3. Конвенция о защите прав человека и основных свобод //Европейский Суд по правам человека [Электронный ресурс]. – 2013. – Режим доступа: http://www.evrosud.ru/konvenciya.htm. – Дата доступа: 06.02.2013.
4. Резниченко, Л. Доступ к правосудию: проблемы юридической помощи в странах Центральной и Восточной Европы / Л. Резниченко // библиотека Гуманитарного института [Электронный ресурс]. – 2013. – Режим доступа: http://www.huminst.ru/lib/. – Дата доступа: 06.02.2013.

МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЕКСЕЛЕЙ

А.В. Губаревич
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова

Международное вексельное право – это совокупность нормативных правовых актов, призванных регулировать отношения между лицами, оформившими свои обязательства с помощью векселя. Оно строится на основе принципов унификации и интернационализации, с учетом требований Женевских вексельных конвенций 1930 г. и утвержденного ими Единообразного вексельного закона. Следует иметь в виду, что нормы вексельного права отличаются особой строгостью по форме и содержанию, ибо отсутствие хотя бы одного из реквизитов делает вексель недействительным.

Материал и методы. В данной работе используется международное законодательство, регулирующее вексельные отношения. Основными методами исследования являются формально-логический метод, анализа и синтеза.

Результаты и их обсуждение. В 1930 г. на Женевской конференции были приняты конвенции об унификации вексельного права, согласно которым государства, присоединившиеся к ним, обязались на своей национальной территории в качестве национального ввести Единообразный вексельный закон. Кроме того, в 1930 г. была заключена Женевская конвенция о решении коллизионных вопросов о переводном и простом векселях. СССР присоединился к этим конвенциям в 1936 г., в связи с чем 7 августа 1937 г. было утверждено Положение о переводном и простом векселях, которое текстуально воспроизводило Единообразный вексельный закон.

В Женевских вексельных конвенциях участвуют страны континентальной Европы, а также Япония и Бразилия. Участвуют также и страны СНГ: Россия, Казахстан, Беларусь. В этих конвенциях не участвуют страны англоамериканской системы «общего права» (Великобритания, США, Австралия, Индия и др).

В Единообразном вексельном законе решены все основные вопросы обращения простого и переводного векселей. В нем содержатся положения, касающиеся их обязательных реквизитов, порядка акцепта векселя плательщиком, передачи переводного векселя но передаточной надписи – индоссаменту, сроков платежа по векселю, протестов и исков в случае неакцепта и неплатежей и т.д. Коллизионные вопросы решаются в соответствующей Женевской конвенции следующим образом: способность лица обязываться по переводному или простому векселю определяется его национальным законом. Если национальный закон отсылает к закону другой страны, то применяется этот последний закон. Форма, в которой приняты обязательства по переводному или простому векселю, определяется законом той страны, на территории которой эти обязательства были подписаны. Действие обязательств акцептанта переводного векселя или лица, подписавшего вексель, определяется по закону места платежа по этим документам.

Репозиторий ВГУ

В настоящее время в международном торговом обороте существуют два типа векселей - англо-американский (английский Акт о векселях 1882 г. и Единообразный торговый кодекс США) и вексель типа Женевской конвенции. Кроме того, существует целая группа стран, не присоединившихся ни к одной из существующих систем вексельного регулирования. Основные различия между векселем типа Женевской конвенции и англо-американским векселем заключаются в следующем:

1) англо-американское регулирование не устанавливает, что слово «вексель» является обязательным реквизитом векселя;
2) в англо-американском праве допустимо составление векселя на предъявителя;
3) англо-американское право рассматривает чек как разновидность переводного векселя;
4) англо-американское право предоставляет векселедателю возможность исключить свою ответственность не только за акцепт, но и за платеж по векселю;
5) англо-американское право допускает любой способ обозначения срока платежа по векселю;
6) англо-американское право использует понятие «разумный срок» при определении срока заявления к акцепту переводного векселя, подлежащего оплате в определенный срок;
7) англо-американское право не содержит положений, регулирующих отношения вексельного поручительства (аваль);
8) англо-американское право устанавливает отличные от Женевских конвенций условия протеста по векселям;
9) англо-американское право признает поддельный индоссамент полностью недействительным и исключающим возможность каких- либо прав добросовестного держателя векселя;
10) англо-американское право квалифицирует вексель как оборотный документ, а в Женевских конвенциях вексель представляет собой ценную бумагу.

