Таможенный кодекс 1928 г., 1964 г., Таможенный кодекс Таможенного Союза. При исследовании таможенного законодательства использовался метод сравнительного анализа.

Результаты и их обсуждение. Государственная монополия внешней торговли была введена декретом СНК РСФСР от 22 апреля 1918г. «О национализации внешней торговли». Декрет устанавливал, что вся внешняя торговля национализируется; торговые сделки по покупке и продаже всякого рода (продуктов добывающей, обрабатывающей промышленности, сельского хозяйства и пр.) с иностранными государствами и отдельными торговыми предприятиями за границей производятся от лица Российской Республики специально на то уполномоченными органами. Декрет воспрещал всякие торговые сделки с заграницей для ввоза и вывоза помимо этих органов. Документ был подписан В.И. Лениным, который, как известно, выдвинул и обосновал идею монополии внешней торговли. Однако, выступая против замены монополии внешней торговли системой высоких таможенных пошлин, он не отрицал важного значения таможенных пошлин как вспомогательного средства при регулировании внешнеторгового оборота. Первый советский таможенный тариф был принят в марте 1922 года, Сущность монополии внешней торговли была определена в резолюции Пленума ЦК ВКПб «О внешней торговле» от 5 октября 1925г., где говорилось, что государство само осуществляет ведение внешней торговли через специально созданный орган. Государство посредством системы лицензий и контингентов непосредственно регулирует ввоз и вывоз и операции внешнеторговых организаций.

Еще до монополизации внешней торговли были приняты некоторые меры по регулированию ввоза и вывоза товаров. Так, постановлением ВСНХ от 12 декабря 1917 г. «О порядке внешней торговли» было намечено принципиально новое направление в регулировании внешней торговли, ориентированное на решение неотложных хозяйственных проблем Республики. 29 декабря 1917 г. СНК РСФСР принял декрет «О разрешениях на ввоз и вывоз товаров». Этим актом было четко сформулировано введение разрешительно-запретительной системы во внешней торговле и содержался отказ от таможенного обложения как основного средства регулирования. В соответствии с декретом в качестве органа, имеющего исключительную компетенцию по выдаче разрешений по внешней торговле, устанавливался отдел внешней торговли Народного комиссариата торговли и продовольствия. Всякий вывоз или ввоз товаров без разрешений признавался контрабандой. Декрет предписывал всем таможенным чинам и учреждениям на всех границах государства не выпускать за границу и не впускать из-за границы товары без предъявления установленных разрешений. Таким образом, была введена принципиально новая советская разрешительная система.

Важное значение имела совместная Инструкция Народного комиссариата по внутренним делам и Народного комиссариата по иностранным делам «О правилах въезда и выезда из России», которая адресовалась комиссарам в пограничных пунктах Российской Республики. Ряд положений Инструкции имел непосредственное отношение к деятельности таможенных учреждений, например осмотр всех лиц русского и иностранного гражданства, следующих в Россию и из России, а также их личных вещей. Исключение составляли лишь лица, следующие с дипломатическими паспортами. Введение подобных мер было вызвано необходимостью пресечь попытки вывоза за границу крупных материальных ценностей. В

инструкции содержался также один из первых советских перечней предметов, запрещенных к вывозу.

Особое значение для советской таможенной системы имел декрет СНК РСФСР от 29 мая 1918 г. «О разграничении прав центральной и местных Советских властей по собиранию пошлин и о регулировании деятельности таможенных учреждений». Эта дата стала днем рождения советской таможенной системы. Декрет устанавливал статус таможенных учреждений, в соответствии с которым они являлись органами центральной Советской власти и никакие другие власти не имели права вмешиваться в их действия по ходу таможенного дела. В соответствии с Декретом на таможенные учреждения возлагается прием и выпуск поступающих из-за границы товаров, взимание установленной пошлины и других сборов, а также досмотр пассажиров и их багажа. Таможенные учреждения обязывались руководствоваться в своей деятельности впредь до пересмотра таможенного Устава в связи с декретом о национализации внешней торговли всеми действующими на этот счет узаконениями и правилами.

Таким образом, декрет называл традиционные формы деятельности таможен. Однако указание на необходимость руководствоваться законодательством о монополии внешней торговли вносило принципиальные изменения в их понимание. По существу, речь шла о совершенно новых формах осуществления контрольных функций по соблюдению в первую очередь государственной монополии внешней торговли. Выдвижение на первый план контрольных функций явилось продолжением и развитием принципов декрета СНК РСФСР «О разрешениях на ввоз и вывоз товаров» от 29 декабря 1917 г.

Качественные изменения функций таможенных учреждений обусловили организационные изменения. Декретом СНК РСФСР от 29 июня 1918 г. Департамент таможенных сборов был переименован в Главное управление таможенного контроля и передан в ведение Народного комиссариата торговли и промышленности. Говоря о первых советских актах в области таможенного дела, нужно также указать на первый в нашей стране кодификационный акт в этой области - Таможенный устав СССР 1924 года. Этот документ просуществовал 4 года. В 1928 году был принят новый Таможенный кодекс СССР. Причины недолговечности Устава 1924 года состояли, в частности, в том, что он был чрезмерно перегружен установлениями регламентирующего характера, что не способствовало в достаточной мере совершенствованию деятельности таможенных учреждений. В то же время принятие такого Устава можно легко понять, если учесть, что в тот период у нас еще не было необходимого опыта в составлении таких актов.

Заключение. Необходимо сделать вывод, что недостатки Таможенного устава были учтены при составлении Таможенного кодекса 1928 года, что и явилось одной из причин его жизнеспособности: он действовал в течение 36 лет, до принятия в 1964 году Таможенного кодекса СССР. В связи с образованием Республики Беларусь в 1991 году был принят Таможенный кодекс 1993 г., в 1997 г., 2007 г., в настоящее время вступил в действие с 01.06.2010 года Таможенный кодекс Таможенного Союза.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Таможенного Союза (в ред. от 16.04.2010) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «Юр Спектр», Национальный центр правовой информации Республики Беларусь. – Минск, 2012.
2. Острога, В. У истоков борьбы с контрабандой культурных ценностей / В. Острога // Таможня и ВЭД. – 2007. – № 6. – С. 45–46.