Комиссией ЮНСИТРАЛ была предпринята попытка устранить различия вексельного регулирования европейской континентальной системы и англоамериканской системы в Конвенции о международных переводных и международных простых векселях 1988 г. Однако данная Конвенция до сих пор не вступила в силу (подписали Конвенцию три государства – Канада, США и СССР, присоединились или ратифицировали два государства – Гвинея и Мексика).

В международной практике вексельное обращение в основном связано с предоставлением отсрочки платежа как дополнительной услуги покупателю в результате усиливающейся конкуренции, которая оформляется простым или переводным векселем. Однако при все увеличивающихся объемах поставок фирмы уже не могут своевременно получать деньги по векселям, а в случаях появления проблем по оплате векселя терпят убытки. На помощь пришли факторинговые и форфейтинговые фирмы.

Факторинг – это покупка банком или специализированной компанией денежных требований поставщика к покупателю и их инкассация за определенное вознаграждение.

Форфетирование – это покупка обязательств, погашение которых происходит на определенный период в будущем без оборота на любого предыдущего должника.

Репозиторий ВГУ

Правила, по которым осуществляются эти операции, оговорены в Конвенции Международного института унификации частного права (УНИДРУА) «О международном факторинге», принятой в г. Оттаве в 1988 году (далее – Конвенция). В соответствии с Конвенцией факторинговая компания берет на себя не менее двух следующих обязанностей:

1. кредитование поставщика;
2. ведение учета требований к покупателям;
3. предъявление к оплате требований;
4. защиту от неплатежеспособности покупателя, т.е. страхование кредитного риска.

Факторинговые операции делятся на:

- внутренние, если поставщик, покупатель и факторинговая фирма находятся в одной стране, и международные, если какая-либо из сторон находится в другом государстве;
- открытые, если должник уведомлен об участии в сделке факторинговой фирмы, и закрытые;
- с правом регресса и без права регресса к поставщику оплатить сумму;
- с кредитованием поставщика в форме предварительной оплаты или оплаты требований к определенной дате.

На практике продавец переуступает права требования по оплате векселей или иных долговых обязательств факторинговой фирме посредством индоссамента, в результате продавец спокоен за свой товар, который гарантированно оплачивается примерно на 95%, а факторинговая фирма, неся рисковую ответственность, зарабатывает, предъявляя к оплате покупателю его вексель, безусловно, требуя всю денежную сумму.

ГАРАНТИЙНЫЕ И КОМПЕНСАЦИОННЫЕ ВЫПЛАТЫ РАБОТНИКАМ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ

И.А. Дубик
Витебск, ВГУ имени П.М. Машерова

Одним из принципов трудового права является принцип обеспечения прав работников на справедливые условия труда. Для того, чтобы обеспечить их всем категориям работников в различных производственных ситуациях, трудовое законодательство предусматривает определенные меры, которые помогают работникам реализовать свои права и компенсировать свои затраты, связанные с осуществлением этих прав. Такие меры в трудовом законодательстве называются гарантиями и компенсациями.

Трудовой кодекс (ТК) Республики Беларусь направлен на развитие договорных отношений в области труда и создает более гибкие правовые рамки для сторон трудового договора, он также устанавливает существенные трудовые гарантии для работников и требует их обязательного обеспечения нанимателями. В ряде случаев законодательство прямо возлагает на нанимателя или на государственные органы обязанность предоставления своим работникам определенных гарантий и компенсаций.

Целью исследования является изучение норм законодательства, предусматривающих основания и порядок предоставления гарантийных и компенсационных выплат. Так как использование на практике норм ТК Республики Беларусь в части предоставления гарантий и компенсаций вызывает немало вопросов как у руководителей организаций и предприятий, юристов, так и у практикующих работников бухгалтерии и кадровой службы.

Репозиторий ВГУ